



HASiAD

Hatay Industrialists And Businessmen Association

Sayı: 3 • Ocak 2015 • 3 Aylık Süreli Yayın • Ücretsizdir

Kuşaktan Kuşağa

Nizamettin & Ali ÖZKAYA

İthalat

Sinan GÜMÜŞ

Başarı Öyküsü

Ayhan MİRİOĞLU

Hilton Antakya Müze Oteli

Necmi ASFUROĞLU

Yatırımcı ve Hayırsever İş Adanı



Sektör

Süleyman KAZAR

Danışmanlık

Sema YEŞİLAĞAÇ

Proje

DOĞAKA Genel Sekreteri Onur YILDIZ





Türkiye'deki
18. ŞUBESİYLE
şimdi de
İSKENDERUN'da
HİZMETİNİZDEYİZ



BROŞÜR EL İLANI KATALOG DERGİ KARTVİZİT ÇANTA DOSYA

MAGNET - KUTU - TAKVİM
DAVETİYE - ETİKET - İNSÖRT
ZARF - ANTETLİ - BLOKNOT
MAKBUZ - OTO PASPAS
VE DİĞERLERİ

BROŞÜR
5000 ADET
165 TL



**16 SAYFA
KATALOG**
1000 ADET
950 TL

KARTVİZİT
1000 ADET
15 TL



ÇANTA
1000 ADET
700 TL

 **(0326) 6 15 71 71**

Tel: 0326 221 84 24

Yeral İnşaat Ltd. Şti.
Edhem YERAL – Hasan YERAL
yeralinsaat@hotmail.com

Adres: Kavaslı Mah. Atatürk Blv. No:79/4
Odabaşı/ANTAKYA

 Çay Mh. Tayfur Sökmen Blv. Özay İşh. Zemin K. No:8
İSKENDERUN-HATAY

ÖNSÖZ



Halit YAĞCIOĞLU
HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı

Saygıdeğer dostlarım,

2015 yılına girmiş olduğumuz bu günlerde muhtemelen sizlerde geçen yılın değerlendirmesini yapıyorsunuzdur. Birçoğumuz 2014 yılını çok yoğun bir tempoda çalışarak geçirdi. Ama ben kendime hep şu soruyu soruyorum; **”Çok çalıştık ama ne kadar iş bitirdik veya ne kadar başarılı olduk?”**. Şayet çalışmalarımızı verimli bir şekilde yaptıysak büyük olasılıkla başarılıda olmuşuzdur.

Artık günümüz teknolojinin iyi kullanılarak maksimum verim sağlayanların başarılı olduğu dönemdir. Ülke olarak gelirimizi ve refahımızı arttırmak için biz sanayici ve işadamlarına büyük görevler düşmektedir. Yeni yatırımlar, üretim, istihdam ve cari açığın kapatılması için dünya pazarlarına açılmak hedeflerimiz arasında olmalıdır. Tabi bu arada bürokratlardan beklentimizde bizler bu hedeflerimize doğru giderken biz sanayicilerin önünün açılması, bürokrasinin azaltılması, kayıt dışı istihdamın ve haksız rekabetin önüne geçilmesi. Ayrıca içerde ve dışarıda huzur ortamının sağlanması yatırımların artmasına büyük bir katkı yapacaktır.

Biz sanayicilerin hukukun üstünlüğü ve yargının bağımsızlığının daim olacağı inancı içerisinde, çoğulcu ve katılımcı demokrasi olduğu sürece yatırım yapma hevesimiz artarak devam edecektir.

Bu vesile ile 2015 yılının size sağlık ve bol kazanç getirmesini temenni ederim. Ayrıca ülkemizin bu günlerde çok ihtiyaç duyduğu birlik ve beraberliğimizin bozulmaması, ülkemizde ve dünyada barış ve huzur ortamının daim olmasını canı gönülden diliyorum.

Gelecek sayıda buluşmak dileği ile sevgi ve saygılarımla...



"Sanayileşmek, en büyük milli davalarımız arasında yer almaktadır. Çalışması ve yaşaması için ekonomik elemanları memleketimizde mevcut olan büyük-küçük her çeşit sanayii kuracağız ve işleteceğiz. En başta vatan müdafaası olmak üzere, maksullerimizi kıymetlendirmek ve en kısa yoldan, en ileri ve refah seviyesi yüksek Türkiye idealine ulaşabilmek için, bu bir zarurettir."

K. Atatürk

İMTİYAZ SAHİBİ
Hatay Sanayici ve İş Adamları Derneği Adına
Halit YAĞCIOĞLU
halit@vitem.com.tr
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Sevim ŞENKULE
hasiad@hasiad.org.tr
GENEL YAYIN YÖNETMENİ
Cemile US

cemile@hataylife.com
REKLAM VE HALKLA İLİŞKİLER SORUMLUSU
Kamile YURTSEVEN
kamile@hataylife.com
YAYIN KURULU
Halit Yağcıoğlu
Tevfik Fazlı Doğan
Mehmet Ali Gönenç
GRAFİK TASARIM & DİZGİ
Onur YILDIRIM
onur@hataylife.com
BASKI
Türmatsan Hatay Şube
Tel: 0326 213 71 71
FOTOĞRAFLAR
M. Seyfi KARAGÜNDÜZ
seyfi@hataylife.com
Ali Fuat MİRGAN
alifuat@hataylife.com
YAYIN TÜRÜ
3 Aylık Süreli Yayın



İLETİŞİM BİLGİLERİ
Koca Abdi Mah. Kurtuluş Cad Beyazıt Sok. No:1 Antakya/HATAY
Telefon : 0 (326) 214 47 20
Fax : 0 (326) 214 47 19
hasiad@hasiad.org.tr
www.hasiad.org.tr

HASİAD Dergisi Bir **Life Medya** Yayınıdır.

Kanatlı Mah. Atatürk Cad. Mecitoğlu Apt.
Kat:2 No:30 Antakya / HATAY
Tel: +90 326 216 71 81 - 88
Faks: +90 326 216 71 82
www.hataylife.com

HASİAD Dergisi T.C. yasalarına uygun olarak yayınlanır.
Dergide yayınlanan yazı, fotoğraf ve grafiklerin her hakkı saklıdır.
İzinsiz kullanılamaz.

İÇİNDEKİLER

22



14
HASİAD Ziyaretleri

22 Kuşaktan Kuşağa
Nizamettin & Ali ÖZKAYA

28
HASİAD Konukları

34 İhracat
Sinan GÜMÜŞ

08

KAPAK KONUSU
Necmi ASFUROĞLU

40 Sektör
Süleyman KAZAR

46
HASİAD
Üye Ziyaretleri

50 Proje
DOĞAKA
Genel Sekreteri
Onur YILDIZ

58 Danışmanlık
Sema YEŞİLAĞAÇ

60 Sektör
Sabah KAPI

64 Başarı Öyküsü
Ayhan MİRİOĞLU

78 Sağlık
Acıbadem Hastanesi

82 İş Fikirleri
Gıda

50



58



Yatırımcı ve Hayırsever İş Adamı Necmi ASFUROĞLU



Cemile US: Hatay'ın önde gelen iş adamlarından Necmi Asfuroğlu'nu yakından tanımak istesek bize neler söylersiniz?

Necmi ASFUROĞLU: 1953 yılında Antakya'da doğdum. İlk ve ortaokul eğitimimi Antakya'da tamamladım. 16 yaşında ticarete atıldım. Evli ve üç çocuk babasıyım.

US: Hatay'ın turizmine ciddi oranda katkı sağlayacak olan müze oteliniz hakkında bilgi alalım. Süreç olarak önünüzde neler var?

ASFUROĞLU: Türkiye'nin müstesna projelerinden biri olan Hilton Antakya Müze Otelimiz, mimari yapısı ve uyandırdığı ambiyans ile büyüleyici diye ifade edebilirim. 2009 yılında 5 yıldızlı bir şehir oteli yapılması amacıyla başlatılan proje, bölgede arkeoloji müzesi tarafından yapılan sondaj çalışmaları sonucunda planlananın dışında, dünyada eşi olmayan bir müze otel projesi haline geldi. Yaklaşık 17.000 m²'lik bir arkeolojik alan üzerinde inşa edilen "Hilton Antakya Müze Otel" bölgede yapılan en kapsamlı ve bilimsel arkeolojik kazının yapılmasına da olanak verdi. Bu sayede, bu önemli proje Antakya tarihini değiştirebilecek verilere ulaşılmasına vesile oldu.

Antakya'nın tanınan işadamı Necmi Asfuroğlu örneğine çok az rastlanır bir yatırıma hazırlanıyor. Hristiyan dünyasının önemli hac noktalarından biri olan St.Pierre Kilisesi'nin yakınındaki arazisine 5 yıldızlı bir otel inşa ediyor. Otel bildiğiniz sıradan 5 yıldızlı bir otel değil ve tıpkı bir müze gibi. Arazide uzun zamandır çalışılıyor ve Türkiye'deki türlerinin en büyüğü kabul edilebilecek 850 metrekarelik mozaik ve 2 bin parça tarihi eser bulunmuş. Otelde tarihi eserlerin görülmesi için zemini camdan yapılarak ve her kattan bu eserlerin görülmesi sağlanacak. Yatırımcı iş adamı Necmi Asfuroğlu röportajımızda projenin detaylarını anlatıyor.

Dünyanın, ölçek bakımından ilk müze oteli olarak adlandırılan Hilton Antakya 'da toplam 5 katta 17 tanesi süit olmak üzere 199 adet misafir odası yer alacak. Otel, en üst katında yer alan yüzme havuzu, sağlık kulübü, balo salonu ve toplantı salonlarında eşsiz şehir manzarası ile misafirlerini karşılayacak. Otelde konaklayan misafirler odalarından çıktıkları andan itibaren aşağıda yer alan kalıntıları görme imkanına sahip olacaklar. Restoranda yemek yerken, toplantı salonlarına giderken kullandıkları yollarda tarihle iç içe olacaklar. İlk kat caddeden 7 metre yukarıda yer alıyor, kalıntılar ise zeminden 6 metre aşağıda bulunuyor. Otelin içinde Antakya mimarisine uygun avlular da misafirlerini ağırlayacak.

Müze bölümü otelden tamamen bağımsız olup, kamuya açık bir parkurla ziyaretçilerin, yer altından gözler önüne çıkarılan arkeolojik bulguları görmesine imkan tanımakta. Otel ziyaret eden misafirler ayrı bir girişi kullanarak müzeyi de ziyaret edebilecekler. Müzenin işletmesi Kültür ve Turizm Bakanlığı'na bağlı olarak faaliyet gösterecek.

US: Hatay'a sağladığınız yatırımın geri dönüşleri ile ilgili düşünceleriniz neler? Hatay'da neler değişecek? Hatay'ın tanıtımına, ekonomisine ve geleceğine ne gibi alternatifler sunuyorsunuz?

ASFUROĞLU: Genel olarak bu yatırımın geri dönüşü ile ilgili baktığımızda ticari bir yaklaşımdan ziyade, bir kamu yatırımı haline gelmiş durumda diye ifade edebiliriz. Proje ile ilgili ilk yola çıktığımızda 30 – 35 Milyon \$'lık bir yatırım projeksiyonu düşünürken, zeminde Arkeolojik alanın çıkmasıyla bir anda projenin tamamı farklı bir yön aldı ve bugün geldiğimiz noktada yatırım maliyeti 100 Milyon \$ civarında olacak. Hilton Antakya Müze Otelimiz şüphesiz ki şehrimize, bölgemize ve hatta Türkiye'ye çok büyük bir katma değer yaratacak. Her şeyden önce Hatay'dan 250 kişiye istihdam sağlayacağız. Bununla beraber bu yatırımla direk veya dolaylı olarak 32 adet farklı yan sektörde ticari faaliyet içerisinde olmakla birlikte şehre büyük bir sinerji yaratacağız.

Bugün itibarıyla GM Aydın Duran'ın katıldığı yurtiçi ve özellikle yurtdışı (Japonya – Brezilya- Almanya –İtalya- İngiltere ve Amerika pazarlarında) uluslararası turizm fuarlarında otelimiz, şehrimiz ve bölgemizin tanıtımı yapılmakta ve pazarlanmakta.

Uluslararası kongre ve seminerlere ev sahipliği yapmak için çok farklı çalışma ve görüşmelerimiz devam ediyor. Mayıs 2016'da ABD'den gelecek ve 4 gün sürecek 650 kişilik seminer grubu için görüşmelerimiz çok olumlu yönde ilerlemekte. Ayrıca Nisan 2016'da yapılması planlanan 500 kişilik başka bir uluslararası kongreye ev sahipliği yapmak için var gücümüzle çalışıyoruz. Dolayısıyla bu ve buna benzer kongre ve seminerlerin otelimizde gerçekleşmesi, şehrin ekonomisinde de ciddi bir hareketlilik sağlayacak.

US: Hatay'a birçok alanda yatırımlar yaptınız ve yapmaya devam ediyorsunuz. Acaba ilerleyen zamanlar için yeni fikirler ya da yeni projeler var mı?

ASFUROĞLU: 1990'lı yılların ortalarında tekstil sektörü çok revaçtaydı. Bu sektöre yatırım yapmak üzere Adana OSB'de arazi satın aldım. Ancak 2001 yılında Niğde'de satılmakta olan bir iplik tesisini aldık ve iki yıl içerisinde yeni dokuma, büküm makineleriyle ilave yatırımlar gerçekleştirdik. 2008 yılında dünyada yaşanmaya başlayan krizden tekstil olumsuz etkilenmeye başlayınca 2009 yılında işimizi minimize ettik ve 2 yıl önce de fabrikayı satarak sektörden tamamen çekildik. Bu arada 2005 yılında Türkiye'de hareketli günler yaşayan ve yatırım açısından cazip duruma gelen sağlık sektörüne Esas Holding ile beraber Adana Medline Hastanesini kurduk. Yenilebilir enerji sektörüne Kalyon Grubu ile Ordu'da yılda 200 milyon kwh/yıl enerji üretecek hidroelektrik santralimiz bitti ve üretime başladı. Erzurum'da da yeni bir santral kurmak için çalışmalar devam ediyor. 2-3 yıl içerisinde de bitirmeyi planlıyoruz. Ankara Balgat'ta 135 bin - 140 bin metrekare alanla showroom, rezidans ve iş merkezi projemiz 2015 'in ilk aylarında temeli atılacak.



US: Hatay'ın markalaşma yolunda eksikleri olduğunu sık sık dillere getiriyoruz. Siz bu konuda neler düşünüyorsunuz?

ASFUROĞLU: Şehrimizin markalaşma yolunda eksiklikleri olduğu görüşüne bende katılıyorum. Bu konuda yapılması gerekenler noktasında;

1- Yerel halkın genel anlamda turizmle ilgili bilinci henüz yeterli düzeyde değil. Yerel yönetimlerin bu konuda çok fazla girişimi olmalı.

2- Yörede genel turizm gelişimi konusunda işbirliği eksiklikleri bulunmakta. Yerel yönetimler, özel sektör temsilcileri ve STK'lar konuya direkt müdahil olması gerekmekte.

3- Stratejik olarak önem arz eden yurtiçi ve yurtdışındaki birçok fuara katılımın olması ve bunun mülki idare, STK, yerel yönetimlerle birlikte sektör profesyonelleri tarafından organize edilmesi,

4- Hatay St. Pierre gibi özel bazı inanç çekiciliklerine sahip olsa da, bu çekicilikleri yeterince tanıtamamış. Mülki idare, STK'lar, sektör temsilcileri ve özellikle yerel yönetimlerin pazarlama konusunda çok ciddi adımlar atması gerekmekte. İnanç merkezleri ya da ibadethaneler özgün ve eşsiz yapılardır. Buna karşın, Hatay St. Pierre gibi bir potansiyeli tam olarak tanıtamamakta. Hac merkezi olmasına rağmen, özellikle Avrupa'daki destinasyonlar içinde çok iyi bilinmemekte.

5-Sn. Cumhurbaşkanımızın öncülüğünde 2005 yılında yapılan "Medeniyetler Buluşması" etkinlikleri ilerleyen yıllarda tekrar edilmediği için, şehrimizde bu yönde bir gelişme olmamış, pazarlama anlamında kullanılabilir çok ciddi bir potansiyel ortadan kalkmış. 29 Haziran St. Pierre Günü yerli halk tarafından benimsenmiş ve tekrar edilen bir etkinlik olmakla birlikte, daha geniş kitlelere ulaştırılamamış. Bu anlamda yöneticilerin gerekli etkinliği göstermeleri faydalı olacak.

Sonuç olarak Hatay kültür ve inanç turizmi potansiyeline karşın, pazarlama konusundaki ve yönetsel yaklaşımlarındaki eksikliklerin inanç merkezi olarak tanınırlığını azaltmakta. Özellikle yerel yönetimlerin bu noktada gerekli stratejileri geliştirerek öncü olmaları ve halkında beraberinde yönlendirilmesi, atılması gereken adımların başında gelmekte.



ASFUROĞLU: HASİAD, Hatay ilinin ekonomik ve sosyal alanda gelişimine katkıda bulunan önemli kuruluşlardan. HASİAD'ın yürüttüğü faaliyetlerin kalkınmada büyük etkisi olduğunu düşünüyorum ve çalışmalarını takdirle karşılıyorum. Özverili çalışmalarının başarılı bir şekilde devamını diliyorum.

SEDEF MERMER

*Mermere
Atılan
İmza...*

REFERANSLARIMIZ

Hatay Arkeoloji Müzesi
Antakya Ottoman Palace
Antakya Palladium AVM
Antakya Araştırma Hastanesi
Rönesans Rezidans

İletişim:

0326 **225 12 88**
0530 **386 20 65**
0532 **523 44 41**

Reyhanlı Yolu Üzeri Zervent Sit.
No: 470 Antakya / HATAY

Şube

0326 **245 52 94**
İskenderun Yolu Üzeri 12 Km
Anayazı / Antakya

HASİAD, Hatay Valisini Ziyaret Etti

HASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri Hatay Valisi Sayın Ercan TOPACA'yı makamında ziyaret ederek hayırlı olsun dileklerinde bulundular.

Ziyarete Başkan Halit YAĞCIOĞLU, Vali TOPACA'ya öncelikle yeni görevinin kendisine ve Hatay halkına hayırlı olmasını dileyerek HASİAD Yönetim Kurulu Üyelerini tanıttı. Yaptıkları ve yapacakları faaliyetler ve derneğin kuruluş amacı ile ilgili bilgi verdi. Dernek merkezinin eski bir Antakya evi olduğunu ve dernek merkezini en kısa zamanda ziyaret etmelerinden çok memnun olacaklarını belirtti.

TOPACA ise ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirerek sanayinin ve sanayicilerin Hatay için önemine dikkat çekti. Hatay'ın sanayisinin daha da gelişmesi ve ilimize yatırımlarını arttırmak için gerekli çalışmaların devam edeceğini, bu konuda meslek odalarına ve sanayicilere büyük görev düştüğünü ve bugüne kadar yapılan hizmetlerden dolayı teşekkür ettiğini ifade etti.



MKÜ Rektörü'ne Tebrik Ziyareti

HASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri, Mustafa Kemal Üniversitesi Rektörü olarak atanan Prof. Dr. Hasan Kaya'ya hayırlı olsun ziyaretinde bulundu.

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Yağcıoğlu, Mustafa Kemal Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Hasan Kaya'ya hayırlı olsun temennisinde bulunarak dernek faaliyetleri hakkında bilgiler verdi. Üniversite-Sanayi işbirliğinin bir ilin kalkınmasında çok önemli bir rol oynadığını ifade ederek MKÜ'ye her zaman destek olmaya hazır olduklarını dile getirdi. HASİAD Dernek Merkezinin eski bir Antakya Evi olduğunu ve Rektör Kaya'yı Dernek merkezinde ağırlamaktan mutlu olacaklarını ifade etti.

Rektör Prof. Dr. Hasan Kaya ise, ziyaretten duyduğu memnuniyeti ifade ederek, Üniversite-Sanayi işbirliğinin önemini farkında olduğunu ve HASİAD ile ortak projelerde yer almaktan mutluluk duyacağını belirtti. En kısa zamanda HASİAD'a ziyarette bulunacağını belirtti.



HASİAD Yönetim Kurulu'ndan Hatay İş Adamları Ve Bürokratları Derneği'ne (HATİAB) İade-İ Ziyaret

HASİAD Yönetim Kurulu, Merkezi İstanbul Beşiktaş'ta bulunan Hatay İş Adamları ve Bürokratları Derneğine (HATİAB) iade-i ziyarette bulundu. Hatay Sanayici ve İşadamları Derneği (HASİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, "Tüm Hataylı hemşerilerimizle dayanışma içinde olmayı ve her zaman aynı amaç doğrultusunda çalışmayı temenni ediyoruz. Sayın İbrahim GÜDER ve HATİAB Yönetim Kurulu Üyeleri tarafından geçtiğimiz aylar içerisinde HASİAD Derneğimize bizzat gelerek Hatay'da bizleri ziyaret etme nezaketinde bulunduğunuz için hem teşekkür, hem de HASİAD Yönetimi olarak sizlere iade-i ziyarete geldik" dedi.



ÖZ BURAK
İNŞAAT

Ekinci Yolu Üzeri İnönü Bulvarı
Antikkent Yanı Antakya / HATAY
Tel: 0 326 227 00 95
Gsm : 0 531 773 44 88



*Elit Towers, Orjin tarafından
Özburak İnşaat'a
projelendirilmiştir.*

İş Adamlarına **Hilton Müze Hotel**'in Tanıtımı Yapıldı

Yapımını Necmi Asfuroğlu'nun üstlendiği Hilton Müze Hotel'in tanıtımına HASİAD, HAGİAD ve BİRSİAD üyeleri katıldı. Hilton Müze Hotel'in tanıtımını yapan yatırımcı ve işadamı Necmi Asfuroğlu gelen misafirleri ile birebir ilgilendi ve otelin yapımında gelinen sürece kadar yapılanları anlattı.

Tanıtım sonunda söz alan Hatay Sanayici ve İş Adamları Derneği(HASİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Halit Yağcıoğlu, "Değerli yatırımcı ve işadamı Necmi Asfuroğlu'nun yaptığı 100 milyon doları aşan bu yatırım sadece Hatay'a değil bölgeye hatta Türkiye ekonomisine ciddi şekilde katkıda bulunacak. Yapılan kazı çalışmaları sonucunda ortaya çıkan tarihi eserler, tüm dünyaya kazandırılmış önemli değerler. Hatay'daki bu gibi yatırımların devam etmesi için başta ilgili bakanlıklar olmak üzere yerel yönetimlerin ve sivil toplum kuruluşlarının yatırımcıya elinden gelen desteği vermesi ve yatırımcıların önünü açmak üzere her türlü imkanı sağlaması gerekmektedir. Böyle bir değerın oluşmasını sağlayan başta işadamı Necmi Asfuroğlu olmak üzere tüm çalışma ekibine şükranlarımı sunuyorum, canı gönülden kutluyorum." dedi.

Hatay Genç İş Adamları Derneği (HAGİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Zekiye Çankaya Fakıoğlu ise "Hilton Müze Hotel'e Hatay ve Türkiye için çok büyük bir proje. Bu oteli görmek için dünyanın her yerinden turist geleceğini ve şehre büyük bir katkı sağlayacağını bir turizmci olarak düşünüyorum. Hatay'daki yatırımcıları bu konuda teşvik edip bu tür projeleri şehrimize yapmaları için destekte bulunmamız gerektiğini düşünüyorum. Bu kadar büyük bir yatırımı Hatay'da yaptığı için Necmi Asfuroğlu'na ve oğlu Asaf Asfuroğlu'na teşekkür ediyorum. Emeklerine sağlık" dedi.

Birleşik Sanayici ve İş Adamları Derneği (BİRSİAD) Başkanı Ömer Yücedal yaptığı açıklamada binlerce yıllık tarihi buluntuların sergilenmeye başlanmasının ardından Hatay'ın, müze turizminde dünyanın önde gelen mekanlarından biri haline geleceğini ifade etti. Hatay'a Türkiye'nin hatta dünyanın önemli müze oteli konseptini kazandırmak için başlatılan proje çalışmalarının 2015 yılının 3. çeyreğinde biteceği tahmin ediliyor. Yücedal; "Dünya Müze standartlarından farklı, sıra dışı bir konsept müzeden bahsediyoruz. Yani; Hatay'ın orta yerinde bir müze otel. Bu mühim yatırımda emeği geçenlere şükranlarımı sunuyorum" dedi.



HASİAD'ın **INDEX** Grup Ziyareti

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit Yağcıoğlu ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Index Grup Yönetim Kurulu Başkanı ve aynı zamanda HASİAD Üyesi Sayın Erol Bilecik'i ziyaret etti.



Ziyaret esnasında öncelikle dernek faaliyetleri hakkında bilgiler veren Başkan Yağcıoğlu, "Index Grup, bilişim sektöründe çok başarılı işler yapmakta ve Türkiye ekonomisine ciddi katkılar sağlamakta. Bu nedenle bir kez daha bu başarı da emeği geçen herkesi tebrik ediyorum." dedi. Aynı zamanda Index Grup Yönetim Kurulu Başkanı Erol Bilecik'e ziyaret anısına plaket takdim etti.

Ziyaretten duyduğu memnuniyeti belirten Erol Bilecik, HASİAD'ın Hatay'da çok etkin bir sivil toplum kuruluşu olduğunu, şehrin gelişiminde ve ekonomisine sanayicilerin ve iş adamlarının katkılarının çok büyük olduğunu ifade etti. Dernek merkezini en kısa zamanda ziyaret etmekten mutluluk duyacağını belirtti.



HASİAD Yönetim Kurulu'ndan **TEDAŞ** Müdürü Ziyareti

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Toroslar Edaş Hatay İl Müdürü Sayın İlhan KARABULUT'u makamında ziyaret etti. Ziyaret sırasında, HASİAD üyelerinden gelen elektrik kesintileri ile ilgili şikayetleri Toroslar EDAŞ İl Müdürü Sayın İlhan KARABULUT'a başkan ve yönetim kurulu üyeleri ilgili sıkıntıları ileterek konuyla ilgili bilgi sahibi oldular.



HASİAD Yönetim Kurulu Toplantısı

HASİAD Yönetim Kurulu Toplantısı, Yönetim Kurulu Üyesi Sayın Nasır Mirioğlu'nun Şenköy'deki mandırasında gerçekleşti. Toplantıya konuk olarak; KOSGEB Hatay Hizmet Müdürü Kenan SERT, DOĞAKA Genel Sekreteri Onur YILDIZ, ABİGEM İl Direktörü Bülent YÜCE, TKDK İl Koordinatörü Savaş ÖZGÜRİSOY ve SGK İl Müdürü Hamit BAL katıldı.



HASİAD, Türkiye Sakatlar Derneği Hatay Şubesini Ziyaret Etti

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Halit YAĞCIOĞLU ve Denetleme Kurulu Üyemiz Sayın Murat HAYZARAN, Türkiye Sakatlar Derneği Hatay Şubesini ziyaret ettiler. Ziyaret esnasında Sakatlar Derneği'nin faaliyetleri ve engelli vatandaşlarımızın sıkıntıları hakkında bilgi aldılar.



MECLİS KÜNEFE

GELENEKSEL TEREYAĞLI EV KÜNEFESİ®



Antakya'da İlk Defa Size Özel Künefe

Taze Sıcak Çıtır

www.meclis.com.tr
213 50 00

“İnsanın Hayatında Her Zaman Doğru Yolu Gösterecek Kişiler; **Ailesidir.**” Nizamettin & Ali ÖZKAYA



Babalarımız; bizim her şeyimiz. Dışımız, içimiz hayatımız çatımız, koruyucumuz. Tarif etmek imkansız ama belki sözler bize yol gösterebilir diyerek bir kuşaktan bir kuşağa süregelen başarılı bir baba&oğul ile röportajımı paylaşmak istiyorum.

Baba Nizamettin Özkaya, uzun yıllar inşaat sektörüne hizmet etmiş ve oğul Ali Özkaya'yı da çizdiği başarılı yola yönlendirmiş. Baba&Oğul birlikte iş yapma fırsatını yakalayan Nizamettin&Ali ÖZKAYA HASİAD Dergisi okuyucuları için yaşam ve kariyer öykülerini anlatıyor.

Kısaca tanıyalım... Neler yaptınız ve yapıyorsunuz?

Nizamettin ÖZKAYA: 1971 yılında mühendislik bürosu açtım. İlk yıl proje işleri ve devlet ihaleleri olarak piyasaya girdim. Reyhanlı ovası ve Antakya'da apartman, fabrika ve villa inşaatları yaparak meslek hayatıma devam ettim.1996 tarihinde Ce-ka İnş. Tic. Tur. Ltd. Şti.'ni kurarak Haraparası'nda Civelek sitesi inşaatlarına başladım ve halen etapları devam etmekte. 2003 yılında Ce-ka Petrol Tic. Ltd. Şti.'ni kurarak akaryakıt sektörüne girip OPE'T bayiliğini aldık,2013 yılında 2. Şubesini açarak sektördeki varlığımızı geliştirdik.

Ali ÖZKAYA:1982 Antakya doğumluyum. İlköğretim ve lise eğitimimi Antakya'da tamamladım. Sonrasında İstanbul Yıldız Teknik Üniversitesi İnşaat Mühendisliği bölümünden mezun oldum. Lisans eğitimimin ardından Mustafa Kemal Üniversitesi İnşaat Fakültesi'nde hasar görmüş binaların onarım ve güçlendirmesi üzerine yüksek lisans eğitimimi tamamladım. O tarihten bu yana ortağı olduğum Ce-ka İnşaat, An-kaya İnşaat ve Ce-ka Petrol şirketlerinde aktif olarak çalışmaktayım.

Kısaca tanıyalım. Kariyer yolculuk hikayeniz nedir?



Öncelikle iş hayatında bir babanın çocuğuna bırakabileceği en büyük manevi emanet ve nasihat nedir?

Nizamettin ÖZKAYA: Bir babanın çocuğuna bırakabileceği en büyük manevi emanet; dürüstlük ve insanlara saygıdır.

İş hayatında babanızla bir arada olmanın avantaj ve dezavantajları nedir?

Ali ÖZKAYA: Babamla çalışmak, erken yaşta yetki almamı sağlayan, bu yetki sayesinde o yaşlarda beni olgunlaştıran bir durum. Babamın benim daha başarılı olabilmem adına her zaman itici bir güç ve en büyük destek olduğunu söyleyebilirim.

Eminim ki oğlunuzla gurur duyuyorsunuzdur. Baba olarak oğlunuzun yaptığı işlerle ilgili duygularınızı ve iş yaşamıyla ilgili oğlunuza verdiğiniz tüyolar neler öğrenebilir miyiz?

Nizamettin ÖZKAYA: Oğluma verdiğim ilk ve en önemli tüyo, çalışanlarımızla olan ilişki ve davranışlarımızın nasıl olması gerektiği konusundadır. Çünkü bir işyerinde patronun önemi ne kadersa çalışanlarının öneminin de işyerinin kalkınması açısından o kadar olduğunu düşünen biriyim. Oğlumun da benim gibi yanında çalışacak insanlarla çok iyi ilişki kurması gerektiğini, onların bu yakınlıktan dolayı bize sevgi ve saygı duymalarını sağlamayı başarmak ve her zaman iş anlamında ne gerekiyorsa bizim için ellerinden gelenin en fazlasını yapacaklarını bilmek bizim için en büyük sevinçtir.

Kuşaktan kuşağa aktarılan baba mesleklerine sıkça rastlıyoruz Hatay’da... Siz hayatınızı ne şekilde yönlendiriyorsunuz? Gelecek plan ve projelerinizden bahseder misiniz?

Ali ÖZKAYA: Babamla aynı meslekten olmamızın yanı sıra aynı okuldan mezunuz. Hayatımın her döneminde gerek iş anlamında gerekse yaşam biçimi anlamında kendime örnek aldığım insanların en başında babam gelir. Babamın iş hayatındaki disiplinini her zaman ilk planda tutması, bu durumu tamamen bana aşılmasına sebep olmuştur. Gelecekte de bu eğitim ve disiplinle işlerimizi en iyi şekilde yürütmek ve daha ilerilere taşımak en büyük hedef ve projemdir.





Birlikte çalışmanın iş hayatına olumlu ve olumsuz yanlarını deneyimlemiş bir aile olarak gelecek nesillere önerileriniz nelerdir?

Nizamettin ÖZKAYA: İş hayatında karşılıklı sevgi ve saygı her zaman ön planda tutulmalıdır. Karşılıklı fikir alışverişleri her zaman önemlidir. Birbirini dinlemeyi bilmek birlikte çalışmanın en önemli kuralıdır. Tüm bunları yapabiliyorsanız geriisi zaten gelecektir.

Nasıl bir baba&oğul ilişkiniz var?
İş hayatınızda babanızın katkıları hakkında neler söylemek istersiniz?

Ali ÖZKAYA: İş hayatında bahsettiğim gibi çok disiplinli bir insandır babam. Hayatında hataya çok fazla yer verebilen bir insan değildir. Bu sebeple iş zamanlarında olabildiğince ciddi ve bir o kadar disiplinli ama sevgiden ödün vermeden her zaman öğretici yanını gördüm babamın. İş dışındaki baba oğul ilişkimiz ise tamamen arkadaşçadır. Hayatımda aldığım her kararı ilk önce paylaştığım insandır babam. En özel konularımı da ilk babamla paylaştım. İnsanın hayatında her zaman doğru yolu gösterecek kişiler; ailesidir

Son olarak iş adamı kimliğinizin gerektirdiği şekilde Hatay'ın tüm dinamiklerini bir araya getiren Hatay Sanayici ve İş Adamları Derneği üyesisiniz. Dernek hakkındaki fikirlerinizi öğrenebilir miyim?

Nizamettin ÖZKAYA: HASİAD kurulduğu günden bu yana üyeler arasında birlik ve beraberliği sağlamış ve Hatay'daki iş potansiyeli için olumlu adımlar atmış örnek bir sivil toplum kuruluşudur.

İş adamı kimliği, çoğu zaman sosyal içerikli sivil toplum kuruluşlarına veya meslek odalarına yönlendiriyor bizleri. Hatay Sanayici ve İş Adamları Derneği'nin yapmış olduğu çalışmalarla ilgili düşüncelerinizi öğrenebilir miyim?

Ali ÖZKAYA: Birçok sosyal ve toplumsal aktivitenin, biz iş adamlarını aynı çatı altında toplamanın, birbirimizle tanıştırmak ve kaynaştırmaya vesile olmanın, Hatay'ın sorunlarına çözüm olabilmek adına uğraşmanın ve ihtiyacı olan herkese yardım ve destek olmanın yanı sıra hayır işleri anlamında da birçok güzelliğe yer veren bir sivil toplum kuruluşudur. Derneğin üyesi olduğum için çok mutlu olduğumu söyleyebilirim.

pet ce-ka petrol



kalite | hizmet | güvence
75. yıl bulvarında

AYGAZ
otogaz+

HASİAD ve HATİAB Kahvaltıda Bir Araya Geldi



Yapılan kahvaltıda Hatay'ın sorunları konusunda fikir alışverişinde bulunuldu. Son dönemde Ortadoğu'daki olumsuzlukların Hatay'a olan etkilerinin en aza indirmek amacıyla neler yapılabileceği hususunda görüşüldü. Kahvaltuya Ziraat Bankası Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Muharrem Karşı da katılım gösterdi.

HATİAB Başkanı GÜDER, yapılan organizasyondan dolayı teşekkürlerini belirterek HATİAB ile HASİAD'ın aynı amaçlı dernekler olduğunu ve Hatay'a katkı sağlayacak her türlü etkinlikte bir araya gelmekten büyük mutluluk duyacaklarını ifade etti. Ayrıca HATİAB'ın İstanbul ve Hatay'da yürüttüğü faaliyetler hakkında bilgi vererek her sene Hataylı üniversite öğrencilere burs imkanı sağladıklarını belirtti.

Ziraat Bankası Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Muharrem KARSLI'da öncelikle kahvaltı organizasyonu için HASİAD'a teşekkürlerini iletti. Hatay'a her gelişinde ayrı ayrı mutluluk duyduğunu ve Hataylı iş adamları ile bir araya gelmekten onur duyduğunu belirtti. İstanbul'da HATİAB ile zaman zaman bir araya geldiklerini ve HATİAB'ın çalışmalarını takdir ettiğini ve kendisini de fahri Hataylı olarak gördüğünü dile getirdi.

HASİAD Başkanı Halit YAĞCIOĞLU'da öncelikle kahvaltıda katılan tüm misafirlere teşekkür ederek HASİAD'ın faaliyetleri ve yönetim kurulu olarak yaptıkları ve yapmayı planladıkları çalışmalar hakkında bilgi verdi. Hem HATİAB hem de Ziraat Bankası ile yapılabilecek her türlü işbirliğine hazır olduklarını sözlerine ekledi.



Günyazı Mevki Akasya Mah. Çevre Yolu Cad. No: 32
(Yeni Adliye Yanı) Antakya / HATAY
Tel: 0 326 227 80 00

DOĞAKA Genel Sekreteri Sayın **Onur YILDIZ**'ın **HASİAD** Ziyareti

DOĞAKA Genel Sekreteri Onur YILDIZ, ziyaret esnasında kalkınma ajansları ve hibe projeleri ile ilgili bilgilendirmelerde bulundu. Ziyaretten duyduğu memnuniyeti belirten HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, DOĞAKA'nın ilimizin kalkınmasında çok büyük rol oynadığını ve HASİAD olarak DOĞAKA ile ortak bir projede yer almaktan mutluluk duyacaklarını ifade etti.



HASİAD Üyeleri Yemekte Bir Araya Geldi



Defne Belediye Başkanı aynı zamanda HASİAD Üyesi olan Sayın Dr. İbrahim YAMAN'ında konuk olarak katıldığı yemek HASİAD Evi'nde düzenlendi. Yapılan toplantıda HASİAD Üyeleri, kendi sektörlerinde yaşadıkları sıkıntıları paylaşarak çözüm sürecinde neler yapılabileceği konusunda fikir alışverişinde bulundular. Aynı zamanda şu günlerde şehrimizin gündeminde olan elektrik ve su kesintileri ile belediyelerin hizmet verirken yaşadıkları sıkıntıları ve STK'ların bu konuda yapabileceği katkıları üyeler arasında müzakere edildi.



KAGİD'in **HASİAD** Ziyareti

Hatay Kadın Girişimciler Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Işık NARİN ve Yönetim Kurulu Üyeleri Dilek KARADENİZ ve Belgin ÜNAL HASİAD'ı ziyaret etti. Yapılan ziyarette öncelikle teşekkürlerini ifade eden NARİN, Kadın Girişimciler Derneği olarak HASİAD ile ortak projelerde yer almak istediklerini ve yapılacak çalışmalarda her türlü katkı sağlamaya hazır olduklarını dile getirdi. Öncelikle ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getiren Başkan YAĞCIOĞLU, kadın girişimcilere çok değer verdiklerini ve derneğimize kadın üye sayısını arttırmak için kadın üyelerin giriş aidatını %50 oranında düşürdüklerini belirtti. Kadınların iş hayatında her zaman olmaları gerektiğine inandıklarını ifade etti.



Osmanlı Ocakları Derneği'nin **HASİAD** Ziyareti



Osmanlı Ocakları Derneği Hatay Şubesi Yönetim Kurulu Üyeleri HASİAD'ı ziyaret ettiler. Ziyaret esnasında Yönetim Kurulu Üyeleri Osmanlı Ocakları Derneği'nin yeni kurulan bir dernek olduğunu ifade ettiler. Ayrıca derneklerinin kuruluş amaçları ve yapmayı planladıkları faaliyetler hakkında bilgi verdiler.



HASİAD Evi'nde Yönetim Kurulu Toplantısı



HASİAD Evi'nde yapılan yönetim kurulu toplantısına Belediye Meclis Üyesi olan üyeler davet edildi. Toplantıda Hatay'ın sorunları tartışılıp çözüm için neler yapılabileceği görüşüldü.

HASİAD Evi'nde Girişimcilik Eğitimi

Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) tarafından düzenlenen girişimcilik eğitimi HASİAD Evi'nde gerçekleşti. HASİAD Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, kursiyerleri ziyaret ederek girişimcilik fikirlerini dinledi ve iş dünyası ile ilgili bilgiler verdi.



TONAJ CEZALARINA SON!

ÖZTOPRAKLAR ISUZU PLAZA'ya gelin,
8 Ton, 10 Ton, 12,5 Ton veya 15 Ton
Kapasiteli NPR'lerden birini alın
Tonaj Cezalarıyla Uğraşmayın!

Tel.:(0.326) 221 10 38

Gsm: 0.533 683 44 07



NPR 8;
YAKITTA DA
YÜKTE DE HODRİ MEYDAN!



NPR 10; ŞEHRİN AĞIR ABİSİ!

ÖZTOPRAKLAR
OTOMOTİV

Hatay Plaza : İskenderun Yolu Üzeri T. Telekom Bitişiği - Antakya / HATAY
www.oztopraklar.com.tr - oztopraklar@bayi.isuzu.com.tr

ISUZU

“Kentimizin Yaş Sebze Ve Meyve İhracatındaki Konumunun Daha İyi Olacağı İnancındayım”



Hatay'ın ulusal ve uluslar arası ya da yerel ve bölgesel kalkınmasına katkı sağlamak adına, ihracatta kapasite gelişimini sağlamak ve rekabet edebilirliğini güçlendirmeye yönelik sektörler de atılımlar gerçekleştiriliyor. Hatay bu anlamda stratejik öneme sahip. Hatay ilinde mobilya, ayakkabı, gıda, makine, demir-çelik, oto yan sanayi ve daha akla gelip de sayamadığım birçok alanda üretim ve imalat yapılıyor. Büyük veya küçük ölçekte ihracat yapan firmalarımız Hatay'ın ekonomisine ciddi katkılar sağlarken siz değerli okuyucularımız için ihracatın önemine bir kez daha dikkat çekmek istiyorum.

Hatay, tarım sektöründe farklı illerde olmayan birçok zenginliği içinde barındırıyor. Başta gelen tarım sektöründe özellikle yaş sebze ve meyve üretiminde ilimiz hep ilk yaşadı ve yaşattı. Dış ticarete Hatay'ı temsil eden ve ilimizin ekonomisine ciddi katkılar sağlayan Teksin Tarım firmasının Genel Müdürü ve HASİAD üyesi Sinan Gümüş, içinde bulunduğu sektör ve ihracat hakkındaki düşüncelerini anlatıyor.

1980 Samandağ doğumlu olan Sinan Gümüş, ilk ve orta öğrenimini tamamladıktan sonra 1997 yılında Ata Koleji'nden mezun oldu. Baba mesleği ticaret olunca üniversite tercihini dış ticaretten yana kullanmış ve halen babası Mevlüt Gümüş'ün başında olduğu aile şirketinin Genel Müdürlüğü'nü yapıyor.



Bizlere kısaca firmanız hakkında bilgi verir misiniz?

Firmamız Hatay'ın önde gelen iş adamlarından Mevlüt GÜMÜŞ tarafından 1981 yılında Öz Anadolu Tarım Ürünleri İhracat ve Nakliyat Ltd. Şti. adıyla kuruldu. Firmamız gıda güvenliğini, kaliteli ürün ve hizmet prensiplerini göz önünde bulundurarak kuruluş amacına uygun olarak yaş meyve ve sebze ihracatı gerçekleştirmekte. Ürünlerin toplanmasından, ayrıştırılmasına ve kalite incelemesine kadar bütün safhaları en son teknoloji makineler kullanılarak gerçekleştiriyor. Teksin Tarım adıyla şu an hizmet veren firmamız özenle seçip son teknoloji makinelerle ambalajladığı ürünlerini yine aynı şekilde son teknoloji soğutmalı tırlar ile müşterilerine ulaştırıyor.



Sektöre giriş hikayeniz ve firmanızın kapasitesiyle ilgili neler söyleyebilirsiniz?

Babamın desteğiyle ve tecrübelerini kullanarak abimle beraber öncelikle sektörü ve pazarı öğrendim. Daha sonra şirketimizin çıkmasını daha üst seviyelere taşımak adına yatırımlarımızı daha çok genişletmeye başladık. Başta şirketin merkezi Antakya olmak üzere 20.000 metrekarelik alanının 10.000 metrekaresini kapalı alan ve bunun içinde 2500 ton kapasiteli soğuk hava deposunu kurduk. Ardından üretim kapasitemizi ve ürün kalitemizi artırmak için Denizli, Manisa ve Bursa'da soğuk hava depo ve işleme alanları kurduk. Toplam da 10.000 ton kapasiteli soğuk hava depoları mevcuduna ulaştık. Böylece firmamız yıllık 40.000 ton gibi bir rakamla ihracat kapasite hacmine ulaşmış oldu. Bununla beraber işimizin üretim, satış pazarlama ve nakliye gibi aşamalarına özen göstererek bu alanları geliştirdik ve her aşamanın kendi içinde onlarca birimini oluşturduk.

Ağırlıklı olarak hangi ürünleri ihraç ediyorsunuz?

Firmamızın ihraç ettiği ürünler başta bütün narenciye kalemleri olmak üzere üzüm, armut, şeftali, kayısı, kiraz, nar, erik, incir, domates, elma. Bugün 'Türkiye'deki yüzlerce üreticinin yetiştirdiği ürünleri 25 ülkeye sevk ediyoruz. Bununla beraber firmamızın insanlara yarattığı istihdam, ülkemizin ihracatına yaptığımız katkı ve ülke ekonomisine kattığımız değerlerin gururunu taşıyoruz. Şirketimizin misyonu çiftçinin ürününü değerinde alıp en düşük maliyetle gıda güvenliğine uygun ortam ve koşullarda işleyip en son teknoloji ile üretilen ambalajlarla ambalajlayıp dünyanın her yerine ihraç etmeyi görev bildik.



İhraç ettiğiniz ürünlerin pazarlarını oransal olarak belirtir misiniz?

İhracatta Hatay yaklaşık 500 milyon dolar yaş sebze meyve ihracatı ile 2350 milyon dolarlık Türkiye yaş sebze meyve ihracatının yaklaşık %20 sini gerçekleştirerek 1. sırada yer aldı. Bu Hatay'ımız için gurur verici bir durum oldu.



Günümüzde ihracat Hatay'da ne durumda ve nereye doğru gidiyor?

Başta Suriye, Irak ve Ortadoğu'da yaşanan belirsizliğin sona ermesiyle kentimizin yaş sebze ve meyve ihracatındaki konumun çok daha iyi olacağına inanmaktayım. Bir de Türkiye için oldukça önemli bir pazar olan Rusya'daki para birimi rublenin değer kaybetmesi, Türk ihracatçıların alacaklarının erimesine neden oldu. Bu durum insanların satın alma ve talebi düşürmesi ile Rusya'ya olan ihracatı düşürdü. Temennimiz bu durumun en kısa zamanda düzelmesi.



2007 yılından beri üyesi olduğunuz Hatay Sanayici ve İş Adamları Derneği'nin faaliyetlerini nasıl buluyorsunuz? Derneğin çıkarmış olduğu dergiyle ilgili düşüncelerinizi öğrenebilir miyiz?

HASİAD'ın ilimiz için çözüm ve proje üreten, sosyal, kültürel ve ekonomik anlamda topluma kazandırılması gereken çalışmalarda aktif rol alan bir dernek. Bunun yanında üyelerle bir araya gelmek fikir alışverişinde bulunmak ve sosyalleşmek adına bizi bir araya getiren güzide derneğimizin önemi iş hayatımızda ayrı bir yere sahip. Son olarak bu yeni yılda HASİAD AİLESİ olmak üzere herkesin sevdikleriyle birlikte mutlu huzurlu bir yıla başlangıç yapmasını ve tüm yılın aynı güzellikte geçmesini diliyorum.



kalitede teksin



Teksin® Tarım Gıda Ürünleri - Oto. İth. İhr. Tic. ve Nak. Ltd. Şti.

Tel: +90 326 285 61 77 (Pbx) Fax: +90 326 221 82 10
e-mail: info@teksintarim.com web: www.teksintarim.com
Antakya - Reyhanlı Çevre Yolu üzeri Güzelburç Mevkii
23 Temmuz V.D. 836 009 9247 Antakya/Hatay/Türkiye





“İddialı Olmak, **Bilgili Olmak** Anlamına Gelir” Süleyman KAZAR

Hatay'ın seçkin firmalarından düğün organizasyonu ve benzeri alanlarda Helena Center olarak hizmet üreten özellikle ahşap mobilya konusunda yıllardır başarılarla imza atan Helena bir ilke imza atarak sektördeki başarısını perçinledi. Davut Kazar, Süleyman Kazar, Ahmet Kazar ve Yusuf Kazar yönetimindeki Hatay'ın yurtdışına açılan nadir markalarından olan Helena, üretimleriyle Guinness Rekorlar Kitabına girmeye aday oldu.

Helena Center, 1993 yılında sedef ve ahşap el sanatları sektörüne hizmet etmek üzere kurulan bir firma. Türk el sanatlarının güzel sedef işlemlerinin en nadide örneklerini sergileyerek, yurt içi ve yurt dışında ülkemizi en iyi şekilde temsil ederek Helena Sedefli Mobilya olmanın da haklı gururunu taşıyan Hatay'ın özel markalarından biri olma özelliğini taşıyor.

Helena Sedefli Mobilya, el sanatlarımızın mükemmel örnekleriyle bezenmiş sedefli mobilya, aksesuar, satranç takımları ve hediyeelik eşya imalatları sanatkârlığın gerektirdiği özverili ve sevgi dolu çalışmanın bir ürünü olarak hizmet vermeye devam ediyor. Bu birliktelikten doğan ve insanı geçmişten geleceğe taşıyan sanat dolu eserleri hakkında Helena Center Yönetim Kurulu Üyesi Süleyman Kazar 'la röportajımız sizlerle...



Bize biraz kendinizden söz eder misiniz? Hikâyeniz nasıl başladı?

1976 yılı Antakya doğumluyum. İlk, orta ve lise öğrenimimi burada tamamladım. Erken yaşta ticaret hayatına başlamanın verdiği heyecanla askerliği tamamlayıp bu yolda devam ettim. İşim gereği yaklaşık 20 ülkeye seyahat ettim ve farklı kültürleri tanıma fırsatı buldum. Zaten seyahat etme ve farklı kültürleri araştırma başlıca hobilerim arasında yer alıyor. Evliyim. Biri on bir diğeri on iki yaşlarında 2 erkek çocuğum var. Fenerbahçeliyim. Helena Sedefli Mobilya şirket ortağı ve yöneticisi olarak çalışmaktayım.

Helena Wood Art 'ta neler yapılıyor?

Bizim tescilli markalarımızdan birisi olan Helena Wood Art denince akla sedef ve ahşap mozaik işlemeli tavla, satranç, okey takımları, hediyelik ahşap mücevher kutuları, mobilya aksesuarları, ev mobilyası yanı sıra otel, ev ve işyeri dekor işleri gelir. Yapmakta olduğumuz işin özü Helena wood Art'ta sanat yapılıyor.

Şu anda en çok hangi ürününüz talep ediliyor?

En çok satışı yapılan ürün grubu olarak tavla diyebiliriz.



Helena Wood Art'ı oluşturma fikri nasıl ortaya çıktı? Nasıl bir süreçten geçtiniz? Ne tür problemlerle karşılaştınız ve nasıl çözüm yolları ürettiniz?

Osmanlı'dan kalma ve Türkiye'de kaybolmuş bu güzel sanatı Türkiye'ye tekrar kazandırma fikri; babam Davut Kazar'a aittir. Öncelikle ustalar yurtdışında araştırıldı, vaatler sonucu bu ustalar ikna edildi ve 1993 yılında kendimize ait 100 m2'lik işletmede üretime başlanıldı. İlk tavlamızı elimize almak için tam 6 ay sabrettik. Üretimde ihtiyaç duyduğumuz hammadde ve malzemeler piyasada kullanılan sıradan malzemeler olmadıkları için her şeyi zorluklarla bulabiliyorduk. 1999 yılından sonra bütün ustalarımız yerli oldu. Ürünün piyasası olmadığı gibi insanlara bu ürünü tanıtmakta bize kalmıştı. Helena Wood Art'ı 12 ülkede tescil ettirerek markalaşmanın ilk adımını attık. Her sorunumuzu deneme yanılma yöntemiyle çözmek zorunda kaldık.

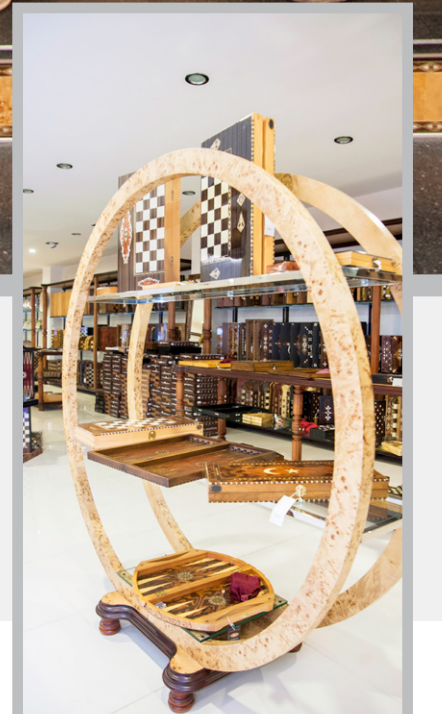
Ürünlerinizin tasarım ve üretim aşamasında nasıl bir yol izliyorsunuz?

Ürünlerimizin tasarımını piyasadaki ihtiyaca göre karar verip kendimiz hazırlıyoruz.



Gelecek projeleriniz arasında neler var?

- * "Tavla Oyun Derneği" kurmak, Türkiye ve Dünyaya oyunu tanıtmak.
- * "Helena Wood Art" markasını uluslararası bir marka haline getirmek projelerimizden bir kaçı.





Neden Ahşap?

Sanat başka malzeme kabul etmiyor...

Ürünlerinize nasıl ulaşabiliriz?

Helena Center Showroom'umuzdan , Antakya Çarşı Mağazamızdan (Eski Otogar Girişi) ve

www.helena.com.tr

www.sedefdunyasi.com
internet adreslerinden ulaşılabilir.

Üyesi olduğunuz HASİAD Derneği hakkında neler söylemek istersiniz?

İşletmelerinde başarı elde etmiş değerli üyelerimizle aynı çatı altında olmaktan son derece memnunum. Bu deneyimleri paylaşmak, yeni iş ortakları yaratmak ve kazanmak gibi oluşumların, işlerimizi büyütmek ve geliştirmek için son derece önemli bir dernek olduğunu bilincindeyim. Derneğimizin başarılarının devamını diliyorum.



Helena
CENTER

İskenderun Yolu Üzeri
Honda Plaza Karşısı,
Antakya / HATAY
Tel: 0 326 285 50 60
Gsm: 0 507 622 32 98
center@helena.com.tr
www.helena.com.tr





“ALİ MİRİOĞLU”

HASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri “**Mirbey Un Fabrikasının**” sahibi olan üye Ali Mirioğlu’nu işyerinde ziyaret etti. Öncelikle HASİAD Yönetim Kurulunun ziyaretinden duyduğu memnuniyeti ifade etti. HASİAD Yönetim Kuruluna Mirbey Un Fabrikasını gezdiren Ali Mirioğlu, buğday alımından un yapımına ve pazarlamasına kadar olan süreçte yaşadıkları sıkıntılar hakkında bilgiler verdi.

HASİAD Başkanı Halit Yağcıoğlu, Sayın Ali ve Mehmet Mirioğlu’na samimi karşılamlarından dolayı ve böyle bir işletmeyi Hatay’a kazandırdıkları için teşekkürlerini ifade etti. Başkan Yağcıoğlu “Gıda sektörünün önem arz eden bir sektör olduğunu ve tesisi gezdiğimizde hijyen koşullarına uygun bir şekilde üretim yapıldığını gördük. Bu vesileyle sizi ve tüm çalışanlarınızı kutluyorum.” dedi.



“AHMET MİRİOĞLU”

HASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri “**Mirioğlu Un Fabrikasının**” sahibi olan üye Ahmet Mirioğlu’nu işyerinde ziyaret etti. Ziyaret sırasında özellikle elektrik kesintileri ile ilgili sıkıntılarını dile getiren Ahmet Mirioğlu, zaten Ortadoğu’da var olan sıkıntılı süreçten dolayı iş potansiyelinin azaldığını ve bu elektrik kesintileri sonucunda da üretimde de sıkıntı yaşadıklarını ifade etti. Bu sebeplerden dolayı HASİAD olarak bu konunun çözümü ile ilgili çalışmalar yapmamız gerektiğini belirtti.

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, “Elektrik kesintileri ile şahsen kendi işyerimde de sıkıntı yaşamaktayım. Zaman zaman başka üyelerimizden de şikâyetler duymaktayız. Bu konuyla ilgili TEDAŞ İl Müdürü’nü ziyaret etmeyi planladıklarını ve bu konuda rapor hazırlayacaklarını ifade etti.

SÜLEYMAN UÇAR

HASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri “**Şark TuğlaFabrikasının**” sahibi olan üye Süleyman Uçar’ı işyerinde ziyaret etti. Ziyaret esnasında Süleyman Uçar, fabrikanın işleyişi ve ürünleri hakkında bilgi vermiş, yerel bir firma olarak ulusal firmalarla mücadele etmenin zorluğunu ve sektör olarak yaşadıkları sıkıntıları HASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri ile paylaştı. HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit Yağcıoğlu ise, “Üyelerimizin yaşadıkları sıkıntıları bireysel olarak çözmek yerine bu sıkıntıları derneğimiz ile paylaşarak dernek çatısı altında çözmenin daha kolay olacak.” dedi.



HIDIR ÖZDEMİR

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU ve Yönetim Kurulu Üyeleri “**İdilsu İnşaat**” firmasının sahibi Hıdır ÖZDEMİR’i işyerinde ziyaret etti. HASİAD Yönetim Kurulu üyelerinden ağırlamaktan duyduğu memnuniyeti belirten Hıdır ÖZDEMİR, HASİAD Yönetim Kurulu Üyelerini yakından tanıdığını, dernek faaliyetlerini takip ettiğini ve başarılı bulduğunu belirtti. Ayrıca şuan da devam eden projelerini HASİAD Yönetim Kurulu’na tanıttı.

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, öncelikle İdilsu İnşaat’ın yeni ofisini çok beğendiklerini ve bu ofise bakarak yapılan konutların kalitesini anlamının zor olmadığını gördüklerini ve başarılı projelerinin devamını dilediklerini ifade etti.



DOĞAN SAMSUM

HASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri “**Doğan Dorse Firmasının**” sahibi olan üye Doğan Samsun’u ziyaret etti. Öncelikle tesisini gezdiren Doğan Samsun, dorse yapımındaki aşamaları tek tek ayrıntıları anlattı ve Doğan Dorse’yi diğer dorse imalatçılarından ayıran özelliklerini belirtti. Ayrıca Ortadoğu’da yaşanan olumsuz gelişmelerden dolayı diğer sektörler gibi sıkıntılar yaşadıklarını ifade etti.

HASİAD Başkanı Halit Yağcıoğlu ise, “Ziyaretten duydukları memnuniyeti belirterek üretim tesislerini çok beğendiklerini ve Ortadoğu’da yaşanan sıkıntılar tüm sektörleri olumsuz bir şekilde etkiledi. Bizde HASİAD olarak bu olumsuzlukların bir an önce bitmesini temenni ediyoruz.” dedi



ALİ SİNAN ŞENAK

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU ve Yönetim Kurulu Üyeleri “**Şenak İnşaat**” firmasının sahibi Ali Sinan ŞENAK’ı işyerinde ziyaret etti. Öncelikle HASİAD Yönetim Kurulunun ziyaretinden duyduğu memnuniyeti ifade ederek HASİAD’ın eski üyelerinden olduğunu, fırsat buldukça derneğin etkinliklerine katıldığını ve bu etkinliklerin daha sık yapılarak üyelerin kaynaştırılması adına olumlu etkiler yapacağını düşündüğünü belirtti. HASİAD Yönetim Kurulu’na şuan ki projeleri ile ilgili bilgi verdi.

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, Ali Sinan ŞENAK’a misafirperverliğinden dolayı teşekkür ederek, öncelikle Yönetim Kurulu olarak üyelerimizden gelen yapıcı eleştirilere açık olduklarını bu eleştiriler doğrultusunda çalışmalarına yön vereceklerini belirtti. Bu bağlamda dernek etkinliklerini her ay yapmaya çalıştıklarını, üyelerin kaynaşmasını önemsediklerini ve bunun için etkinlikleri sıklaştırarak bu hedeflerine ulaşmayı planladıklarını ifade etti.





Doğu Akdeniz Kalkınma Ajansı(DOĞAKA) Genel Sekreteri Onur YILDIZ

Bölge İlleri Arasında **En Fazla** Proje Başvurusu **Hatay'dan...**



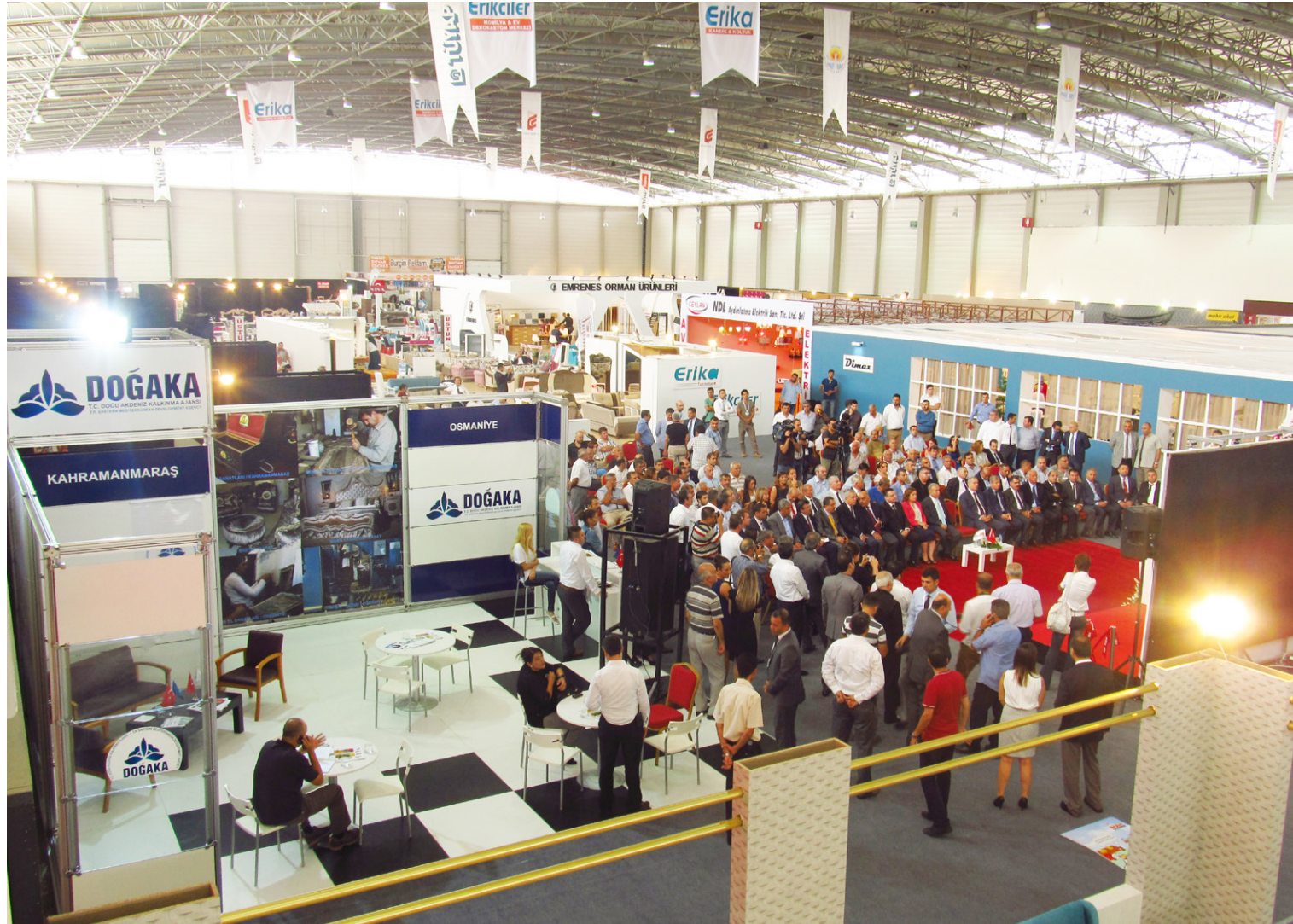
Ekonomik ve sosyal kalkınmayı katılımcı bir yaklaşımla planlamak ve uygulamak üzere Hatay, Kahramanmaraş ve Osmaniye illerinden oluşan TR63 bölgesinde kurulan Hatay'ın önemli kuruluşların başında yer alan Doğu Akdeniz Kalkınma Ajansı çalışmalarını siz değerli okuyucularımızla paylaşıyoruz. Nedir bunlar? Doğu Akdeniz Kalkınma Ajansı'nın özel sektöre yönelik hibe programları, danışmanlık ve eğitim destekleri, firmalarımızla birlikte fuar katılımları ve organizasyonlardan oluşan geniş bir yelpazeden oluşan bölgemize katkılarını Genel Sekreteri Onur YILDIZ anlatıyor.

Kalkınma Ajansları hakkında bizi bilgilendirir misiniz?

2006 yılında Kalkınma Ajanslarının kurulmasına dair kanunun yürürlüğe girmesi ile birlikte, 26 bölgede kalkınma ajansları kuruldu. Ekonomik ve sosyal kalkınmayı katılımcı bir yaklaşımla planlamak ve uygulamak üzere Hatay, Kahramanmaraş ve Osmaniye illerinden oluşan TR63 Bölgesinde kurulan ajansımız ise 2010 yılından itibaren faaliyetlerini sürdürüyor. Ajansımızın karar organı 3 ilimizin Valilerinden, Belediye Başkanlarından, Ticaret ve Sanayi Odaları başkanlarından ve Osmaniye İl Genel Meclisi başkanından oluşan Yönetim Kuruludur. 31 uzman, 6 destek ve 6 SODES personelinden oluşan Genel Sekreterlik, Ajansın icra organıdır. Bunun yanı sıra kamu kurumu, sivil toplum kuruluşları ve özel sektör temsilcilerinden oluşan Kalkınma Kurulumuz bulunuyor. 100 kişiden oluşan Kalkınma Kurulumuz kurumlar arası işbirliğini geliştirmek ve ajansı yönlendirmek amacıyla oluşturuldu.

Kalkınma Ajansları'nın bölgesel gelişme adına ciddi işlevleri bulunuyor. Bölge planında Hatay'la ilgili öne çıkan alanlar nelerdir? Hatay'da hangi tür yatırımlara ihtiyaç duyulmakta?

Ajansımızın faaliyete geçtiği yıl DOĞAKA Bölge Planı (2010-2013) hazırlandı. 2013 yılında söz konusu planın geçerliliği biteceği için 2012 yılında yeni bölge planı hazırlıklarına başladık. Yeni bölge planını, yaklaşık 1,5 yıllık bir süreçte Hatay, Kahramanmaraş ve Osmaniye illerindeki kamu, STK ve özel sektör kesimlerinin katkısı ile tamamladık. Sadece DOĞAKA faaliyetleri için değil, bölgedeki kamu ve özel tüm kurum ve kuruluşlar için rehber niteliği taşıyan yeni nesil bölge planı ile ajansımızın sorumluluk bölgesinin kaynak ve potansiyellerini ortaya koyduk. Yeni bölge planına göre Hatay'da sanayi alanında ayakkabıcılık, mobilyacılık, demir-çelik sektörleri ön plana çıkmakta. İlimiz verimli toprakları ve ürün çeşitliliği ile tarımda da önemli bir potansiyele sahip. Bu kapsamda tarıma dayalı gıda sanayinin geliştirilmesi bir diğer önceliğimiz. Lojistik ve enerji Hatay'ın bölge planında öne çıktığı diğer alanlar. Son olarak gastronomi, sağlık, tarih, kültür, doğa turizmi gibi birçok fırsatı sunan Hatay'da, turizm sektörünün gelişmesine yönelik stratejiler belirledik. Bölgesel üretimin yüksek olduğu veya gelişme potansiyeline sahip bu sektörlerdeki yatırımlar bölge ekonomisine önemli katkılar sağlayacak.



DOĞAKA'nın iş adamlarına katkıları nelerdir?

Ajansımız iş adamlarına yönelik geniş bir yelpazede destek sağlıyor. İlk olarak yurt içi ve yurt dışı sektörel/ tematik fuar katılımları ve kongre, konferans, seminer gibi organizasyonlarla bölgemizin iş ve yatırım ortamını tanıtmaktayız. Bazı fuarlarda ticaret ve sanayi odalarımızla işbirliği içerisinde firmalara ücretsiz stant sağlayarak, işbirliği ve pazarlama olanaklarını geliştirmelerine katkı sağlamaktayız. Örneğin Haziran ayında Gaziantep'te gerçekleştirilen GAPSHOES Ayakkabı fuarında Hatay'dan 11 imalatçı firmaya ücretsiz stant desteği sağladık. Hatay Yenilenebilir Enerji Konferansı ile bu sektöre yatırım yapılmasının avantajlarına ve bölgemize katkılarına yönelik işadamlarını, yatırımcıları bilgilendirerek farkındalık oluşturduk. İkincisi kurumsal kapasitenin geliştirilmesine yönelik eğitimler, uygulamalı girişimcilik eğitimleri, sektör raporları, fizibilite ve analiz çalışmaları ile işadamlarına yol gösterici çalışmalar gerçekleştirmekteyiz. Son olarak özel sektörün kapasite artışı ve ihracat paylarını artırmaları amacıyla mali destek programları ilan etmekteyiz. Destek üst limiti 500.000 TL olan programlara proje başvurularını alıyoruz, değerlendirme sonucunda başarılı projelere hibe desteği sağlıyoruz.

Doğu Akdeniz Kalkınma Ajansı tarafından desteklenecek projelerin özelliklerini ve projenin onaylanma sürecini kısaca anlatır mısınız?

Her programın ayrı rehberi hazırlanıyor. Rehberlerde başvuru yapabilecek uygun sektörler, desteklenecek harcamalar, puanlama kriterleri vb. detaylı şekilde yer alıyor. Başvurular ajansla ilişkisi olmayan bağımsız değerlendiriciler tarafından değerlendiriliyor. Her bir projeye 2 farklı bağımsız değerlendirici tarafından değerlendiriliyor ve puan ortalamaları alınıyor. Projeler daha sonra puan sıralamasına göre sıralanıyor. Puan barajını geçen projeler değerlendirme komitesi tarafından görüşülerek yönetim kuruluna sunuluyor. Yönetim Kurulu onayı sonrasında web sitemizde ilan ediliyor.

Hatay'da bugüne dek uyguladığınız hibe programları nelerdir?

2010 yılında İktisadi Kalkınma Mali Destek Programı, 2011 yılında Tarıma Dayalı Sanayinin Geliştirilmesi Mali Destek Programı, 2012 ve 2014 yıllarında Sürdürülebilir Üretimin Geliştirilmesi ve Yenilikçilik Mali Destek Programları ile 2014 yılında az gelişmiş ilçelere yönelik Bölge İçi Gelişmişlik Farklarının Azaltılması Mali Destek Programları ilan ettik ve KOBİ'leri destekledik.

Başvuru sayıları ile ilgili düşünceniz nelerdir? Bu konuda özellikle STK'lar, yerel yönetimler, KOBİ'ler açısından değerlendirmenizi paylaşır mısınız?

Hatay'dan 357 proje başvurusu geldi ve 116 projeye yaklaşık 26 milyon TL destek sağladık. Bölge illeri arasında en fazla proje başvurusu Hatay'dan geldi. Bölgemizde proje kapasitesini artırmak ve daha kaliteli başvuru almak amacıyla 'Proje Hazırlama Eğitimleri' düzenlemekteyiz. Ayrıca STK'lar tarafından talep edildiği takdirde de Proje Hazırlama Eğitimleri gerçekleştirebiliriz. Bu kapsamda mali destek programlarına başvurmayı düşünen KOBİ'lerin proje kapasiteleri yeterli değilse bu eğitimlere katılmalı veya bağlı bulundukları oda, dernek vb. kuruluşlardan proje hazırlama eğitimleri talep etmesi projelerinin başarılı olması açısından önem taşımakta.

Son olarak Hatay ile ilgili genel bir değerlendirme rica edebilir miyiz? Ekonomik ve sosyal gelişmişlik açısından öncelikli olarak hangi sorunları, hangi yöntemlerle çözmeyi planlıyorsunuz?

Hatay, birçok medeniyete ev sahipliği yapmış, farklı inançların bir arada yaşadığı Medeniyetler Şehri, marka kent. Sosyal anlamdaki bu zenginliği turizmde kullanabilme imkanına sahibiz. Bununla birlikte Ortadoğu ile akrabalık bağları, girişimcilik ve ticaret kültürü Hatay'ın dış ticarete de başarılı olmasını sağlıyor. Türkiye'de İstanbul'dan sonra tır filosu sayısında 2. sıradayız. Bunun yanı sıra limanlarımız ve sınır kapılarımız ile uluslararası ticaret imkanına sahibiz. Bu bakımdan lojistik sektöründe de Türkiye'de önemli bir konumdayız. Demir-çelik işleminde İskenderun Körfezi Türkiye'de ilk sırada yer alıyor. Mobilyacılık, ayakkabıcılık, ipekçilik gibi geleneksel sektörlerimiz bulunmakta. Verimli tarım alanlarına ve yenilenebilir enerji kaynaklarında yatırım potansiyeline sahibiz. Bölgemizin ekonomik olarak en önemli sorunları, teknolojik altyapının yetersiz olması, markalaşma ve katma değeri yüksek ürün üretimi. Bu bağlamda üretim, satış-pazarlama, lojistik ve depolama süreçlerinde yeni, yenilikçi ve ar-ge'ye dayalı yöntemler geliştirecek firmalarımıza destek sağlayarak, öne çıkan sektörlerimizin rekabet gücünü artırmayı hedefliyoruz.



Hatay'da yabancı sermaye açısından nasıl bir hareketlilik var? Bu konuda ileride ne gibi çalışmalar yapmayı düşünüyorsunuz?

Hatay, 2013 yılında 2 milyar dolarlık ihracat ve 4 milyar dolarlık ithalat gerçekleştirdi. Demir-çelik, yaş meyve sebze gibi konularda kendi potansiyelinin yanı sıra, sınır ili olması, limanları ve GAP bölgesinin dış ticaretinin bölge üzerinden gerçekleştirilmesi gibi fırsatları sahip. Bu kapsamda yabancı yatırımcıların dikkatini çekmekte. Ancak ilimizde sanayi bölgelerinin dolu olması sebebiyle yabancı yatırımcıların yer ile ilgili talepleri çoğu zaman karşılanamıyor. Bu kapsamda Hatay Valiliği ile işbirliğinde Hassa bölgesinde yeni yatırım yerleri ile ilgili çalışmalar gerçekleştirmekteyiz. Söz konusu proje hayata geçirilirse, Hassa'da sadece Hatay'a değil, GAP Bölgesine de hizmet eden bir sanayi bölgesi kurulacak ve büyük yatırımlar bölgeye çekilecek. Ayrıca 2015 yılı içerisinde ilimizin Yatırım Ortamı Değerlendirme Raporunu ve Yatırım Destek ve Tanıtım Stratejisini hazırlayarak yerli ve yabancı yatırımcıların hizmetine sunacağız.

Objektif bir gözle bakacak olursak size göre Kalkınma Ajansları'nın temel eksiklikleri nelerdir? Bu eksiklikler nasıl ortadan kaldırılabilir?

Bizim de aralarında bulunduğumuz ajansların birçoğu 2010 yılında personel alımlarını gerçekleştirerek faaliyetlerine başladı. Kurumsallaşma süreci ve mevzuat iyileştirmeleri devam ediyor. Ajansların görev ve faaliyetlerini, diğer kurum ve kuruluşlara, STK'lara ve özel sektöre henüz yeterince tanıtamadık. Ayrıca ajanslardan tek başına ekonomik ve sosyal sorunlara çözüm bulması da bekleniyor. Bu bakımdan beklentinin yüksek olması da başka bir sorun alanı. Ajanslar ancak yerel paydaşlarla işbirliği içerisinde hareket ederek sorunlara sürdürülebilir çözümler üretebilir.

HATAY
LIFE
BURADA HAYAT VAR

www.hataylife.com

büyüksektörün, büyük dergisi...
Yeni Yılıda
Yeni İmajımızla

Sizlerleleyiz

Farklı Olmak,
Fark Yaratmakla Başlar...
Fark Yaratın
LifeMedya



Karadil Mah. Atatürk Cad. Mecitoğlu Apt. Kat:2 No:30
Antakya / HATAY
+90 326 216 71 81 - info@hataylife.com



Makyajlı Ford Focus, 52 Bin 400 TL'den Başlayan Fiyatlarla Satışa Sunuldu

2015 Ford Focus, markanın yeni tasarım dili ile yenilendi. Artırılan güvenlik ve konfor teknolojileri ile segmentinde fark yaratmaya hazırlanan makyajlı Ford Focus, iç mekanında da daha pratik kullanım özellikleri sunuyor. Ford'un küresel ölçekte en çok satılan modeli olmasının yanı sıra, "Dünyanın En Çok Satılan Otomobili" unvanını koruyan Ford Focus'un yeni nesli Türkiye'de pazara sunuluyor. Makyajlı Ford Focus, sedan, hatchback ve station wagon gövde seçeneklerinde 1.0 litreden 1.6 litreye uzanan, benzinli ve dizel motor opsiyonları sunuyor.

Focus, 140 ayrı pazar için yıllık 1.5 milyon adet üretim kapasitesine sahip 8 ayrı fabrikada (Almanya, Amerika Birleşik Devletleri, Arjantin, Çin, Rusya, Tayland, Tayvan, Vietnam) üretilecek (Her 90 saniyede 1 adet Focus). Makyajlı Ford Focus, 52 bin 400 TL'den başlayan fiyatlarla Ford Bayileri'nde satışa sunuluyor.

Jaguar Kör Noktaları Ortadan Kaldırıyor



Sürücüsüz otomobilin gelişini beklediğimiz bu günlerde, Jaguar herkesi şaşırttı. Birine mesaj atarken önüne bakmadan yola çıkanlar, neredeyse görünmez kıyafetler giyen bisiklet sürücüleri gibi etkenler, yollardaki her detayı yakalamamızı neredeyse imkânsız hale getiriyor. Bundan yola çıkarak Jaguar, kör noktalar tehlikesini en aza indirgeyecek, çevrede olanları izlemenize yardımcı olacak bir sistem geliştiriyor ve kasksız bisikletini kullanan, havasından sizi göremeyen hipsteri görmenizi sağlıyor. 360 ° Urban Windshield bulunan araçların içinde kılavuz gömülü ekranlar bulunmaktadır. Dışarıda bulunan kameralar sayesinde de canlı görüntüler bu ekranlara aktarılıyor. Bu sayede de etrafınızdakileri bir engel olmadan takip edebilme olanağına sahip oluyorsunuz. Ayrıca güvenliğinin artırılmasının yanında, otomobilin sensörlerinin risk olarak gördüğü yayalar ve bisikletliler, HUD tarafından vurgulanıyor. Bu teknoloji, omzunuzun üzerinden baktığınızı algılayıp, aracın B-kılavuzu üzerinde bir ekranı aktive ederek, şerit değiştirirken riskini en aza indirmeyi amaçlamaktadır. Bu sütun sayesinde kör noktaları görmenizi sağlayan bir bakış açısı veriyor.



1945'DEN BERİ



Nikah
Şekeri

Bebek
Şekeri

Mevlüt
Lokumu



Değişmeyen
Damak Tadı

İLETİŞİM

İstiklal Cad. No:29 Antakya / HATAY

Tel: +90 326 215 10 85 • +90 326 212 18 55 • Fax: +90 326 213 19 42

info@oksuzler.com

DAHA ÇOK PROJE, DAHA ÇOK HİBE...



Sema YEŞİLAĞAÇ

Hatay Sinerji Danışmanlık Çevre Proje Tic. Ltd.Şti.

Ilimiz tarımsal sanayi yatırımları konusunda bu aralar çok şanslı durumda... Hem Tarım Bakanlığı'nın Kırsal Kalkınma Yatırımları Destekleme Programı hem de Tarım ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu'nun (TKDK) 13. Çağrı dönemi açık... İki ayrı kurumun proje hazırlayan yatırımcılara vereceği hibe miktarlarının ilimiz ekonomisi ve istihdamına çok büyük katkılar sağlayacağı kanaatindeyim... Bu zamana kadar ilimizin sağlanan bu devlet desteklerinden yeterince pay alamadığını geçenlerde yaptığım küçük bir istatistikten tespit ettim ve buralı bir insan olarak çıkan tablo karşısında güzel memleketim adına çok üzüldüm.

TKDK geçen seneye kadar Türkiye'de sadece 21 ilde vardı ve Hatay bu şanslı iller arasındaydı. Bize komşu illerden en yakın olanlar arasında bu kurum bir de Kahramanmaraş'da vardı. Kahramanmaraş'da bu zamana kadar (2011'den beri) sağlanan hibe miktarı 20.000.000 Euro dolayındayken; ilimizde bu hibe miktarı 5.000.000 Euro dolaylarında... Daha da ilginç olanı Mersin ili TKDK sadece 3 çağrı döneminde proje kabulü yapmış olmasına rağmen yatırımcılarına sağladığı hibe miktarı 10.000.000 Euro dolaylarında. Yani Maraş ve Hatay 12 çağrı dönemi proje kabulü yapmış iller ve sağlanan hibeleri yazdım. Mersin ise sadece 3 çağrı dönemi (10,11 ve 12. Çağrı) proje kabulünde Mersin ili tarımsal sanayisine muazzam hibeler sağlamıştır.

Oysaki her çağrı döneminde gerekli tanıtımlar, bilgilendirmeler kurum tarafından yapılmakta, ilimizin bahse konu hibelerden en yüksek meblağlarda faydalanılması için emek sarf edilmektedir. Peki, bunlara rağmen neden ilimizin kullandığı hibe miktarı diğer illere kıyasla oldukça az?

Bu tabloya bakıldığında bunun nedeninin ne olduğunun araştırılması gerektiğini düşünüyorum... Buradaki sorun yatırımcının isteksizliğini, bürokrasinin zorlaması mı yoksa bu projeleri hazırlayan aracı firmaların yetersizliği mi? Yatırımcıya sorulsa ama isteksizliğinin sebebi inanın aşağıdaki fıkra tadında sebepler bulacaksınız... Çünkü aşağıdaki fıkranın içinde olan ve yaşayan birçok yatırımcıya denk geliyorum...

“Temel, arkadaşıyla yolda giderken elindeki çakısıyla parmağını kesmiş. Biraz ötede sağlık ocağı varmış.
Temel:

-Ben ha şurada pansuman yaptırayım, demiş.

İçeri girince karşısına iki kapı çıkmış

Birinde “HASTALIKLAR”, ötekinde “YARALAR” yazılıymış.

Temel “YARALAR” kapısından girmiş ve önüne yine iki kapı çıkmış.

Birinde “ET”, ötekinde “KEMİK” yazıyormuş.

“ET” kapısından girmiş ve yine karşısına iki kapı çıkmış.

Birinde “ÖNEMLİ”, ötekinde “ÖNEMSİZ” yazıyormuş.

“ÖNEMSİZ” kapısından girince kendini sokakta bulmuş.

Dursun sormuş:

-Ula Temel, nasıl eyyi baktılar mı?

-Hayır, ama organizasyon müthiş ☺ ...”

Bu hibe programları kapsamında ilimizde birçok proje gerçekleştirilmesi ve tabii ki yukarıdaki fıkrayı yaşamak değil, sadece tebessüm yaratmak amacıyla anlatmak temennisiyle...

Dip Not: Tarım Bakanlığı Hibe programına son başvuru
23 Ocak 2015, TKDK
13. Çağrı son başvuru 10 Şubat 2015



“Kalite Standartlarını Ekip Gücüyle Sıkı Takip Edip Ürünlerimize Uygulamaya Çalışıyoruz” **Sabah KAPI**

Parça sektörü, genel olarak çalıştıkları ana sanayi müşterilerine bağımlı bir sanayi koludur. Parça sektöründe faaliyet gösteren firmaların büyük bölümü KOBİ özelliğindedir. Parça sektörlerinin bağımlı oldukları sanayi kollarının başlıcaları; taşıt araçları imalat, dayanıklı tüketim malları, makine imalat, elektrik, elektronik, elektro mekanik, ve savunma sanayileri oluşturmaktadır. Bu sanayi kollarının içinde parça sektörü açısından kurumsallaşmış ve sağlıklı bilgi bulunabilen tek sektör otomotiv yan sanayi. Hatay’da Yarzem Otomotiv olarak otomotiv yan sanayi sektöründe hizmet veren Sabah Kapi, firmasını ve sektörünü HASİAD Dergisi okuyucuları için anlatıyor.

Kısaca kendinizden ve Yarzem’in kuruluşundan, neler yaptıklarınızdan bahseder misiniz?

1970 yılında Antakya’da doğdum. Eşim Esen, kızlarım Gizem, Yaren ve oğlum Musa ile Antakya’da yaşıyorum. İlkokuldan sonra iş hayatı ilgimi çekti. Küçük yaşlarda evde kendi yaptığım küçük şeyleri aile içinde ya da dışarıda satmak beni mutlu ediyordu. 14 yaşında artık okumak istemediğimi anladım ve okulu bırakarak iş hayatını seçtim. İlk deneyimim amcam ile oldu. Birlikte büyük araç yedek parçası satılan küçük bir dükkânımız vardı. Bu ürünleri yurtiçinde satıyorduk. Bu işi iki yıl boyunca sürdürdüm ve sonrasında kendi aile firmamızı kurmaya karar verdik. 1986 yılında Kapi Ticaret’i babam ve kardeşlerimle birlikte kurduk. Firmamızda büyük araç yedek parçalarını yurtdışından getirip satmaya başladık. Daha sonra iş alanımızı genişletmek adına bir adım atarak Suriye’den ikamet alıp küçük ürünler göndererek yurtdışı ihracatı yapmaya başladık. Uzun yıllar Suriye ile çalıştıktan sonra askerlik için iş hayatına 2 yıl ara vermek zorunda kaldım. Tabi döndüğümde sektörde değişiklikler ve yenilikler olmuştu. Bunları takip etmem ve kendimi yenilemem gerekti. Belli bir süre pazar araştırması yapıp işimle ilgili kendimi geliştirdikten sonra 1996 yılının sonunda aile şirketinden ayrılıp kendi şirketimi kurdum. İlk başlarda belli başlı ürünlerin yurtiçinde ve yurt dışında birkaç ülkeye satışını yapıyordum. Yıllar geçtikçe ürün yelpazemi genişlettim ve yurtdışı satışları artmaya başladı. Satışlarımız arttıkça ürün bulmakta zorlanmaya başladık ve bu ürünlerin üretimini SYL DIESEL markası adı altında yapmaya karar verdim. Şu an Ortadoğu ve Afrika ülkelerine kendi markamızla ürün gönderiyoruz.

Ürünleriniz ve kullanıldıkları sektörler nelerdir? Firmanızın faaliyet alanı ve kapasiteniz hakkında bilgi verir misiniz?

Ulaşım sektörlerinden biri olan karayolu taşımacılığında kullanılan araçların parçalarını üretiyoruz. Aynı zamanda soğutucu ünitelerinden olan Frigofirik yedek parçası da ürünlerimiz arasında mevcut. Bu ürünlerin bazıları kendi üretimimiz bazıları ise ithal ediyoruz. İthal ettiğimiz ürünleri yurtiçinde ve yurt dışında Ortadoğu ve Afrika ülkelerinin hemen her bölgesine gönderiyoruz.

Otomotiv yedek parça sektöründe teknik bir ürün üreten firma olarak kaliteye yaklaşımınız ve kalite ile ilgili yapılanmanız nasıl?

Öncelikle yaptığımız işe gönül vermiş bir firmayız ve kalitenin ilk şartı bu. Firmayı ilk kurduğum yıllarda yoğunluklu olarak ben her şeyi yapmaya çalışıyordum. Sonrasında bünyemize birçok akıllı, dinamik ve alanlarında tecrübeli çalışma arkadaşlarımız katıldı. Ekip olmanın gücüne inanırdım. Ekibimiz büyüdükçe firmamız büyüdü ve buna bağlı olarak kurumsal çizgide kalitemiz arttı. Bünyemize katacağımız Makine Mühendisi arkadaşlarımız için küçük bir Ar-Ge merkezi kurarak ürünlerimiz ile ilgili yeni teknolojileri takip ederek bu teknolojileri ürünlerimize katmaya çalışacağız. Kalite standartlarını sıkı takip edip ürünlerimizde uygulamaya çalışıyoruz.

İhracat faaliyetleriniz hakkında kısaca bilgi verirsiniz? Üretiminizin ne kadarını ihraç ediyorsunuz, açılmayı düşündüğünüz yeni pazarlar var mı?

Ürettiğimiz ürünlerin ortalama % 90'na yakınına ihracata gönderiyoruz. Bunun yanında iç piyasada toptan ticaret yapan firmalara da ürün vermekteyiz. Hali hazırda Suriye, Irak, İran, Lübnan, Gana, Suudi Arabistan, Sudan, Mısır gibi ülkelere ihracatımız mevcut. Hedefimiz Afrika ülkeleri olan Nijerya, Tanzanya, Angola gibi ülkeler, bu ülkelerde pazar araştırması ve altyapı faaliyetlerimizi tamamladık, en kısa zamanda ihracatımıza başlıyoruz.

Kısa ve orta vadeli hedefleriniz veya projeleriniz nedir?

Kısa vade de hedeflerimizden biri, yurt dışında kendi markamızı taşıyan şubeler açarak satış faaliyetlerimizi oradan yürütmek, yurt içinde ise yarattığımız markayı güçlendirmek. Uzun vade de birçok hedefimiz var ancak öncelikli hedefimiz yurtdışında üretim yapmak.

Nasıl bir pazar araştırmasından sonra ürünlerinizi piyasaya sunuyorsunuz?

İhracat yapacağımız ülkenin yedek parça kullanımı ile ilgili alışkanlıkları önemli bazı bölgelerde kaliteli ürün yerine ucuz ürünler tercih ediliyor. Ortadoğu'ya ürün gönderdiğimiz için ödeme alışkanlıkları, ülkenin ekonomik durumu gibi ayrıntılara da dikkat ediyoruz.

Son olarak üyesi olduğunuz Hatay Sanayici ve İş Adamları Derneği hakkındaki görüşlerinizi alabilir miyim?

HASİAD'ın Hatay için büyük önem taşıdığını düşünüyorum. Sosyal alanda birçok çalışma yürütülüyor. Hatay'ın hassasiyet gösterdiği birçok konu ele alınıp faaliyet yapılıyor. İş adamlarının çıkar gözetmeden kendi doğdukları şehri güzelleştirmeye çalışmaları bir vefa borcudur. Aynı zamanda Hatay iş adamlarının sorunlarını, ihtiyaçlarını birbirleri ile fikir alışverişini sağlayan önemli bir kuruluştur. HASİAD bize tüm bu fırsatları sunuyor.

SYLDIESEL®
Hight Quality Eoru Spare Parts

YAR-ZEM OTOMOTİV
İth. İhr. ve İmalat San. Tic. Ltd. Şti.



Tel : +90 326 221 06 15 - 17
Fax : +90 326 221 06 18
Gsm : +90 532 322 91 69 - +90 505 591 47 69
Yeni Sanayi Sitesi Karşısı Racan Sitesi C Blok No: 28 Antakya / HATAY / TURKEY
www.sayil.org - yarzemotomotiv@hotmail.com

Herkesin Yaptıklarını Değil, Yapmadıklarını Yapan Bir İsim: Ayhan Mirioğlu



Bir başarı öyküsü paylaşmak istiyoruz bu sayı, iş adamlığından siyasete uzanan. Hatay'da çeşitli sektörlerde ciddi başarılarla imza atmış bir isim konuğumuz, Ayhan Mirioğlu.

Ayhan Mirioğlu, Hatay'ın iş yaşamına yön veren isimlerden. Otelden akaryakıt istasyonuna, nakliyeden hayvancılık sektörüne oradan da Defne Meclis Üyeliği'ne uzanan bu gerçek başarı öyküsünde merak ettiklerinizi Ayhan Mirioğlu yanıtlıyor.

Ayhan Bey, sizi tanıyabilir miyiz? Ayhan Mirioğlu Kimdir?

1976 Antakya doğumluyum. İlk, orta ve lise eğitimimi Antakya'da tamamladım. Daha sonra babamın yapmış olduğu pazarlama işine dahil olarak iş hayatına atıldım. Daha sonra abim ve babamla beraber işleri büyüterek hayvancılık sektöründe Türkiye'nin her bölgesindeki ağıımızı genişlettik.

İlk başlarda küspede oldukça iyi pazarımız vardı. Türkiye'de çok büyük firmaların mallarını biz satıyorduk. Daha sonra kendi sattığımız küspenin üretimini biz yapmaya karar verdik. Kendi ürettiğimiz malı dışarıda araba tutarak başka nakliye firmalarıyla çalışarak çözüyorduk. Bunu dışarıdan temin etmek yerine kendi nakliye şirketimizi kurmaya karar verdik. Böylece hem maliyeti düşürdük hem de kırsal yerlere araç bulma konusundaki sıkıntılarımızı gidermiş olduk. Sonrasında araçlarımızın yakıtlarını dışarıdan temin etmemek adına kendi akaryakıt istasyonumuzu aldık. Hem maliyetleri düşürüp, hem de farklı sektörlerle adım atmış olduk.



'Mirhan Otel' in kuruluş öyküsünü dinlemek isteriz sizden, nasıl ortaya çıktı bu fikir?

Mirhan Otel, aslında çevre bölgelerden yoğun eleştiriler almasına rağmen kurulmuş bir otel. "Bu bölgede otel olur mu?" diyenlerin arasından çıkıp inşasına başladık diyebilirim. Ama elbette ki bizim için önemli olan herkesin yaptıklarını değil yapmadıklarını yapmak.

Bu anlamda hem istasyonumuzun arkasında havalimanının olması, hemen organize sanayinin yanı başımızda olması, acemi askeri birliğinin yanı başımızda olması bizim için çok büyük artılardır. Bunları topladığınız zaman bize çok büyük bir pazarın var olduğunu gösteriyor. Bu düşüncelerle otelimizi kurduk. Otel ilk başta küçük çapta inşa ettik. Daha sonra pazarın büyümesiyle biz de otelimizi büyüttük.

**Hatay turizminin gelmiş olduğu
nokta hakkında bir değerlendirmede
yapar mısınız? Turizm açısından bir
değerlendirme yapacak olursak şu an
nerede olmalıydık?**

Son yıllarda yaşanan olaylar Hatay'ın turizmini oldukça etkiledi. Hatay'ımız aslında oldukça nadir, özel şehirlerden birisi. Hoşgörüsüyle, sevgisi saygısıyla, birçok mezhebin kardeşçe huzur içerisinde yaşadığı, dünyaya örnek teşkil edecek bir şehir burası. Ancak Hatay'ın hak ettiği desteği görmediğini düşünüyorum.

Bugün baktığımız zaman Hatay, Türkiye'de elektrik tüketiminde 8'inci 9'uncu vergi sıralarında yer alan bir il. Ama yatırım olarak bakarsanız çok gerilerdeyiz. Devletten ne yazık ki bu konuda yeterli desteği görmeyen bir il, Hatay. Hatay'da çok büyük eksiklikler var, doğru dürüst bir caddesi yok, yollarımız yok, alt yapımız yok, turizme açabileceğimiz çok güzel tarihi yerlerimiz var ama değerlendiremiyor ve sunamıyoruz. İş adamlarımız ve halkımızda ellerinden geleni yapıyorlar ama devlet katkısı olmadan bu işlerin yürütmesi oldukça zor.

Son yıllarda Hatay'da yaşanan gelişmelerin sosyo-kültürel ve ekonomik yaşantılarımıza etkileri hakkında ne düşünüyorsunuz?

Hatay, şehir olarak stratejik önemi nedeniyle sürekli krizlere girip çıkan bir yer. Ama Suriye meselesine kadar Hatay hiçbir zaman krizi bu denli hissetmedi. Ekonomisi canlı, nüfusu dinamik, çalışan bir yer olmasına rağmen Orta Doğu'ya açılan kapımızdaki sıkıntılar nedeniyle ihracat neredeyse durma noktasına geldi. Bavul ticaretinden en önemli iş adamlarına kadar herkes bu krizden etkilendi.

Şu an tüm sektörler daha önce kazandığı paraları tüketiyor ne yazık ki. Marketten kuyumcuya kadar herkes etkilendi ama en çok turizm etkilendi. Dışarıdan firmalar mal almak için buraya gelemeyince haliyle turizmde bu durumdan nasibini aldı. Bizim diğer alanlarımızdan olan akaryakıttaki durumu soracak olursanız. Bu Hatay'ın bitmeyen sorunlarından. Eski Valimiz M. Celalettin Lekesiz'in yoğun çalışmalarıyla bu konu çözümlene noktasına gelmişti. Umarız bu şekilde devam eder.



Üyesi olduğunuz HASİAD Derneği hakkında neler söylemek istersiniz?

İnsanın sosyal bir varlık olmasının doğal sonuçlarından biri örgütlenebilme yeteneğidir. Günümüzde hiç de azımsanmayacak sayıda insan, bir amacı veya ideali gerçekleştirmek üzere sivil toplum kuruluşları olarak bilinen örgütlenme biçimini tercih eder. Bu sayede insanlar yasalar çerçevesinde belirledikleri amaca veya ideale uygun olarak çalışırken aynı zamanda yaşadıkları toplumlarda baskı gücü oluşturabilirler. HASİAD ise Hatay'ın seçkin iş adamlarını bir araya getiren ciddi bir sivil toplum örgütü. HASİAD'de olmak bir ayrıcalık.

NERGİS PETROL

Bir "MİRİSAN" Kuruluşudur.
Tel: 0(326) 276 30 05
Yeşilpınar Mah. Yeşilyurt Cad. No:83/1 Defne / HATAY



HAMDİ MİRİSAN PETROL

Bir "MİRİSAN" Kuruluşudur.
Tel: 0(326) 452 24 98 - 99
İskenderun Yolu Üzeri 22. Km. Bakras Köyü Karşısı
Antakya/HATAY

* MİRİSAN Yem San. Ltd. Şti.
* MİRİSAN Yağ San. Ltd. Şti.



İş Dünyası SİAD'lar Platformu, Hatay ve Antakya Gazeteciler Cemiyetleri Basın Toplantısı

HASİAD-HAGİAD ve BİRSİAD tarafından kurulan “İş Dünyası SİAD'lar Platformu, Hatay ve Antakya Gazeteciler Cemiyetlerinde basın toplantısı düzenledi. Öncelikle kurdukları platformu tanıtarak amaçlarından bahsettiler ve hazırladıkları çalışmaları rapor halinde sundular. Rapor ile ilgili detaylı bilgiler şu şekilde sıralandı.

Konu; yaşadıkları çevresel sorunlar ve çözüm önerileri... Ana başlıklar ise;

1. Yerel yönetim arasında koordinasyon eksikliğinden kaynaklanan uyum sorunu.
2. Şehir içi yolların bozuk olması ve buna bağlı trafik problemleri.
3. İmar uygulamaları, yol genişlikleri ve otopark istihdamı.
4. Ciddi boyutlarda şehrin çevre kirliliği.
5. Su kaynaklarının verimli kullanılmaması ve yaşanan çevre sıkıntısı.



İmar Uygulamaları - Otopark

Otopark konusu aynı bir çile durumunda. Ücretli otopark sisteminin yeniden uygulamaya konulması gerekmekte. AVM'lerin yarattığı trafik yoğunluğuna çare bulunmalı. Resmi kurum ve kuruluşların hizmet binalarının acilen şehir dışında trafik yoğunluğu az olan bölgelere taşınması gerekmekte. Yeni plan yapılan, yapılacak bölgelerde yol genişliklerinin ve otopark alanlarının azami ölçülerde tasarlanması gerekmekte.

Su Sıkıntısı

Bu konuda Hatay halkına suyu tasarruflu kullanma konusunda bilinçlendirme eğitimi verilmeli. Doğada kıt olan hayatı sınının israf edilmemesi konuyu görsel ve işitsel tanıtım organları marifetiyle insanlara öğretilmeli. Yani su havzalarının bulunması ve biriktirme sanat yapıları ise ayrıca teknik bir husus.



Yerel Yönetimler Arası Koordinasyon:

Hatay, bu konuda maalesef büyük bir talihsizlik yaşamakta. Mahalli seçimleri bitmiş mevcut belediyeler a ve b partilerinden seçilerek göreve başlamışlar. Hatay sevdalıları olarak artık siyasi kimlikleri bir kenara bırakarak yaşadığımız şehir için ne yapabiliriz konusuna odaklanarak parti ayrımı gözetmeksizin Hatay'a Antakya'ya Defne'ye hizmet aşkını yaşamak yaşatmak zorunluluğumuz var.

Şehir içi yolların bakımsız olması ve trafik problemleri öncelik olarak Hatay Merkez'de Antakya'nın şehir girişi Antakya Merkez'e yakışır bir hale getirilmeli. Yol, asfalt, ıskılandırma, trafik uyarı levhaları düzenlenmeli keza Serinyol Antakya arasında yolun iki yakasında bulunan binaların ıslah edilerek şehre yakışır bir görüntüye kavuşturulmalı ve ıskılandırılmalı. Aynı şekilde şehir içerisindeki yolların asfalt, refüj ve kaldırım bakımlarının yapılması gerekmekte. Antakya ve Defne bölgelerinde prestijli caddeler ve meydanlar oluşturulmalı.

Çevre Kirliliği

Bilindiği üzere şehrimiz medeniyetlerin beşiği lezzet durağı gurme şehri, barış ve kardeşlik şehri gibi misyonlarda ülke ve dünya çapında kamuoyu önünde olması sebebiyle turizm bölgesi konumunda. Ancak şehrimize gelen yerli yabancı turistlerin ilk tepkisi “inanılmaz kirli bir şehir “ ifadesi olmakta. Bu bağlamda öncelikle bir temizlik seferberliği yapılması kaçınılmaz. Sivil Toplum Örgütleri, Belediyeler, Kamu Kurumları ve özellikle eğitim kurumları ile birlikte bir kampanya “Temiz Antakya – Temiz Defne “sloganı ile halkı temizlik bilinciyle eğitmek gerekli diye düşünüyoruz. Halkı tarafından kirlenmeyen bir şehir ilgili belediyeleri tarafından çok daha kolay temizlenecek. Şehrin ana giriş temizliği ve tabela kirliliğinde mutlaka ıslah edilmeli.

İş Dünyası SİAD'lar Platformu'nun, Hatay Büyükşehir, Antakya ve Defne Belediye Başkanlarına Ziyaretleri

Hatay'ın önde gelen Sanayici İş Adamları Dernekleri (SİAD), tek bir çatı altında toplanarak Hatay'a el birliği ile hizmet etmek amacıyla çalışmalara başladılar. Bu çalışmalar doğrultusunda İş Dünyası SİAD Platformu'nu kuran iş insanları, Hatay Büyükşehir Belediye Başkanı Doç.Dr. Lütfü Savaş, Antakya Belediye Başkanı İsmail Kimyeci ve Defne Belediye Başkanı Dr. İbrahim Yaman'ı ziyaret etti.



İş Dünyası SİAD'lar Platformu olarak ziyarete katılanlar; HASİAD Başkanı Halit Yağcıoğlu, HASİAD Başkan vekili Tahsin Kabaali, HAGİAD Başkanı Zekiye Çankaya Fakıoğlu, Genel Sekreter Serdar Şahutoğlu, BİRSİAD Başkanı Ömer Yücedal, Başkan Yardımcısı Önder Abul, Genel Sekreter Kerem Çağlar.

Gerçekleşen ziyaretlerde, platform adına kısa bir konuşma yapan HASİAD Başkanı Halit Yağcıoğlu, “ Hatay'ın gelişmesine destek olmak için derneklerimizi SİAD'lar Platformu çatısı altında birleştirdik. Amacımız Hatay'ımızın sorunlarını tespit etmek, çözüm yollarını birlikte bulmak ve çözmek. Antakya'nın turizmini, ticaretini, sosyal ve kültürel yaşamını canlandırmak için çeşitli çalışmalar yapmayı planlıyoruz. Bu çalışmalarımızda da şehrimizin belediye başkanlarını yanımızda görmek istediğimiz için sizleri ziyaret ettik. Önümüzdeki günlerde siyasi parti il başkanları, milletvekilleri ve belediye başkanlarını bir araya getirecek bir organizasyon yapmayı planlıyoruz. Bizlere destek olursanız memnuniyet duyarız. Ayrıca çalışmalarınızda başarılar diliyor, Hatay için yapmış olduğunuz güzel hizmetlerden dolayı teşekkürlerimi sunuyorum” dedi.

Gerçekleşen ziyarette Belediye başkanları platform üyelerine bu oluşumdan dolayı teşekkür ederek, SİAD'ların bir şehrin kalkınmasında önemli rol oynadığını ve oluşturulacak kent konseylerinde STK'ların ayrı ayrı katkılarını beklediklerini ifade ettiler. Sundukları raporu önemsediklerini ve belediyeler olarak çalışmalar yaparken raporu dikkate alacaklarını belirttiler.

İş Dünyası SİAD'lar Platformu Üyeleri Hatay Havaalanı Müdürü Ziyareti

İş Dünyası SİAD'lar Platformu Üyeleri (HASİAD-HAGİAD-BİRSİAD) Hatay-Ankara sefer saatlerinin yeniden düzenlenmesi ve sefer sayılarının artırılması ile ilgili havaalanını ziyaret ettiler. Ziyaret kapsamında öncelikle Devlet Hava Meydanları İşletmesi Hatay Havaalanı Müdürü Metin Keskinöz'ü daha sonra da Türk Hava Yolları Hatay Satış Müdürü Mehmet Murat Gürçay'ı ziyaret ettiler. İş Dünyası SİAD'lar Platformu adına söz alan HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit Yağcıoğlu, "Hatay'daki işadamlarımızın Ankara'ya olan



seyahatlerinde havayolunu kullanmaları konusunda ciddi sıkıntıları var. Çünkü Anadolu Jet'in Hatay-Ankara arası tarifeli uçak saatleri ne gidişe ne dönüşe uygun değildir. Bağlı olduğumuz derneklerin üyeleri adına daha önce uygulanan sabah gidiş akşam dönüş seferlerinin tekrar uygulanmasını talep ediyoruz." dedi. Hem Keskinöz hem de Gürçay, önce konu ile ilgili teknik detayları geniş kapsamlı anlatarak işadamlarının taleplerini önemsediklerini, kurum olarak müşteri memnuniyetini ön planda tuttuklarını ve bu konuda ellerinden geleni yapacaklarını ifade ettiler.



HASİAD, **TÜRKONFED** Zirvesinde...



HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit Yağcıoğlu ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) tarafından düzenlenen "TÜRKONFED 10. Kuruluş Yılı Zirvesi" ne katıldı. TÜRKONFED'in 10. Kuruluş yılı zirvesi kapsamında 'Gala Yemeği' düzenlendi. Yapılan zirve de Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, TÜRKONFED Başkanı Süleyman Onatça ve TUSİAD Başkanı Haluk Dinçer konuşma yaptı.

"10. Yılında TÜRKONFED ve İş Dünyası Örgütleri için Gelecek Perspektifleri" paneli düzenlendi. TUSİAD Yüksek İstişare Konseyi Başkanı Erkut Yücaoglu'nun moderatörlüğünü yaptığı panele, TÜRKONFED önceki dönem başkanları Celal Beysel, Enis Özsaruhan, Erdem Çenesiz ve TUSİAD önceki dönem başkanları Arzuhan Doğan Yalçındağ, Ümit Boyner, Muharrem Yılmaz konuşmacı olarak katıldı.

TÜRKONFED'in 10. Kuruluş Yılı Zirvesi'nde kurucu üyelere ve TÜRKONFED'in 10. Kuruluş Yılı Zirvesi'nde yeni katılan federasyonlara birer plaket takdim edildi.





“MEHMET GÜZELMANSUR”

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU ve Yönetim Kurulu Üyeleri **“MGM Petrol”** firmasının sahibi Mehmet GÜZELMANSUR’u işyerinde ziyaret etti. Öncelikle ziyaretten duyduğu memnuniyeti belirten Mehmet GÜZELMANSUR, ülkemize kaçak yollarla akaryakıt girişinin artmasından dolayı petrol ofislerindeki satışların azaldığını ifade etti. Ayrıca Ortadoğu’daki olumsuz olaylardan dolayı Hatay’ın olumsuz bir bölge olarak ilan edildiğini ve bu yüzden Hatay’daki işadamlarının bankalardan yüksek meblağdaki kredi talepleri olumsuz sonuçlandığını ve bu konuyla ilgili gereken çalışmaların yapılması rica etti.

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, kaçak akaryakıtla ilgili daha önce yetkililerle görüşmeler yaptıklarını ve gerekirse bu konuyla ilgili rapor hazırlayacaklarını ifade etti. Ayrıca bankalarla ilgili sorunun çözümü için Hatay’daki bütün banka müdürleri ile bir toplantı düzenleyeceklerini, gerekirse Bölge Müdürleri ve Genel Müdürler ile görüşmeler yapacaklarını belirtti.



“ALİ-MURAT KAVAK”

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU ve Yönetim Kurulu Üyeleri **“AKAŞ Şirketler Grubu’nun”** sahipleri Ali ve Murat KAVAK’ı işyerinde ziyaret etti. Elektrik kesintileri ile ilgili sıkıntılarını dile getiren Ali KAVAK, elektrik kesintilerinin üretimlerini olumsuz bir şekilde etkilediğini, kesinti saatlerinin bildirilmemesi yüzünden önlem alamadıklarını ve güç kaynağı için çok yüksek meblağda harcama yaptıklarını yani işadamlarının yatırım yapacakları parayı güç kaynağı, jeneratör gibi alternatif çözümlere harcamak zorunda kaldığını ifade etti. Ayrıca, Akdeniz İhracatçı Birlikleri olarak en kısa zamanda HASİAD’ı ziyaret etmek istediklerini belirtti.

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, bu konuyla ilgili iş dünyası olarak hepimiz sıkıntılar yaşamaktayız, sorunların çözümü için TEDAŞ İl Müdürü’nü ziyaret etmeyi planladıklarını ve bu konuda rapor hazırlayacaklarını ifade etti. Ayrıca AKİB’i ağırlamaktan onur duyacaklarını belirtti.



ASTRAY

Yaş Sebze Meyve Kuru Gıda Tuh. Giy. Ker. İnş. San. İnş. Malz. ve Taah. Hayv. Hayv. Ür. Nak. Vas. Alım-Satımı Yurtiçi ve Ulus. Taş. ve Tic. İth. İhr. Ltd. Şti.

İyi Yolculuklar

Aytemiz

euroil

LUKOIL



LUKOIL'de

**Sabah
07:00**

**10:00
arası**

**Simit ve
Sıcak
Soğuk
İçecek**

**ikramımız
vardır.**

**Motorinde
%5
İndirim**



Reyhanlı Yolu Üzeri
Maşuklu Beldesi No: 219
Merkez / HATAY

0326 212 64 00
212 65 65
214 60 00
214 48 48

Gülyeryüzlü



EUROİL PETROL (ASTRAY ULUSLARARARI TAŞIMACILIK)

Güzelyayla Mah. Çevreyolu Üzeri Çekmece / Antakya – HATAY

Tel: 0326 232 31 31 - 232 51 44

Fax:0326 232 51 45

www.astraynakliyat.com www.astraynakliyat.com.tr

Hizmet Anlayışı

0326 232 27 77

Güzelyayla Mah. Çevreyolu Üzeri
Çekmece / Antakya – HATAY





FEYRUZ ATAR

Doğum Tarihi:01.04.1970
Doğum Yeri:SAMANDAĞ
Medeni Hali: EVLİ
Üyelik Tarihi:01.01.2015
Eğitim Durumu:LİSANS
Mesleği:DOKTOR
Faaliyet Alanı:SAĞLIK
Firma Adı: ÖZEL KARAÇAY TIP MERKEZİ

☎ : 0 326 554 40 70

📠 : - - - - -

📍 : Samandağ Yolu Uzunbağ-Yeni Mah.
Samandağ/Hatay

✉ : betulatar.ted@hotmail.com



EDİP GÜMÜŞ

Doğum Tarihi:14.07.1967
Doğum Yeri: SAMANDAĞ
Medeni Hali: EVLİ
Üyelik Tarihi:01.01.2015
Eğitim Durumu:LİSANS
Mesleği:İNŞAAT MÜHENDİSİ
Faaliyet Alanı:İLETİŞİM
Firma Adı: TURKCELL SAMTEL İLETİŞİM

www.samteliletisim.com.tr

☎ : 0 326 221 72 90

📠 : - - - - -

📍 : Atatürk Cad.Anadolu Apt.No:83
Antakya/HATAY

✉ : edipgumus@hotmail.com
samteliletisim@hotmail.com



AHMET HOROZ

Doğum Tarihi:22.03.1966
Doğum Yeri: REYHANLI
Medeni Hali: EVLİ
Üyelik Tarihi:01.01.2015
Eğitim Durumu: LİSE/AÇIKÖĞRETİM DEVAM
Mesleği: İŞLETMECİ
Faaliyet Alanı: SANAYİ
Firma Adı: HOROZ POMPA

www.horozpompa.com.tr

☎ : 0 326 413 76 72

📠 : 0 326 413 18 83

📍 : Tayfur Sökmen Cad. No:77
Reyhanlı/HATAY

✉ : merkez@horozpompa.com
ahmethoroz@hotmail.com



ERCAN GÜZEL

Doğum Tarihi:10.06.1975
Doğum Yeri: SAMANDAĞ
Medeni Hali: EVLİ
Üyelik Tarihi:01.01.2015
Eğitim Durumu: ORTAOKUL
Mesleği: İŞLETMECİ
Faaliyet Alanı: MOBİLYA
Firma Adı: MODELİN MOBİLYA

www.modelin.com.tr

☎ : 0 326 221 50 41

📠 : 0 326 221 50 41

📍 : Yeni Sanayi Sitesi 1.İniş 13.Cad.
No:1 Antakya/HATAY

✉ : modelin@modelin.com.tr



BARIŞ TAVİLOĞULLARI

Doğum Tarihi:17.04.1984
Doğum Yeri: ANTAKYA
Medeni Hali: EVLİ
Üyelik Tarihi:01.01.2015
Eğitim Durumu:LİSANS
Mesleği:İNGİLİZCE ÖĞRETMENİ
Faaliyet Alanı:ENERJİ SİSTEMLERİ
Firma Adı: DELTA ENERJİ

www.deltaenerji.co

☎ : 0 326 216 77 47

📠 : 0 326 216 77 46

📍 : İskenderun Yolu Üzeri 2.km Atatürk
Cad.1.Sok.No:79 Antakya/HATAY

✉ : baris.tavilogullari@delta-group.co



MAHMUT SAMİ ARICA

Doğum Tarihi:23.02.1972
Doğum Yeri: ANTAKYA
Medeni Hali: EVLİ
Üyelik Tarihi:01.01.2015
Eğitim Durumu:LİSANS
Mesleği:İNŞAAT MÜHENDİSİ
Faaliyet Alanı:İNŞAAT
Firma Adı: ARICA İNŞAAT

www.aricainsaat.com

☎ : 0 326 221 23 21

📠 : - - - - -

📍 : Ürgenpaşa Mah.16.Sok.No:4/2
Antakya/HATAY

✉ : arica@hotmail.com
info@aricainsaat.com

GÖZ MUAYENESİ İLE BİRÇOK HASTALIĞIN ERKEN TANISI KONULABİLİR

Göz muayenesi, yüksek tansiyondan kansızlığa, romatizmadan damar sertliğine birçok hastalıklarla ilgili önemli sinyaller veriyor. Çünkü muayene sırasında özellikle dikkat edilen göz dibi muayenesi ile vücudun damar ve sinir yapısı hakkında önemli verilere ulaşılabilir. **Acıbadem Adana Hastanesi Göz Hastalıkları ve Cerrahisi Uzmanı Op. Dr. Ayşe Mutlu**, özellikle önemsiz kronik baş ağrısı nedeni ile göz doktoruna başvuranların birçoğunda bu ağrıların farklı hastalıklardan kaynaklandığının tespit edilebildiğine dikkat çekiyor. Özellikle çocukların göz rahatsızlıklarının zamanında kontrol ettirilmediğinde kalıcı sorunlara yol açabildiğine dikkat çeken Op. Dr. Mutlu, “Yetişkinler senede bir kez, çocuklar da hiçbir yakınmaları olmasa dahi en geç 2 yaşında iken göz muayenesi olmalı” diyor.



Göz Muayenesi İle Tespit Edilebilen Hastalıklar

- Şeker hastalığı
- Tiroit bezi hastalıkları
- Kansızlık
- Yüksek tansiyon
- Damar sertliği
- Karaciğer hastalıkları
- Kan hastalıkları
- Romatizmal hastalıklar
- Bazı kafa içi basınç artışına neden olan tümör gibi beyin ve sinir hastalıkları

Op. Dr. Ayşe Mutlu, “Bu gibi hastalıkların tanısının göz muayenesi ile konulabilmesinin yanında takip ve tedavisi sırasında düzenli yapılan göz kontrolleri de önem taşıyor” diyor.



Gözünüz Birçok Hastalığı Ele Veriyor!

Op. Dr. Mutlu, şeker hastalığının kan glikoz seviyesi yüksekliği ile seyreden kalıtsal bir hastalık olduğunu söyleyip, “Kişinin ailesinde şeker hastalığı öyküsü varsa ve zaman zaman görme bulanıklığı, göz kuruluğu yakınması, genç yaşta katarakt gelişimi, bazen ortaya çıkan ani görme kaybı veya göz kaslarında felç durumları varsa şeker hastalığından şüpheleniriz” diyor. Dr. Mutlu, gözlerde kuruluk, görme kaybı, dışı doğru itilme gibi belirtilerde ise tiroit bezi hastalıklarının söz konusu olabileceğini belirtiyor.

Dr. Mutlu, anemilerde gözün çeşitli bölgelerinde kanama veya solukluk, damarlarda yapısal bozukluklar ortaya çıkabileceğini ve bunların kansızlığın ipucu olabileceğini söylerken göz dibi muayenesinde damarlarda daralma, retinada iltihap sonucu sıvı birikmesi ve kanamalar görülmesinin hipertansiyonu işaret edebileceğini anlatıyor. Dr. Ayşe Mutlu, “Kan basıncının kontrol altına alınması ile göz ve daha birçok hayati organ hasar görmekten kurtuluyor” diyor.

Damar sertliğinin, yaşlanma ile beraber damarlarda lipid birikimi ve klasifikasyon sonucu damarlarda tıkanıklığa kadar gidebilen bir hastalık olduğunu anlatan Dr. Ayşe Mutlu, “Fundus muayenesinde (retina, makula ve optik diskin yapılarının gözlenmesi amacıyla yapılan işlem) damarlarda ışık refle artışı, daralma ve düzensizlikler tespit edilebilir. Yaşlı kişilerde hiperlipidemi ve yüksek tansiyonun kontrol altına alınması ile çok ciddi sonuçların önüne geçilebilmesi mümkündür” diyor. Dr. Mutlu ayrıca göz dokularında madde birikimi görülmesinin bazı karaciğer hastalıklarının sinyali olabileceğini de belirtiyor.

Göz Muayenesi Hayat Kurtarıcı Olabilir

Yine gözün çeşitli katmanlarında kanamalar ve damar tıkanıkları olabileceğini, yapılacak muayene ile bunun tespit edilmesi halinde kişinin kan hastalıklarından mustarip olup olmadığını da ortaya çıkacağını anlatan Dr. Mutlu, gözlerdeki kızamıklık, yanma ve batma yakınmaları ile seyreden göz kuruluğu, sklerit (İltihaplanma) ,üveitlerve konjonktivitin de romatizmal hastalıkları işaret edebileceğini söylüyor.

Kafa içi basınç artışına bağlı olarak erken dönemde, göz dibi muayenesi ile optik sinir başında ödem tespit edilmesinin olası beyin tümörleri ve sinir hastalıklarının ortaya çıkmasını sağlayabileceğini anlatan Dr. Ayşe Mutlu, “Bu şekilde bir erken tanı ve onu izleyecek tedavi süreci çok önemli ve hayat kurtarıcıdır” diyor.



TURUNÇLAR DÖVİZ A.Ş.

TURUNÇLAR DÖVİZ
Yavuz NİZİPLİOĞLU & Ali NİZİPLİOĞLU
 İstiklal Cad. No: 50 Antakya / HATAY
 Tel: 0 326 216 02 57 - 216 03 89
 iletisim@turunclar.com
 www.turunclar.com - www.turunclardoviz.com

ÜMRE DÖZ ALTIN VE DÖVİZ TİC. A.Ş.
Merkez: Saydam Cad. Mısır Çarşısı No: 46
 Tel: 0 322 352 53 31 - 352 22 60
Şube: Cemalpaşa Cad. M. Gümüşdamla Sk. No: 11/B
 Tel: 0 322 458 66 48 - 458 66 50

Gıda



Sektöründe Yapılabilecek İş Fikirleri

Gıda da yenilik ve farklılık algısı hiç olmadığı kadar önemsenmeye devam edecek. 2015 yılı gıdalla uğraşan küçük ve orta ölçekli kuruluşlara yeni şanslar getirecek. Gıdada yenilik ve farkındalık algısı hiç olmadığı kadar önemsenmeye devam edecek. İşte 2015 yılında gıda sektöründe yapılacak değişiklikler...

Gıda Girişimcilerinin Yılı!

Bir taraftan sayısız buluşlar, diğer taraftan sosyal beklentiler tüm dünyada yeni bir rüzgâr estiriyor. Trendler çeşitleniyor, ilginç girişim fırsatları ortaya çıkıyor. Tam da bu aşamada 2015 için gıda sektöründe hangi işlerin daha fazla önem kazanacağına ilişkin ipuçlarını bilginize sunma ihtiyacı duyduk.

Nüfus patlaması yaşayan ve giderek kirlenen dünyamızda nispeten temiz kalmış Anadolu topraklarındaki küçük hacimli girişimler sizin 2015 şansınız olabilir. Şimdilik 3 girişim fırsatını anlaşılabilir basit bir üslupla dikkatinize sunmakla yetiniyoruz...



Tarımsal Endüstri

Tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de tarımsal endüstride çeşitlilik yaşanıyor. Özellikle yeşil projelerde gözle görülür artışlar var. Tarımsal girişimlerin sayısı küresel bazda hiç olmadığı kadar artmış durumda. 'Rejeneratif permakültür' (sürdürülebilir nitelikteki yenilenebilir tarım) konusunda alınan patentlerde ciddi gelişmeler görülüyor.

Tarımdaki bu gelişmeler sadece gıda odaklı değil. Tarımsal enerji üretimi alanında da ilginç buluşlar var. Verimliliği yüksek bazı yabancı bitki türlerinin kültüre alınması son hızla devam ediyor. Bunlar genellikle beslenme amacı taşımayan yabancı bitki, mikro-mantar ve yosunlar.

Seracılıkta da önemli gelişmeler dikkat çekiyor. Bitkilerin ihtiyaç duyduğu dalga boyundaki ışığı filtre eden sera örtüleri çoğu yerde kullanılmaya başladı bile.

Plastik orijinli örtü altı tarım yakında tarihe karışacak gibi. Kırılmaz elastik camı örtü türevleriyle seracılıkta yeni bir devir başlamak üzere.

Basit seralar çok katlı gökdelenler gibi dikey büyümeye doğru gidiyor. Bu sayede kentsel yerleşim alanları yakınında sera yetiştiriciliği mümkün olacak, böylece seracılık orta ölçekli ciddi bir sanayiye dönüşecek. Seracılığa özgü güneş enerjisi panellerinde küresel patlama yaşanması ise devam ediyor. Şimdiden ara katmanına güneş pili yerleştirilmiş sera örtüsü konusunda tam 18 patent alınmış bulunuyor. Bunun 10'u Çin'e ait...

Sırada gübre endüstrisi var. Gübre endüstrisinde artık sentetik değil, doğal hammaddeye önem veriliyor. Kullanılan baz materyal hızlı gelişen mikro-organizmaların yarattığı organik kompozisyonlar.

Gıda Ambalajları

Gıda endüstrisi hızla artan nüfusun tek güvencesi... Hızlı ve sağlıklı üretim yapabilmek için şimdi yeni teknikler geliştiriliyor. En dikkat çekici gelişme gıda ambalajlarında görülen baş döndürücü ilerleme. Yakında büyük ihtimalle 2015'te – klasik ambalajların yanı sıra gıda ürünlerini tüm dışsal özellikleriyle gösteren 'transparan' (saydam) ambalajları göreceğiz.

Bunlar ürünün morfolojik özelliklerine uyum sağlıyor, ürünleri ambalajlanmamış gibi gösteriyor. Bir bakıma bu teknik ürünü uzun süre muhafaza eden görünmez nitelikteki filmlerin zaferi. Bu buluşla birlikte 'shiring' türü geleneksel ambalajlama sistemleri de yepyeni bir yola girecek.

Patent sayılarına bakıldığında ikinci sırada raf ürünlerinin tazeliğini gösteren ambalajlar var. Bu teknikte ambalajlanan ürünün son kullanma tarihi geçtiğinde – ambalaj baskısındaki kompozisyon ne olursa olsun- önce kırmızıdan mora doğru gittikçe koyulaşan bir renge bürünüyor, en sonunda tamamen kararıyor.



Yeni Tip Paketler



Gıda ambalajlarında bir başka gelişme ise raflarla uyumlu 'blister' tipi vakumlu paketlerin çoğalması. Bu sayede aynı ürünün değişik kombinasyonlarını tek bir ambalajda paketlemek mümkün olacak. Kısa bir süre önce epey spekülasyona konu olan su ambalajlarında da 2015 yılında ciddi değişimler gözlenecek. Kaynak sularında kullanılan plastik orijinli şişeler yerini özel üretilmiş cam ambalajlara bırakacak. Birkaç yıl sürecektir bu geçiş aşamasında yeni geliştirilmiş doğaya uyumlu elastik camsı türevlerin gelişmiş teknolojisi kullanılacak. Gıdada kullanılan 'polistren' (polystyrene) ve 'polietilen' ambalajlar ise kendiliğinden 'mıatlı' hale gelecek. Ürünün tazeliğine göre ömür biçilen ambalajlar, ürünün bayatlaması halinde yukarıdaki örnekte olduğu gibi renk değiştirecek.

Çoğu gıda ürünü güncel tazeliği korumak amacıyla vakumlanarak satışa sunulacak. Yeni vakumlama tekniklerinde de her zaman olduğu gibi daha çok zararsız ozon gazı kullanılacak.

Gelişmeler gıda ambalajlarıyla sınırlı değil. Plastik market torbalarında bile zaman içinde çözünebilir file tipi uygulamalara geçilecek. Esneyebilen bu torbalarda hacim duyarlılığı bulunurken, fileler özel dokumalarıyla ürünleri gösterip reklam da yapacak.

En ilginç gelişme ise et ve et ürünlerinde görülecek. Et ürünleri bundan böyle kasaplarda bile baskılı 'polistren' ambalajlarda sunulacak. Ürünün elde edildiği hayvanın kot numarası ve menşe belgesi ambalajda kayıtlı olacak. Ambalajlar etin dokusunu bozmayacak şekilde steril bir ortamda paketlenilecek. İlk uygulama Kanada'da başladı bile.

Bu arada en yeni buluşlardan biri kahve ambalajlarında görülecek. Kahve ambalajları yalnız vakum ve ozon gazıyla değil, doğal aroma arttırıcı tekniklerle işlenecek. Böylece işlendiği andaki tazeliğini çok daha uzun bir süre aynen koruyacak.



Tel : 0 326 221 76 16 (PBX)
Fax : 0326 221 76 18
Adres: Güzelburç Beldesi Antakya /HATAY



www.colakoglutekstil.com

NEVZAT ŞAHİN

NEVZAT ŞAHİN: HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU ve Yönetim Kurulu Üyeleri **“Reles Otomotiv”** firmasının sahibi Nevzat ŞAHİN’i işyerinde ziyaret etti. Ziyaretten duyduğu memnuniyeti ifade eden Nevzat ŞAHİN, HASİAD’ın en eski üyelerinden olduğunu, dernek çalışmalarını yakından takip ettiğini, etkinliklere elinden geldiğince katılmaya çalıştığını ve çalışmalarından dolayı Yönetim Kurulunu kutladığını belirtti.

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, Nevzat Şahin’in Antakya’nın en saygın işadamlarından olduğunu, HASİAD’ın kuruluşundan bu yana dernekle iç içe olduğunu ve hiçbir zaman derneğe desteğini esirgemediğini ifade ederek teşekkürlerini sundu.



ALİ SARI

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU ve Yönetim Kurulu Üyeleri **“Sarı İnşaat”** firmasının sahibi Ali SARI’yı işyerinde ziyaret etti. Öncelikle HASİAD Yönetim Kurulunun ziyaretinden duyduğu memnuniyeti ifade ederek HASİAD’ın yeni üyelerinden olduğunu, fırsat buldukça derneğin etkinliklerine katıldığını, basın yoluyla dernek çalışmalarını takip ettiğini belirtmiştir. HASİAD Yönetim Kurulu’na şuan ki projeleri ile ilgili bilgi verdi.

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, Ali SARI’ya misafirperverliğinden dolayı teşekkür ederek, özellikle aramıza yeni katılan üyelerle kaynaşmak istediklerini, dernek merkezimizdeki çok amaçlı toplantı salonunu istedikleri zaman kullanabileceklerini ifade etti.



HİKMET GÜNSAY

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU ve Yönetim Kurulu Üyeleri **“Özburak İnşaat”** firmasının sahibi Hikmet GÜNSAY’ı işyerinde ziyaret etti. Öncelikle ziyaretten duyduğu memnuniyeti ifade eden Hikmet GÜNSAY, Hatay’ın en seçkin derneklerinden olan HASİAD ailesine yeni katıldığını ve bu ailenin bir üyesi olmaktan gurur duyduğunu belirtmiştir. Ayrıca yaptığı çalışmaları sunum şeklinde anlattı.

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, sıcak karşılamalarından dolayı teşekkür ederek, derneğimize yeni üyelerin katılmasından çok memnun olduklarını, Hikmet Günsay’ın sektörde çok başarılı işler yaptığını ve projelerini yakından takip ettiklerini belirterek başarılarının devamını diledikleri ifade etti.



SERVET ALTAŞ

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU ve Yönetim Kurulu Üyeleri **“Ser-Al İnşaat”** firmasının sahibi Servet ALTAŞ’ı işyerinde ziyaret etti. HASİAD Yönetim Kurulu’nu ağırlamaktan duyduğu memnuniyeti ifade eden Servet ALTAŞ, HASİAD’ın yeni üyelerinden olduğunu ve bu ailenin bir üyesi olmaktan gurur duyduğunu belirtti. İnşaat sektörüne inşaat işçiliğinden başlayarak bu sektörün her kademesinde yer aldığını bu yüzden işin inceliklerini bildiğini ve başarısını buna borçlu olduğunu ifade etti. Ayrıca, devam eden projeleri hakkında bilgiler verdi.

HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, samimi karşılamasından dolayı Servet ALTAŞ’a teşekkür ederek, inşaat sektörünün başarılı isimlerinden biri olarak gördüklerini, projelerini yakından takip ettiklerini, böyle başarılı işadamlarının HASİAD bünyesinde yer almalarından onur duyduklarını ve Yönetim Kurulu olarak yaptığı yatırımlardan dolayı teşekkür ettiklerini belirtti.





“Bizim Olmadığımız Yerde Biz Diye Bir Şey Olamaz”

Türkiye Sakatlar Derneği Hatay Şube Başkanı Figen Vural Tekin ile hepimizin üzerine düşen ve sosyal sorumluluğumuz olan engellilerin yaşamları hakkında bilgiler aldık.



Cemile US: HASİAD Dergisi okuyucularına kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

Figen VURALTEKİN: Samandağ doğumluyum. Küçük yaşta geçirdiğim halk tabiri ile çocuk felci denilen hastalığım nedeni ile ortopedik engellyim. Evli ve bir kız çocuğu annesiyim. Yaklaşık 9 yıldır biz engellileri ilgilendiren sosyal ve sanatsal faaliyetlerin içinde yer alıyorum.

US: Türkiye Sakatlar Derneği Hatay Şubesi’nin kuruluş hikâyesini bizlerle paylaşır mısınız?

TEKİN: Bazı sebeplerden dolayı 2009 yılında Türkiye Sakatlar Derneği Antakya Şubesi fesih edildi. Sonra arkadaşlarla hep beraber el ele verip engelliler camiasının tüm sorunlarına ışık tutmak ve birilerinin” biz buradayız” demesi gerekiyordu. Bununla birlikte 2010 yılında Türkiye Sakatlar Derneği Hatay şubesini kurduk. 7 aylık kayyum süreci yaşayan derneğimiz seçime gitti. Sevilen bir üye olduğum için aday gösterildim ve şube başkanı seçildim. Halen 2 dönem Türkiye Sakatlar Derneği Hatay Şube başkanıyım. Buradan sizin aracılığınızla tüm arkadaşlarıma bir kez daha teşekkür etmek istiyorum ve güvenlerine layık olacağıma inanıyorum.

US: Hatay’daki engellilerin en büyük yaşam sorunları hakkında bilgi alabilir miyiz?

TEKİN: Hatay’da yaşayan biz engellilerin problemleri çok ve bunlardan birkaç tanesinden bahsetmek istiyorum. En önemli problemlerimizden bir tanesi de ulaşım sorunu. Çünkü ulaşımı çözümlenemeyen bir şehrin sağlıklı insanları bile problemlerinin bitmediğini görür. Ulaşım çözülmemişse hiçbir şey yapamazsınız. Okul, hastane, alışveriş ve gereksinimleriniz yerine getiremez dolayısı ile sosyal hayatın içinde naçar kalırsınız. Kısacası hayatın içinde olabilmemiz için engelsiz otobüslerin olması gerekli yani ne vatandaşın beklemesi ne şoförün bizi otobüse bindirmek için inmesi ne de bizleri refakatçilerin taşıması gerektirmeyen otobüslerden bahsediyorum. Hani olur da mahallenizdeki bir mağazada aradığınızı bulamazsınız ve şehir merkezindeki bir çarşıya gitmek istesiniz ya da okulunuz çok uzak bir mahallededir, işte bunun için biz engelliler verimli olmaktan geri kalyoruz. Çoğumuz bu sebepten dolayı eğitimsiz kaldık. Diğer bir problem de mimari engellemeler. Bu hareket etmeyi kısıtlayan her şeyi içeriyor. En basiti kaldırımların kullanılamaması gibi binaların 2015 yılına girerken bile hala engelli girişlerinin olmaması biz engellilerin apartman sakinlerinin inisiyatifine bırakılması ne içler acısı değil mi? Burada yerel yönetimleri göreve davet ediyoruz çünkü bunlar bizim olmazsa olmazlarımızdandır.

US: Dünden bugüne kısaca gerçekleştirmiş olduğunuz etkinliklerden bahseder misiniz?

TEKİN: Yurt içi ve yurt dışı çalışmalarımız gerçekleşti. Öncellikle Hollanda’dan 58 scoder, 20 tekerlekli sandalye, 20 wolker ve bilumum birkaç tane yedek motor getirildi. Bununla birlikte kendi imkânlarımızla yaklaşık 190 adet akülü araç, 130 tekerlekli sandalye dağıtımını yaptık. Derneğimiz birçok alanda faaliyet göstermekte. Çünkü Türkiye Sakatlar Derneği; Türkiye Sakatlar Konfederasyonu Hatay temsilcisidir. Hatay Valiliği Erişebilirlik Komisyon Üyeliği, İl İnsan Hakları Komisyon Üyeliği, İl İstihdam Komisyon Üyeliği, Defne Belediyesi Kent Konseyi Yürütme Kurulu’nda engelliler öncülüğü görevlerinde bulunuyoruz. Hatay’da bir ilk olan Mustafa Kemal Üniversitesi’nde “Engelsiz Çözümler Üretiyoruz ” çalıştayını gerçekleştirdik. Her sene temsili askerlik için üyelerimizden oluşan bir ekibi bu heyecanı yaşaması için çalışmalar yapmaktayız. Bu esnada 1400 paket gıda dağıtımı ve 2 dönem kömür yardımı yapıldı. 3 kez 3 Aralık Dünya Engelliler Günü yemeği, 4 dönemdir derneğimizin tanıtım takvimi, 2 kez Arkeoloji Müze önünde kitap fuarı, Amfi Tiyatro Merkezi’nde 10-16 Mayıs Engelliler Haftası’nda konser tertip ettik. Halen fiili olarak görev yapan ‘ Engel Tanımayanlar Korusu” ve “Engelsiz Kafemiz” mevcut. Bunlar şu an gerçekleştirdiklerimiz ama bu silsile daha da ciddi çalışmalarla desteklenecek.

US: Dernek faaliyetlerini hangi koşullarda yürütüyorsunuz?

TEKİN: Aslında daha da fazla çalışmalar yapabiliirdik ama destek kısmında çalışmalar ve duyarlılık çok zayıf. Başlangıçta küçük bir yer olan fakat daha sonra büyüttüğümüz alan, Hatay Büyükşehir Belediye Başkanımız Doç Dr. Lütfü SAVAŞ’ın emeği çok oldu. Fakat zaman içerisinde bu alan da bize yetersiz gelmekte. En kısa zamanda bununla ilgili çalışmalara da acilen başlayacağımızın haberini sizin aracılığınızla iletmek isterim. Arkadaşlarımızın başarıları ve desteklerini asla inkar edemeyiz. Dedğimiz gibi el ele vererek çalışmalar güçlenir ve yapılan işin lezzeti de artar. Bundan dolayı mutlaka HASİAD (Hatay Sanayi ve İş Adamları Derneği) derneğinin bize destek vererek neleri başaracağımızı süreç içerisinde göreceğiz. Tüm yönetim kurulu üyeleri büyüttüğümüz bu ağacın meyvelerine vesile olacak.

US: Süregelen çalışmalarınızda kimlerden destek aldınız veya almalısınız?

TEKİN: Sürdürülebilirliği olan projemiz Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı’nda “Dezavantajlı Grupların Sosyal Hayata Entegrasyonu” proje ön başvurusunda Büyükşehir Belediyesi ve KOSGEB ortaklı başvuru da bulunduk. Tabi ki dernek yönetimimizdeki birbirinden çok değerli ve zeki bir kadronun olması ilerleyen zaman içerisinde çok daha iyi işlerin geleceğinin habercisi olacak. Buradan sizin aracılığınızla destekte bulunacak herkesi aramızda görmek istiyoruz çünkü bu şehrin özel olması ve insanların da özel insanlar olduğunu bireyine sahip çıkan gün-gün üzerine bir şeyler koyan engelli vatandaşların da yolunu açacak insanlar olduğuna inanıyoruz.



US: Engelli vatandaşlarımızın toplumla sosyal bağlarını güçlendirmek ve sorunlarına çözüm ortağı olabilmek için neler yapılmalı? Nelere dikkat edilmeli?

TEKİN: Bu en önemli ayrıntılardan biri; sosyal insan, sosyal devlet mantığı zaten sorunlardan ve çözümlerinden belli olmaz mı? Biz engelliler bu konu da çaresiz denilecek kadar kısıtlıyız. Her zaman birilerinden bir şeyler isteyen- ki çok acı- bireyler haline getirildik. Eğitilmiş, kültürlü, sanatına sahip olan bir yerden bir yere gitmek için mutlak olarak birilerinin yardımına ihtiyaç duymayan insan olmak istiyoruz. Düşünen, üreten, ürettiğinin pazarını oluşturan camia olmak istiyoruz. Kısacası hayatın her alanında olmak isteyen bu engelli bireyin çoookkk gereksinimlere ihtiyacı yok... Sadece fırsatlar verilip, uygun zeminin oluşturulması yeterli. Şimdi şu an buradaki metni okuyan herkes sadece 2 dk yahu gerçekten haklılar diyebilecek çok kişi olduğunu da duyar gibiyim.

US: Türkiye Sakatlar Derneği Hatay Şubesi okuyucularımıza neler söylemek istersiniz?

TEKİN: Bizler toplumun birer parçasıyız. Yeterli fiziki alanlar oluşturulursa, ulaşım da problemler olmazsa, evet bunu da denemek ve başarmak istiyoruz güdüsü oluşturulursa neden hayat güzellikler içinde devam etmesin, neden şartlar zor iken doktor, hakim, öğretmen, mühendis, memur, anne-baba, sporcu olunmasın. Düşünün engelsiz insanlar için fiziki şartlar, ulaşım ya da düşündüklerinizi direk söyleme yetisine sahip olabiliyorsunuz. Bizlerinde evinden dışarı çıkmadan bile çok başarılı işler gerçekleştirdiğimiz bilinmekte. Tüm sıkıntımız empati, empati ama sadece gerekli olan zeminlerin oluşturulmasından sonraki empati olmalı. Türkiye Sakatlar Derneği Hatay Şube Başkanı Figen Vural TEKİN olarak bu söyleşiyi sloganımızla kapatmak istiyorum “ Bizim Olmadığımız Yerde Biz Diye Bir Şey Olamaz” Saygılarımla.



ORJİN

"her zaman daha iyisi"

GÜÇLÜ

Modern Mimarlığın Adresi

ORFEN

Modern Yapının Adresi



*Estetiğin Olduğu Yerde
Biz Varız...*

☎ : 0326 232 55 03

☎ : 0326 216 55 01

☎ : 0326 216 42 01

📍 : Belediye Sarayı İşhanı 2/C Antakya - Hatay

www.orjininsaat.com.tr : 🌐

info@orjininsaat.com.tr : 📧

orjinguclu : 📞

orjinsirketlergrubu : 📞



KAYAOĞULLARI MADENCİLİK
Nak. İnş. ve İnş. Malz. San. Tic. Ltd. Şti.

- Konsantre Krom Üretimi
- Parça Krom Üretimi
- Sıva Kumu

- Blok Mermer Üretimi
- Dekapaj
- Hafriyat
- Nakliye



Merkez Adres: İzzetpaşa Mah. Kazım Bayer Cad. Kızılay Binası No: 2/ELAZIĞ
Şube Adres: Cumhuriyet Mah. Cumhuriyet Cad. 2. Hudut Taburu Karşısı No:350 Narlıca / HATAY
Tel/Fax: 0326 234 44 10 - E-Mail: kayaogullarimadencilik_23@hotmail.com



2014 Yılında Teslim Edilen Binalar



Yavuz Sultan Selim Cad.1. Tabakhane Sok. No:18 Antakya / HATAY
Tel: 0(326) 225 30 31 Faks: 0(326) 225 30 32

yuksel.proje@hotmail.com