

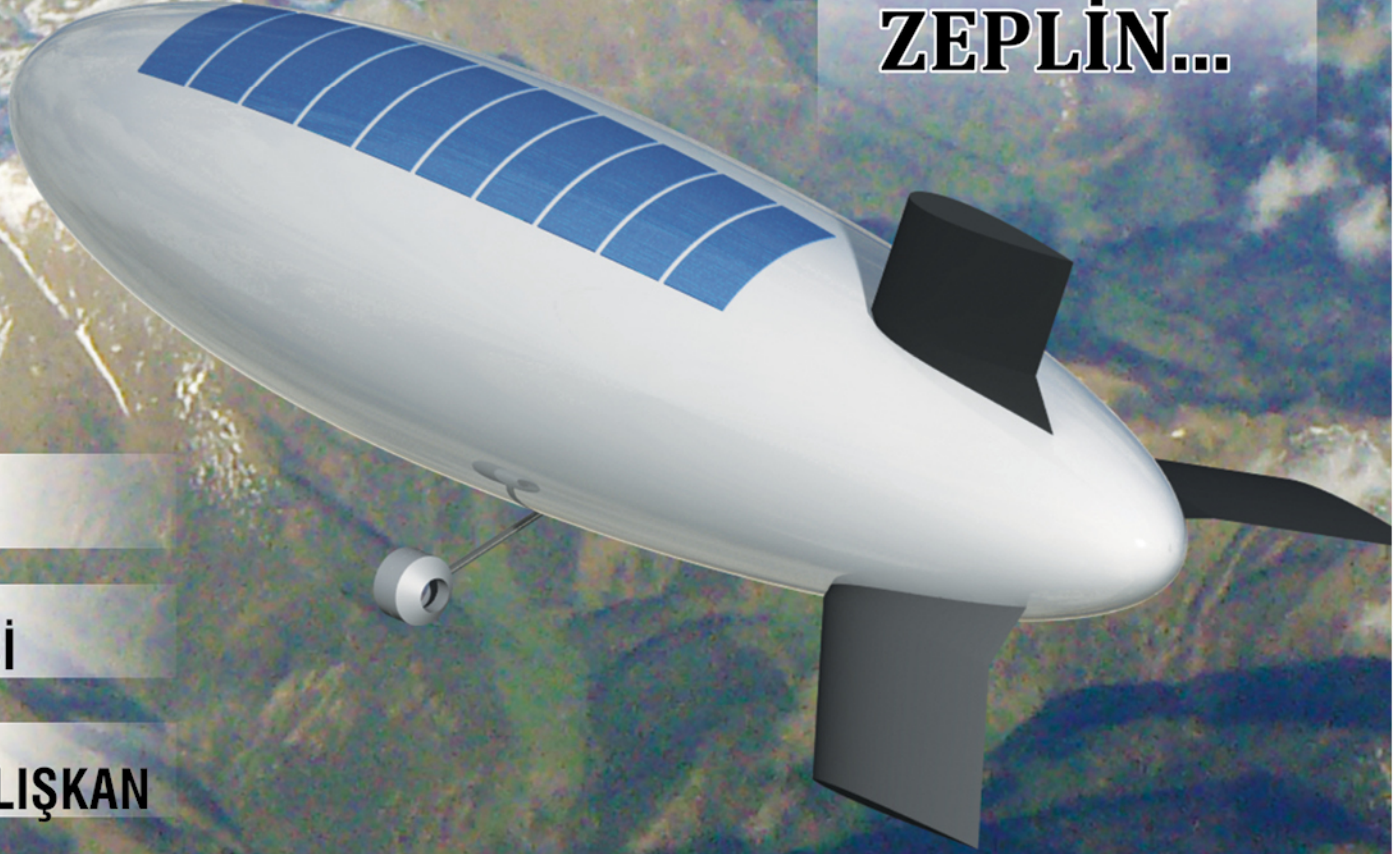


HASiAD

Hatay Industrialists And Businessmen Association

Sayı: 6 • Ekim 2015 • 3 Aylık Süreli Yayın • Ücretsizdir

Türkiye`de Bir İlk
Otonom Teknoloji ile
ZEPLİN...



BAŞARI ÖYKÜSÜ
Ali SARI

DOSYA
Aydın TÜFEKÇİ

SEKTÖR
Necmettin ÇALIŞKAN

GEZİ
Berlin

Kapak Konusu
Ahmet Nezir ERTÜRK



SEKTÖR
Abdullah KORKMAZ

SEKTÖR
Mehmet KAYNAK

Life®

POOL & PARK

Yapım - Kimya & Çevre - Tasarım



Odabaşı Mah. Çevre Yolu Cad. 73. Sok. Şahabettin Yeral Apt. Antakya / HATAY
Tel: 0326 226 00 11 • Fax: 0326 226 00 13 • Gsm: 0532 138 37 07 • 0532 266 73 72
www.lifepoolpark.com | info@lifepoolpark.com



Daha iyi bir Dünya için Yenilikçi çözümler

Havadan Hafif Teknolojisi
Rakipsiz Havada Kalış Süresi
Modüler Gondol Tasarımı
Maliyet Etkin Operasyon İmkânı
Çevre Dostu



DORUK

Taktik Aerostat Sistemi



DOLUNAY *Aerostat Sistemi*

TEPEGÖZ

*Güneş Enerjili,
İnsansız Hava Gemisi*



IP67 Koruma

Çift ARM İşlemcisi ve FPGA

Zenginleştirilmiş giriş ve çıkış arayüzleri

JAUS (Joint Architecture for Unmanned Systems) Uyumlu

MINISTEER *İnsansız Sistemler için Jenerik Kontrol Birimi*

OTONOM TEKNOLOJİ



**Korkma!
sönmez bu şafaklarda
yüzen al sancak!**

ÖNSÖZ



Halit YAĞCIOĞLU
HASİAD Yönetim Kurulu Başkanı

Saygıdeğer dostlarım,

Geride bıraktığımız 3 ay süre zarfında Sanayici ve İşadamları olarak seçim ardından güçlü bir koalisyon hükümet kurulma beklentimiz maalesef gerçekleşmediği gibi yıllarca Türkiye'nin başına bela olan terör olayları artmış ve neredeyse her gün gelen şehit haberleri tüm halkımızı derin bir üzüntüye ve yasa boğmuştur. Bu süreçte tüm vatandaşlarımızın sağduyulu davranarak ülkemizin birlik ve beraberliğine zarar verici tutumlardan kaçınması gerekmektedir. Yıllardır bu topraklarda yaşamış olan farklı etnik kökenlere sahip vatandaşlarımızın ayrışma değil daha çok birbirine kenetlenerek ulusal çıkarlarımıza ve vatanımızın bölünmez bütünlüğüne sahip çıkarak terör örgütlerinin oyununa alet olmamamız gerekir. Önümüzdeki seçim sürecinin de adil ve huzur içerisinde geçmesini ve güçlü bir hükümet kurulmasını temenni ediyoruz.

Hatay'ın ve Ülkemizin sorunları için İş Dünyasının bir araya gelerek çözüm üretme konusunda ortak hareket etmesini umut verici olarak görüyor ve bundan sonraki toplantıların da verimli geçeceğini ümit ediyoruz. Bu süreçte biz HASİAD olarak elimizden gelen gayreti göstereceğimizi belirtmek isteriz ve diğer STK ve odaların da aynı gayret içerisinde olmasını temenni ederiz. Bunun yanında valimizin ve milletvekillerimizin işadamları örgütleri ile daha yakın diyalogta olması gerektiğini düşünmekteyiz. Başta Hatay Büyükşehir Belediyesi olmak üzere tüm Belediyelerimizin de birlik ve uyum içerisinde çalışmalarına devam etmesini yürekten diliyoruz. Özellikle yaşanabilir bir kent olması adına yapılacak imar değişikliklerinde kişilerin değil şehrin menfaatlerinin ön planda tutulmasının önemini göz ardı etmememiz gerekmektedir.

Dergimizin bu sayısında da önemli işadamlarımızın başarılarına tanık olacaksınız. Kapak konusu olan OTONOM TEKNOLOJİ şirketinin Türkiye'de bir ilk olan Zeplin üretimi bizleri gururlandırmaktadır.

Gelecek sayıda buluşmak dileği ile sevgi ve saygılarımla...

Ekim 2015



İÇİNDEKİLER

İMTİYAZ SAHİBİ

Hatay Sanayici ve İş Adamları Derneği Adına

Halit YAĞCIOĞLU

halit@vitem.com.tr

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ

Sevim ŞENKULE

hasiad@hasiad.org.tr

GENEL YAYIN YÖNETMENİ

Kamile YURTSEVEN

kamile@hataylife.com

EDİTÖR

Seda GÜNAY

REKLAM VE HALKLA İLİŞKİLER SORUMLUSU

Kamile YURTSEVEN

kamile@hataylife.com

YAYIN KURULU

Halit Yağcıoğlu

Tevfik Fazlı Doğan

Mehmet Ali Gönenç

GRAFİK TASARIM & DİZGİ

Cansu ŞAH

tmhatay2@hotmail.com

BASKI

Türmatsan Hatay Şube

Tel: 0326 213 71 71

YAYIN TÜRÜ

3 Aylık Süreli Yayın



İLETİŞİM BİLGİLERİ

Koca Abdi Mah. Kurtuluş Cad Beyazıt Sok. No:1 Antakya/HATAY

Telefon : 0 (326) 214 47 20

Fax : 0 (326) 214 47 19

hasiad@hasiad.org.tr

www.hasiad.org.tr

HASIAD Dergisi Bir **Life Medya** Yayınıdır.

Çevreyolu Cad. 73. Sk. Şehabettin Yeral Apt. Altı

Antakya / HATAY

Tel: +90 326 226 00 11 - Faks: +90 326 226 00 23

www.hataylife.com

HASIAD Dergisi T.C. yasalarına uygun olarak yayınlanır.

Dergide yayınlanan yazı, fotoğraf ve grafiklerin her hakkı saklıdır.

İzinsiz kullanılamaz.

08 Kapak
Konusu
Zeplin



14 Başarı
Öyküsü
Ali Sarı



18 Sektör
Yusuf AKEMOĞLU

22 Sektör
Yusuf KAÇAR

26 İş Dünyası
Çözüm Buluşması

30 Sektör
Necmettin ÇALIŞKAN

40 SÖYLEŞİ
Hikmet ÇİNÇİN



34 Gezi
Karadeniz Turu

56 Sektör
Mehmet Ali YÜKSEL

50 Dosya
**Tıbbi Aromatik
Bitkiler**



60 Etkinlik
Üye Yemeği

64 Sektör
Mehmet KAYNAK

70 Sektör
Hüseyin KAZAR

74 Gezi
Berlin İş Gezisi

82 Sektör
Abdullah KORKMAZ

46 Sektör
Hüsnü TÜRKOĞLU





Konuğumuz,
dünyada çok az sayıda ülke tarafından
üretilebilen bir teknolojiyi ülkemize
kazandırmış olan Otonom Teknoloji
firmasının kurucusu ve genel müdürü

Ahmet Nezir Ertürk

Sayın Ertürk, geliştirdiğiniz teknoloji hakkında bize bilgi verebilir misiniz?

Firmamız 2013 yılından bu yana havadan hafif uçuş teknolojileri üzerinde çalışmaktadır. Geçmiş Fransız Mongolfier Kardeşlerin icat ettiği sıcak hava balonuna kadar giden bu teknolojinin en tanınmış ürünleri Alman'lar tarafından geliştirilmiş ve her iki dünya savaşında da kullanılmış olan Zeplin isimli hava gemileridir. Son yıllarda, havadan hafif platformların insansız sistemler olarak kullanımı ile ilgili gelişmiş ülkelerde artarak devam eden çalışmalar ve kullanımlar bulunmaktadır.

Otonom Teknoloji olarak klasik yöntemler ile çözülmesi zor olan problemlere, insansız sistem teknolojileri ile maliyet etkin çözümler üretmekteyiz. Ülkemizin askeri alandaki önemli ihtiyaçlarından olan keşif ve gözetleme görevleri, çoğunlukla dışa bağımlı olan insanlı ve insansız hava araçları ile çözülmeye çalışılmaktadır. Malzemesinden en ince detayının tasarımına kadar tamamen yurt içindeki imkanları kullanarak geliştirdiğimiz aerostat isimli yere bağlı hava balonları ve hava gemileri bu problemler için dışa bağımlılığı ortadan kaldıracabilecek, kullanım maliyetleri düşük alternatiflerdir.

Bu durumda sizin ürünleriniz de alternatif bir İHA platformu. Bu platformların çeşitlerinin hızla arttığını takip ediyoruz. Sizin geliştirdiğiniz sistemlerin diğer insansız hava araçlarına göre farklılıkları nelerdir?

Modern insansız hava sistemleri 1990'lı yılların başlarından itibaren kullanılmaya başlanılan teknolojilerdir. Son yıllarda çok farklı boyut ve teknolojiye sahip ürünler askeri ve sivil amaçlı olarak kendilerine pazarda yer bulabilmektedirler. Doğal olarak her teknolojinin diğerlerine göre avantajlı veya dezavantajlı olan yönleri bulunmaktadır.



Otonom Teknoloji - Dolunay Aerostat Sistemi

Havadan hafif uçuş teknolojisi ile üretmekte olduğumuz insansız hava sistemleri istihbarat, gözetleme ve keşif görevlerinde uzun süre havada kalabilme özelliği ile öne çıkmaktadırlar. Örneğin Doruk ve Dolunay isimli aerostatlarımız 1 hafta mertebesinde gece ve gündüz kesintisiz görev yapabilme kabiliyetine sahiptir. Bu süre mevcut tasarımda yapılacak değişiklikler ile daha da uzatılabilmektedir. Bu sayede sınır gözetleme, kritik tesislerin korunması gibi kesintisiz görev ihtiyacı duyulan alanlarda avantaj sağlamaktadır. Alternatif sistemler çoğunlukla saat veya saatler seviyesinde görev yapabilmektedirler. Yere bağlı balonların uçurulması için pilotlara ihtiyaç duyulmaması ve havada kalmak için yakıt tüketmemesi, kullanım maliyetlerini düşüren önemli avantajlarındandır. Ayrıca bu balon sistemleri mevcut İnsansız Hava Araçların görev yapmakta zorlandığı

yağışlı ve rüzgarlı hava koşullarında dahi görevlerini sürdürebilmektedirler.

İnsansız Hava Aracı sistemleri gerçekleştireceği görevine uygun olarak gündüz ve gece görüşüne sahip kamera ya da radar gibi sistemler taşımaktadırlar. Taşınan bu sistemlere faydalı yük (payload) adı verilmektedir. Mevcut İnsansız Hava Aracı sistemlerinin önemli kısıtlarından biri de platformun maliyet etkin olarak taşıyabileceği faydalı yük kapasitesidir. Otonom Teknoloji tarafından geliştirilen Doruk aerostat sistemi 100 kg ve üzeri faydalı yükleri maliyet etkin olarak görev yüksekliğine çıkarabilmektedir.

Diğer bir ürünümüz olan manevra kabiliyetine sahip TepeGöz isimli insansız hava gemisi, mevcut modeli ile 30 kg faydalı yük taşıyabilmektedir. Gelecek ihtiyaçlara göre bu kapasitenin daha da artırılması mümkündür.



Bu teknolojiler ile neler yapılabileceğini, hangi alanlarda kullanılabileceğini söyler misiniz?

Dolunay ve Doruk aerostat sistemleri ile kritik tesislerin, limanların, kara ve deniz sınırlarının, boru hatlarının 7/24 kesintisiz olarak gözetlenmesi yapılabilir. İstihbarat amaçlı kullanılabilir. Bunun yanı sıra sivil ve askeri amaçlı bir haberleşme birimi olarak görev yapabilir. Acil durumlarda ve afetlerde yerdeki tüm sistemler devre dışında olsa bile bölgenin izlenmesi ve haberleşmenin tesisi gerçekleştirilebilir. Televizyon ve radyo yayınlarının aktarımında kullanılabilir. Deniz ve kara trafiğinin kesintisiz olarak denetlenmesinde bu sistemlerden faydalanılabilir.

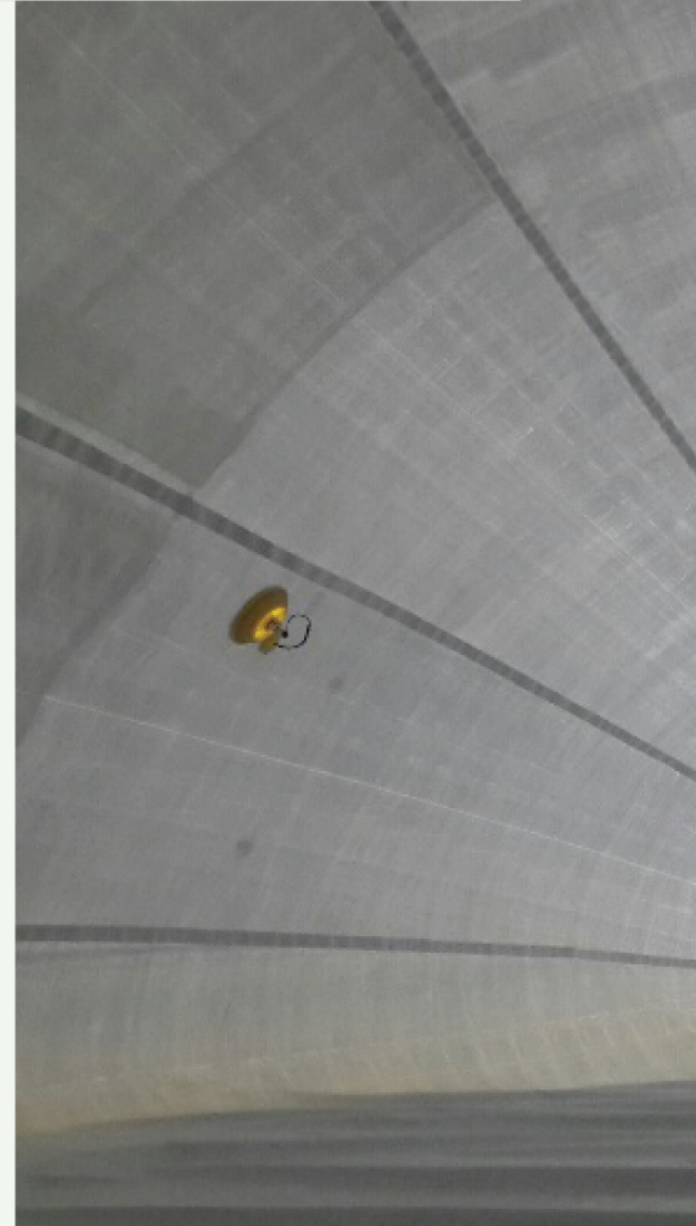
TepeGöz insansız hava gemisi ile aerostatlar tarafından yapılabilecek görevlere ilave olarak keşif ve istihbarat bilgileri toplanabilir, sınırda devriye uçuşları yapılabilir, arama ve kurtarma görevlerinde kullanılabilir, farklı yüksekliklerden fotoğraflama, haritalama çalışmaları yapılabilir. Ayrıca Dünya’da örneklerini artarak gördüğümüz hassas tarım uygulamaları bu platformlar ile gerçekleştirilebilir. Bu sayede tarım alanlarında rekoltenin takibi, zararlıların takibi, bitki gelişiminin takibi gibi bir çok alanda üreticilerimize mevcut teknolojiler ile ulaşamayacakları değerli bilgiler sağlanabilir. Meteoroloji ve çevre ile ilgili çalışmalarda farklı görevler gerçekleştirilebilir. Orman ve su kaynakları gibi klasik yöntemler ile takibi zor olan kaynaklarımızın maliyet etkin bir şekilde kontrolü sağlanabilir.

Genelde halk arasında Zeplin adı yaygın olarak bilinmektedir. Siz “aerostat” ve “hava gemisi” isimlerini kullandınız. Bu kavramları biraz açıklar mısınız?

Zeplinler gerçekten de bu alanda en çok bilinen sistemlerdir. Alman bir general olan Ferdinand von Zeppelin tarafından 1900 yılında, 10 yıllık bir çalışmadan sonra gerçekleştirilen hava gemilerine Zeplin adı verilmiştir. 1. Dünya Savaşında askeri amaçlı olarak, savaştan sonra da yolcu taşımacılığında başarıyla kullanıldılar. Uçakların gelişmesi ve 1936 yılında yaşanan Hindenburg kazasından sonra hidrojen gazı kullanılan hava gemileri ile yolcu taşımacılığı yapılmadı. Yanıcı olmayan helyum gazı kullanan hava gemileri ise 2. Dünya Savaşında Amerikan ordusu tarafından gözetleme ve denizaltılara karşı başarıyla kullanıldı. Günümüzde insanlı hava gemileri turistik, reklam ya da deneysel amaçlı kullanılmaktadır. Potansiyel kabiliyetleri sebebiyle taşımacılık ve yüksek irtifalarda insansız olarak kullanımları konusunda yoğun ArGe çalışmaları başta ABD ve Rusya’da olmak üzere sürdürülmektedir. Aerostatlar ise hava gemilerinden farklı olarak bir itki sistemine sahip değildir. Yerde bulunan demirleme istasyonlarına hafif ama dayanıklı kablolar ile bağlanmakta, bu kablolar üzerinden elektrik ve veri aktarımı da yapılabilmektedir. Bir kaç yüz metreden 5.000 metre yüksekliğe kadar ulaşabilen ve bir kaç kilogramdan 1 tona yakın faydalı yük kapasitesine kadar farklı büyüklükte aerostatlar gelişmiş ülkeler tarafından çoğunlukla askeri amaçlı olarak kullanılmaktadırlar.

Daha çok Kapadokya’da görmeye alıştığımız turistik amaçlı balonlar ile bu sistemlerin bir benzerliği var mıdır?

Turistik ya da sportif amaçlı kullanılan sıcak hava balonları da uçuş tekniği olarak havadan hafif teknolojisini kullanılmaktadırlar. Bu sebeple havacılıkta aynı kategori altında ele alınmaktadırlar. Bununla birlikte sıcak hava balonları yakıt ile ısıtılan ve genişleyen havanın kaldırma kuvvetini kullanırken, hava gemileri ve aerostatlar helyum ya da hidrojen gazının kaldırma kuvvetini kullanılmaktadırlar. Bu sayede uçmak için ilave bir yakıt ihtiyacı yoktur ve çok uzun bir süre havada kalabilirler.



“hava gemisi

Bu teknolojinin en kritik bileşenleri nelerdir? Bu bileşenlerde yurtdışına ne kadar bağımlıyız?

Neticede bu sistemler birer hava aracı. Bu yüzden tasarımları ve geliştirilmeleri havacılık standartlarına ve gereksinimlerine uygun olarak yapılmalıdır. Ülkemizde oldukça az bilinen bu platformların tüm tasarımları, firmamızın konularında deneyimli personeli tarafından yoğun bir literatür araştırılması yapılarak gerçekleştirilmiştir.

Bu çalışmalar esnasında havacılık alanında üniversiteler ile çeşitli işbirlikleri de gerçekleştirilmiştir. Hava platformlarımız insansız ve otonom olarak görev icra edebilmektedirler.

Gerek aerostatlar gerekse hava gemileri için en kritik bileşenlerin başında gövde malzemeleri gelmektedir. Bu malzemeler son derece hafif ancak bir o kadar da dayanıklı olmak zorundadır. Ayrıca helyum ve hidrojen gazlarının gövde içerisinden kaçmasını engelleyecek bariyer özellikleri ve atmosfer şartlarına

dayanım, gövde malzemelerinin gereksinimleri arasında yer almaktadır. Firmamız yurtdışına bağımlı olmadan bu gövde malzemelerini yurt içinde tasarlamış, geliştirmiş ve platformlarında kullanarak başarıyla test etmiştir. Malzeme alanındaki bu çalışmalar ülkemiz için de önemli bir kazanımdır.

Geldiğimiz aşamada hava platformlarının ve ilgili yer birimlerinin tüm tasarımları firmamız bünyesinde yapılmakta yurt içi imkanlar ile üretilmektedir.



Balonlara yani aerostatlara ateş edildiğinde ne oluyor? Patlıyorlar mı?

Bu en sık karşılaştığımız soru. Cevabı hayır. Balonların içerisinde yanıcı olmayan bir gaz var. Yani kurşun isabet etsede bu sadece gövdeye oranla çok küçük delikler açabiliyor. 10 kez isabet almış bir balon dahi 3-4 saat uçuş yüksekliğini koruyabiliyor. Daha sonra indirilen balon sağladığımız tamir kiti ile personel tarafından kısa sürede onarılıp yeniden görevine devam edebiliyor.

Bu soruyla ilgili bir bilgi daha vermek isterim. Amerikan ordusu gözetleme amaçlı olarak aerostat sistemlerini Afganistan'da başarıyla kullanmaktadır. Bu sistemler 1.000m irtifaya yükseltildiğinde bir çok silahın menzili dışına çıkmaktadır. Vurulsalar dahi çok uzun süre görevlerine devam edebilmektedirler.

Son olarak Otonom Teknoloji'nin devam eden ve önümüzdeki dönemde gerçekleştirmeyi planladığı çalışmalar hakkında bilgi verebilir misiniz?

Memnuniyetle. Firmamız kuruluşundan bu güne "Daha iyi bir Dünya için yenilikçi çözümler" sloganıyla çalışmalarını sürdürmektedir. Yurt içinde savunma ağırlıklı olarak yürüttüğümüz çalışmaların yanı sıra geliştirdiğimiz teknolojiler ile ilgili Avrupa Birliği ülkeleri ile ortak ArGe çalışmalarımız devam etmektedir. Kısa dönemdeki hedeflerimiz arasında geliştirdiğimiz aerostat ve hava gemisi platformları ile ülkemizin ve bölgemizin problemlerine çözüm sağlamayı hedeflemekteyiz. Tasarım kabiliyetimiz ve malzeme teknolojimiz sayesinde istenilen büyüklükte aerostatları yurt içinde milli imkanlar ile geliştirebiliyoruz. Yurt içi ve yurt dışı firmalar ile kurduğumuz işbirlikleri ile müşterilerimize yenilikçi ve modern çözümler sunmak için

çalışmaktayız.

Otonom Teknoloji olarak hassas tarım alanında insansız sistemlerin kullanımı ile ilgili de çalışmalar yürütmekteyiz.

Teşekkürler...

Ahmet Nezir Ertürk

Öğretmen bir ailenin çocuğu olan Ertürk, 1971 yılında Adana'da doğdu. İlk ve orta öğretimini Hatay ve Mersin'de tamamladı. 1992 yılında Bilkent Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği bölümünden mezun oldu. Gazi Üniversitesi İşletme bölümünde yüksek lisans yaptı. Askerlik görevini Milli Savunma Bakanlığı ArGe

Dairesinde Ordu Bilgi İşlem Subayı olarak yaptı. 1992 yılından 2013 yılına kadar savunma sektöründe mühendislik, proje yöneticiliği ve direktörlük görevlerinde bulundu. Bu görevleri esnasında Amerika'da ve Avrupa'da havacılık alanından çok sayıda firma ile çalıştı, bazı NATO çalışmalarında Türkiye'yi temsil etti. Yurt içinde hava savunma sistemleri, topçu ve füze sistemleri ve havacılıkla ilgili çok sayıda projede görev aldı. 2013 yılında insansız ve otonom sistem teknolojilerinde çalışmalar yürütmek üzere Otonom Teknoloji'yi kurdu. Ahmet Nezir Ertürk evli ve iki çocuk babasıdır. İyi derecede İngilizce bilmektedir.



seta[®] tasarım



Dijital Baskı
Tanıtım
Promosyon
Malzeme Tedariği
Display Sistemleri
Katalog
Tabela
Reklam
Kartvizit
Açık Hava Reklamcılık
Tasarım
Totem
Yönlendirme Tabelaları
QR code
Konsept
Cephe Giydirme

ŞİZE NE LAZIMSA BİZDE O VAR

Ali SARI

SARI İNŞAAT benimsediği kalite politikası çerçevesinde, inşaat ve taahhüt işlerinde en ileri teknolojiyi takip eder. Düzenli ve kalifiye kadro ile çalışır ve müşteri memnuniyetini temel alarak en iyi hizmeti sunar. Hedef, daima ileriye bakarak ve sürekli en iyi hizmete ulaşmaktır.

SARI İNŞAAT'ın kalite politikası,

inşaat ve taahhüt işlerinde en ileri teknolojinin takip edilmesi, zamanında kullanılması, düzenli ve kalifiye kadro ile çalışması ve müşteri memnuniyeti & güveni kazanılarak en iyi hizmetin sunulmasıdır. Teknolojiyi takip etmeden ve kendini yenilemeden olduğun yerde durmanın en hızlı geri kalma yolu

olduğu bilinci ile çok çalışmak, başarılı olmak ve devamlı ileriye bakarak sürekli gelişmek ve iyileştirmek temel amaçtır. Şirket bünyesindeki tüm faaliyetin uygulanması, geliştirilmesi ve sürekli iyileştirilmesi için takım ruhunu benimseyen, özveri ile çalışan ekibi ve çalışanları kalitesinin mimarlarıdır.



“Hedef, Daima İleriye Bakarak ve Sürekli En İyi Hizmete Ulaşmaktır.”

“Sarı İnşaat'ta çekime gideceğiz Seda Hanım. Ali Bey'i tanıyor musunuz? Adını duymuştum Kamile Hanım ama hiç tanışmadık. Röportaj için hazırlık yapmanız gerekiyor.” Bu konuşmanın

üzerine başladım Ali Sarı'yla, Sarı İnşaat'la ilgili araştırma yapmaya. Pek fazla bilgiye ulaştığım söylenemez. Bunun üzerine en iyisi spontane bir çalışma yapayım dedim. İyi ki de klasik soru-cevap çalışması

yapmamışız. Karşımda tamamen doğal, sohbeti karşısındakinin istediği noktada tutan, genç, enerjik bir insan buldum. Doğal, samimi, güler yüzlü ve başarılı. Evli, 3 kız çocuğu babası.

► **Seda GÜNAY:**

Bu bir neredeydim nereye geldim çalışması olsun istiyorum izin verirseniz Ali Bey? Hangi yıl, nerede doğdunuz? Kaç kardeşsiniz? Nasıl bir ailede büyüdünüz?

► **Ali SARI:**

1977 Kahramanmaraş Afşin doğumluyum. 7 fertli ailenin 3. çocuğuyum.

► **Seda GÜNAY:**

Hatayda yaşamaya başlama kararı nasıl verildi, buraya nasıl geldiğinizi hatırlıyor musunuz?

► **Ali SARI:**

Babam küçükbaş hayvancılıkla uğraşan bir tüccardı. Antakya'ya ticaret için gelip gittiğinde şehrin ticari ve kültür atmosferi, kendi aile yapısı ile uyduğundan Antakya'ya yerleşme kararı alıyor. Antakya'ya gelişimizi de iyi hatırlıyorum. Kamyon üzerinde ev eşyalarımızla beraber geliyoruz ve babamın satın almış olduğu arsa üzerine evimizi kuruyoruz.

► **Seda GÜNAY:**

Çocukluk dönemine dair unutamadığınız bir anınız var mı?

► **Ali SARI:**

Çocukken çok sevdiğim ve yakın olduğum bir arkadaşım vardı. Onunla boş zamanlarımızda St. Pierre dağlarında gezip hep yeni yerler keşfetmeyi amaçlıyorduk. Tabi bu arada para kazanmak için kullanılmış atıkları toplayıp satıyorduk. Kazandığımız paralarla öncelikle ev ihtiyaçlarımızı karşılayıp, sonra her çocukta olduğu gibi gazoz, çikolata ve muz alıp kendimizi ödüllendiriyorduk.

► **Seda GÜNAY:**

İş hayatına nasıl başladınız?

► **Ali SARI:**

Ortaokul döneminde okuldan ayrılıp babamla beraber küçükbaş hayvan ticaretini devam ettiriyorduk. Babamdan ve iş yaptığımız insanlardan ticaretin inceliklerini öğrenmeye başlayıp o yaşlarda iş hayatında büyümeyi hedeflemeye başlamıştım. Bu doğrultuda Londra'da yaşayan akrabalarımın irtibat kurup 20 yaşında Londra'da yaşamaya başladım.

► **Seda GÜNAY:**

İnşaat sektörüne geçişiniz nasıl oldu?

► **Ali SARI:**

İlk önceleri İngilizce bilmediğimden ve şehre adapte olabilmek adına bir Türk lokantasında en alt kademeden işe başladım. Kısa sürede adaptasyon sürecini aşp önce şef, daha sonra işletmeci oldum. Başarılı bir işletmecilikten sonra hedeflerimi daha da büyüterek inşaat sektörünün Türkiye'de ilerlemekte olduğunu görünce sektöre girmeye karar verdim.

► **Seda GÜNAY:**

Mücadele etmişsiniz epey.Peki Hataya döndükten sonra?

► **Ali SARI:**

Antakya'da 75. Yıl Bulvarı üzerinde ilk inşaatimizi yapıp, daha sonra şirketimiz bünyesinde kendimizi geliştirerek sektörde aranılır hale geldik.





► Seda GÜNAY:

Şu andaki ve ilerideki projelerinizden kısaca bahsedermisiniz?

► Sarı İnşaat'ın atmış olduğu sağlam adımlar doğrultusunda ve tecrübelerimize dayanarak Antakya'ya yakışır bir şekilde site yaşamını geliştirmek adına Ekinci yolu üzerinde N TEPE LIFE adıyla projemizi hayata geçirmek üzereyiz. İnsanlarımızın çektiği sıkıntıları azaltmak ve stresli bir ortamdan uzak durabilmek adına içinde kapalı otoparkı, kapalı yüzme havuzu, çocuk oyun alanları, fitness salonu ve daha birçok özelliğe sahip sitemizi çok yakında yaşam merkezi olarak hayata geçireceğiz.



N Tepe Life



"Sadece Bazıları Marka İnşa Eder"

Yusuf AKEMOĞLU



1996 yılında 180 metrekarelik küçük bir dükkanda Sami DABLAN ve Yusuf AKEMOĞLU tarafından kurulan ÖZ-İŞ METAL SAN.TİC.LTD.ŞTİ., bugün toplam 28 bin metrekareden oluşan tesisinde hizmet vermektedir.

Öz İş Metal ürünlerini yaptığı makine yatırımları ile müşteri memnuniyetini de esas alarak en iyi şartlarla, ürün ve hizmet kalitesinden ödün vermeden sunmaktadır.

Uluslararası dünya pazarları ve borsalarını çok yakından takip eden ÖZ-İŞ METAL SAN.TİC.LTD.ŞTİ. Ortadoğu ve Afrika'ya galvanizli yol bariyeri, profil, sac ihracatı yapmaktadır.

1996'dan beri bu işi yapıyoruz.

Hadde Mamülleri,profil ve sac ticareti uzmanlık alanımız.

Uluslararası ticareti çok iyi biliyoruz.

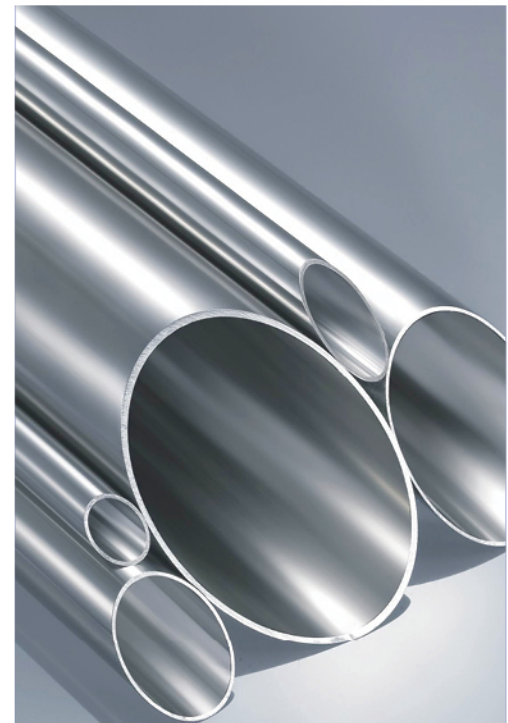
Edindiğimiz deneyimi ve uluslararası operasyon gücümüzü sizlerle paylaşıyoruz.

Her satın alma sürecini planladığımız gibi bitiriyoruz.

Sizi beklenmeyen sürprizlerle ve sonu gelmeyen tedarik süreçleriyle yalnız bırakmıyoruz.

Sizlerle iletişim kuruyoruz.

İletişim bizim için çok önemli. Her çağrıya en hızlı geri dönüşü sağlamak için çalışıyoruz.Satın almanın her aşamasında gün-saat farkı gözetmeden kesintisiz ve size özel iletişim kuruyoruz.



Sizi tanıyabilir miyiz? Bize kendinizden söz eder misiniz?

1963 yılında Orhanlı köyünde dünyaya geldim, üç çocuk babasıyım. İlkokulumu ve orta öğrenimimi tamamladıktan sonra iş hayatına atıldım, yurtiçi ve yurtdışında farklı sektörlerde çalıştıktan sonra 1995 yılında ÖZİŞ METAL firmasını kurarak iş hayatıma devam ettim.

İşletmeniz kaç yılında kuruldu? Nasıl başladınız, nasıl bir gelişim gösterdiniz ? Şu an neredesiniz?

1995 yılında ÖZİŞ METAL adı altında firmamızı kurarak işe başladık. İş alanımızda sac bükme, kesme ve işleme ile başladık daha sonra gelişen teknolojiye ve piyasa ihtiyaçlarına karşılık kendimizi ve makine parkımızı daha da geliştirerek yeni makine ve daha çok istihdam sağlayarak farklı ekipmanlarla piyasa ihtiyaçlarını ve piyasa taleplerini kusursuz bir şekilde karşılamaya çalıştık. Sürekli gelişen ve değişen taleplere karşılık yurt içi ve yurt dışında farklı Pazar arayışına girdik ve hem yurt içinde hem de yurt dışında piyasanın ihtiyacı olan talepleri karşılamaya çalıştık.



Çalışma alanlarınız neler? Hangi alanlarda faaliyet gösteriyorsunuz?

Metal sanayi sektörü ve inşaat sektöründe faaliyet gösteren bir firmayız.

Üretim alanlarınız neler? Hangi sektörlere üretim yapıyorsunuz? Yurtdışı çalışmalarınız var? İthalat ihracat yapıyor musunuz?

Demir çelik ürünleri şekillendirme (kesme, bükme) , yol bariyeri (oto korkuluk), Çöp konteyneri, Aydınlatma direği, Çelik konstrüksiyon üretimi ve Sıcak Daldırma Galvaniz kaplama tesisimiz ile galvanizleme hizmeti yapılmaktadır. Ortadoğu ve Afrika ülkelerine sac, boru, profil ve yol bariyeri ihracatı gerçekleştirmekteyiz.





Sektörün zorlukları nelerdir?

Genel olarak sektörün sıkıntısı müşterileriniz tarafından size yapılması gereken ödemelerin zamanında yapılamaması. Ödemeler yapılamadığında bizde alım yaptığımız firmalara ödeme yapmakta zorlanıyoruz. Bu da ticareti zorlaştırıyor tabi.

Sektördeki hedefleriniz nelerdir?

Sektörde daha büyük yatırımlar yaparak, oluşan taleplere daha hızlı, daha kaliteli hizmet vermek ve sektörde adımızı daha yukarıya taşımak

Üretim hacminiz nedir?

Üretim hacmimiz 33.000 ton mamul üretimidir. Ancak gelişen teknolojiye ayak uydurarak yapacağımız yeniliklerle bunu daha da yukarıya taşıyabilmeyi hedefliyoruz.

İstihdamı nasıl sağlıyorsunuz? Kalifiye eleman bulma konusunda sıkıntı yaşıyor musunuz?

İstihdamımızı kendi bünyemizdeki insan kaynakları departmanı vasıtasıyla ve bölgedeki ilgili kuruluşlarla koordineli olarak yapılan değerlendirmeler neticesinde sağlıyoruz. Pozisyonlara en uygun adayları işe alarak şirketimiz bünyesinde istihdam ediyoruz. Ancak sektörde ciddi anlamda kalifiye eleman sıkıntısı yaşanmaktadır. Dolayısıyla bizde çoğu zaman kalifiye eleman bulmakta zorlanıyoruz.





Adres: Merkez: Güzel Birlik Mahallesi Teksöz Caddesi No:3/A
Güzelburç Beldesi ANTAKYA/HATAY
Tel: +90 326 - 221 25 66 - 221 08 00 • +90 326 - 221 88 62 - 221 88 63
Faks: +90 326 - 221 29 30 • +90 326 - 221 88 64
Email: info@ozismetel.com.tr

Organize Sanayi
Adres: Organize Sanayi Bölgesi Topboğaz
Şehir: ANTAKYA/HATAY
Sabit Hat: +90 326 451 24 58 - 451 24 59
Faks: +90 326 451 20 77



Yusuf KAÇAR

- Sizi tanıyabilir miyiz? Bize kendinizden söz eder misiniz?

1957 yılında Hatay'ın Altınözü ilçesine bağlı Yarseli köyünde doğdum. 1963 yılından beri Antakya'da yaşıyorum. 1968 yılında ilkokul öğrenimimi tamamlayıp iş hayatına adım attım. 1980'li yıllardan günümüze Amik Ovası'nda bulunan arazilerimizde tarım faaliyetleriyle ilgilenip; pamuk, buğday, patates, domates, biber, mısır vb. ürünler yetiştirip ülkemize katkı sağlamaya devam ediyorum. KAÇAR GIDA firmasının sahibi ve yöneticiliğini yapıyorum. Evliyim ve 11 çocuk babasıyım.

- İşletmeniz kaç yılında kuruldu? Nasıl başladınız, nasıl bir gelişim gösterdiniz? Şu an neredesiniz?

İşletmemizin kuruluşu 1960 yılında babam Hacı Mehmet KAÇAR tarafından kurulmuştur. Ticarete başlangıcımız tamamen yakın dostların bize olan güveni ve teşvikiyle başladı. Farklı birçok alanda ki ihtiyaçlarda doğan ve farklı birçok ürün seçeneğiyle bize gelen talepler doğrultusunda ticari hayatımıza başlamış olduk. Aile firması olarak faaliyet göstermemiz, müşteri memnuniyeti odaklı ve öncelikli çalışmamız, kazancı ikinci planda tutarak çalışmamız markalaşmanın yolunu açtı. Gelişimimizin en önemli nedeni doğruluk ve dürüstlüğü ilke edinmiş olmamız.

“ Kökü sağlam bir ağaç yetiştirdik. Şu an neredesiniz sorusuna cevabım; filiz idik çınar olduk.



**- Çalışma alanlarınız neler?
Hangi alanlarda faaliyet
gösteriyorsunuz?**

Geniş bir alanda çalışmalar yapıyoruz. Üretim yapan fabrikadan ürünleri alarak tüketicimizin eline ulaştırıyoruz. Asıl faaliyet alanımız Kristal Toz şeker ile Çay-Kur ürünlerinin pazarlamasını yapmaktır.

-Sektörün zorlukları nelerdir?

Sektörümüzün zorluklarından çok, bölgemizin yani bulunduğumuz konumun getirdiği zorluklarla birlikte, sınır ili olmamızdan kaynaklı zaman zaman karşılaştığımız zorluklar mevcuttur. Bunların en önemlisi illegal yollarla piyasaya giren kaçak toz şekerdir. Neyse ki; devletimizin almış olduğu sıkı önlemlerle, kolluk kuvvetlerinin özverili çalışmalarıyla bu sıkıntının önüne geçilmiştir.



Çalışma arkadaşlarınızı nasıl seçiyorsunuz? Bununla ilgili kurumsal bir yapılanmanız var mı? İnsan kaynakları departmanı mı çalışıyorsunuz, kendiniz mi seçiyorsunuz?

Ekibimi, çalışma arkadaşlarımı, kurumsal bir yapılanma ya da insan kaynakları departmanı ile değil tamamen kendim değerlendirip, seçip öyle işe alıyorum. Yeni iş gücüne ihtiyaç duyduğumuzda yakın çevremize haber verip bizimle çalışabileceğini ve bu işi yapabileceğini düşündüğünüz insanları bize yönlendirin derim. Referanslarda, iş yatkınlığından önce değerlendirdiğim çalışacak kişinin sağlamlığı ve güvenilirliğidir. Çalışanımız

bizim kimliğimizin aynası olduğu için güvenilir olması önceliğimizdir.

-Tamamen toptan alım-satım üzerine mi çalışıyorsunuz? Hiç üretim sektörünü düşünmediniz mi?

Toz şeker, çay, bakliyat, meşrubat gibi pek çok ürünün toptan alımını yapıp müşterilerimize dağıtımını yapıyoruz. Üretimle ilgili bir düşüncemiz hep vardı. Tarım ürünlerinin işlenerek yurt içi ve yurt dışı pazarlarına ulaşması fikri hep vardı. Bu düşüncüyü hayata geçirme aşamasında çocuklarımın büyümesini, yetişmesini bekledim. Belki yakında üretime başlayıp ismimize yeni iş alanları ekleyebiliriz.

-Verdiğiniz hizmetin faydaları nelerdir? İnsanların hangi ihtiyaç ve taleplerine cevap veriyorsunuz?

Firmamızın katkısı günlük olarak en çok talep edilen ve tüketilen, Hatay'da üretimi olan olmayan ürünlerin tüketiciye hızla ulaştırılmasını sağlamaktır.

Gelecekteki hedefleriniz neler?

Aile üyelerimi iyi yerlerde, iyi mesleklerde ve mutlu görmek. Bunu başarabilmeleri içinde her daim fikirlerine değer verip, yanlarında olduğumu hissettiriyorum.



K A Ç A R G I D A
Toptan ve Perakende Şatış Mağazası



Yusuf KAÇAR

(0326) **215 24 68**

Haraparası Mah. Tayfur Sökmen Cad. No:90 - Antakya / HATAY

kacar_gida@hotmail.com

HATAY İŞ DÜNYASI ÇÖZÜM BULUŞMASI - SONUÇ BİLDİRGESİ



Hatay Sanayici ve İş Adamları Derneğinin ev sahipliğinde 1 Eylül 2015 tarihinde Savon Otel’de “HATAY İŞ DÜNYASI ÇÖZÜM BULUŞMASI “ toplantısı yapılmıştır. Toplantıya Hatay’da bulunan Ticaret ve Sanayi Odaları, Ticaret Borsaları, Sanayici ve İş Adamları Dernekleri , Girişimci Dernekleri , Organize Sanayi Bölgeleri, Hatay Esnaf ve Sanatkarlar Odalar Birliği, Doğu Akdeniz Sanayici ve İş Adamları Federasyonu , Serbest Mali Müşavirler ve Muhasebeciler Odası, Uluslararası Nakliyeciler Derneği ve Türkiye Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler, başkanları ve temsilcileri ve ayrıca Büyükşehir Belediye Başkanı Sayın Lütfü Savaş katılmışlardır.



Bu toplantıda kısaca Hatay'ın sorunlarına değinilmiş ve bunların çözümü konusunda nasıl bir yol izleneceği ele alınmıştır. Sorunlardan en öncelikli olan ve son yıllarda komşu ülkelerde yaşanan savaş neticesinde Hatay sosyal ve ekonomik olarak ciddi şekilde etkilemiştir. Bölgemizde faaliyet gösteren iş adamlarına, sanayicilere, esnafa bu zor günlerde nasıl bir destek sağlanmalı konusu istişare edilmiştir.



Bir buçuk yıl önce Büyükşehir olan Hatay'ın mevcut önemli sorunlarından bazıları ise; 1/5.000 ölçekli nazım imar planının hala tamamlanmadığı, Sanayi ve Ticaret Harçlarının yüksek oluşu, hava kirliliği, kentsel dönüşümün istenen hızda ilerlememesi, otogar, sebze hali ve ve oto galerilerin şehrin içinde olmasıdır. Ayrıca belediyelerin ve kurumların yerel firmaları desteklemek adına alım yaparken Hatay'da üretilen ürünlerin tercih önceliğinin olması gerektiği ifade edilmiştir. Bu sorunlarla ilgili Sayın Lütfü Savaş gerekli bilgilendirmeyi yapmış olup sürecin hızlanması adına neler yapılabileceği konusu görüşülmüştür. Bu kapsamda oda ve dernek başkanlarının Hatay Büyük Şehir meclis toplantılarına katılarak sürecin daha yakından izlenmesi konusunda hem fikir olunmuştur.





Sonuç olarak Hatay'ın sorunlarına çözüm üretmek ve sosyo-ekonomik gelişmişliğini en üst seviyelere çıkarmak için toplantıya katılan tüm kurum, oda ve sivil toplum kuruluşlarının 3 ayda bir toplanmasına, akıl birliği ile üretilen çözümlerin ilgili kurumlara güç birliği ile iletilmesinin etkili ve olumlu sonuçlar doğuracağı konusunda hem fikir olunmuştur. Bu kapsamda bundan sonraki toplantının Kasım ayında İskenderun Ticaret ve Sanayi Odasının ev sahipliğinde İskenderun'da yapılmasına karar verilmiştir.



Yrd. Doç. Dr.
Necmettin ÇALIŞKAN
 Beyza Piliç Yönetim Kurulu Üyesi

Bize Beyza pilici tanıtırmısınız? Nasıl kuruldu, kim kurdu ve neler yapıyor? Kapasitesi nedir?

Kuruluşumuz kısaca şöyle; İnşaat Mühendisi olan babam, mezuniyetinin ardından kısa bir süre serbest proje mühendisi olarak çalışmış. 1976 yılında askerde tanıştığı Karaman Yem Fabrikası Müdürü olan arkadaşından, askerlik dönüşü Adana'da yem bayiliği almış, daha sonra 1979 yılında yem fabrikası kurmuştur.

Özetle firmamız Akyem ismiyle önce yem satışı, sonra üretimi yaparak sektöre girmiştir. Halen de firmamızın unvanı Akyem AŞ'dir. Ancak tüketici markamızın ismini bilir.

O yıllarda hem sektörde ilk olmanın avantajı, hem de kar marjlarının yüksek oluşuyla kısa sürede büyüme ve yan sektörlerle genişleme imkânı olmuştur.

İlk işimiz yem, daha sonra civciv, besicilik, tavuk kesimi böylece devam etmiştir. İlk yem fabrikamız kiralık iken, 1984 yılında mülk alana taşınmıştır.

1992 yılında da ikinci yem fabrikamız faaliyete girmiştir. Halen biri saatte 15 ton, diğeri saatte 60 ton kapasiteli iki yem fabrikamız var. Biri kanatlı (tavuk vs.) diğeri büyükbaş (koyun ve sığır) yemi üretiyor.

Civciv sektörüne 1980 yılında fason üretimle hizmet vererek başladık. 1993 yılında üretime başlayan ilk kuluçkahanemiz, yıllık 5 milyon 200 bin civciv üretim kapasitesi ile kurulmuştu. Sürekli artarak şimdi iki kuluçkahanemiz, yıllık 1 milyar 350 milyon civciv üretim kapasitesine sahip.

Damızlık yumurta üretimi için birkaç çiftliğimiz var. Bunlardan biri de 1998 yılında Antakya'da 1650 dönümlük bir arazi üzerinde kurulu, yaklaşık 100 bin m. kapalı alana sahip El Hasan Tavuk Çiftliği'dir.



1999 yılında faaliyete giren tavuk kesimhanemiz, halen saatte 12 bin tavuk kapasitelidir.

Ham madde üretimleri olarak, soya ünitelerimizde, tam yağlı soya 16 ton/saat, yarım yağlı 12/ton saat, et kemik unu 3.600 kg/saat ve tavuk unu 2 ton/saat gibi üretimler tesislerimizde yapılmaktadır.

2006 yılında işlenmiş ürünler dediğimiz hazır ve pişmiş ürünler konseptiyle köfte sucuk döner grubu, 2007 yılında sofralık yumurta, 2012 yılından da peynir ve süt ürünleri üretimine başladık.

Tabi saydığım bazı ürün kalemleri hammadde, kimisi de yarı mamul madde olduğundan tüketiciye yansımıyor. Sadece sektörle ilgili firmalara hitap ediyor.

Toparlayacak olursak üretim kalemlerinizi nelerdir, bize sıralar mısınız?

Sırasıyla sayalım. Yem, damızlık yumurta, civciv, sofralık yumurta, pilic, pişmiş ürünler grubu, soya, et kemik unu, tavuk unu, süt ürünleri, beton santrali, elektrik üretimi (kojenerasyon) ve dijital baskı. Bir de hobi ve hizmet aracı olarak gördüğüm merkezi Hatay'da bulunan bölgesel (Beyzade Fm) radyo yayıncılığı var. Önümüzdeki dönemde yufka üretim tesisimiz faaliyete girecek inşallah.

Bu büyük organizasyon nasıl bir iş gücüyle, kaç kişiyle gerçekleşiyor?

Tarım ve gıda sektörü, emek yoğun bir sektördür. Yani çok daha büyük ciroları, çok daha az elemanla yapabilirsiniz. Bünyemizde mavi ve beyaz yaka olmak üzere, bin 850 bordrolu personel, 450 kadar da fason üreticimiz var. 150'nin üzerinde araç filomuz var. Ayrıca hammadde grubu, yem ve canlı tavuk taşıma ile yükleme işlerini taşeronlara yaptırıyoruz.

Beyza Piliç Satış yerleri hakkında bilgi verir misiniz?

2002 yılından itibaren sektörde bir yenilik olarak, tüketiciye direk satış noktaları oluşturmaya başladık. Adana, Mersin, Hatay, Kahramanmaraş, Osmaniye ve Kilis'te perakende satış yerleri açtık.

Yüzlerce satış noktasında, kendi elemanlarımızla tüketiciye direk ulaşarak, ürünü sağlıklı bir şekilde ulaştırmış oluyoruz.

Ayrıca Konya'dan Van'a kadar, 30 kadar ilimizde bayilerimiz bulunmaktadır.

Aklıma takıldı, neden batı illerinde Beyza yok?

Satış stratejisi olarak yurt geneline homojen dağılım yerine, bölgesel ağırlıkta olmayı tercih ettik.

Sektörümüzde günlük servis yapma zorunluluğu bulunduğundan, nakliye maliyetleri hayli yüksek. Bir de diğer üreticiler bölgemize gelmesin, biz de oraya gitmeyelim düşüncesindeyiz.

Beyza pilicin diğerlerinden farkı nedir?

İki önemli farkı var. Birincisi "bayıltmadan ve elle kesim" yöntemini uyguluyor olması, ikincisi de tüketiciye direk satış yapmasıdır.

Hedeflerinize ulaştınız mı yeterli misiniz? Ya da eksisiniz yok mu hiç?

Tabi ki var. En büyük problemimiz finans sorunu. Yukarıda açıkladığım üretim alanlarında kapasitelerimiz yetersiz. Deyim yerinde ise cant üzerinde gidiyoruz. Ancak firmamız kuruluşundan beri şüktür ki faizli kredi kullanmamıştır.

Kredisiz olunca riskiniz az oluyor belki ama işler de biraz yavaş yürüyor.

Biraz da belgelerinizden ve derecelerinizden söz etsek?

Zorunlu olan ve olmayan, kalitemizi artıracak, tüm belgelere sahip olmaya çalışıyoruz. Bunlar arasında GİMDES Helal Gıda Belgesi, İSO (22.000, 9001, 14001) Kalite, Çevre ve Gıda Güvenliği Yönetim Sistemleri, OHSAS (18001) İş Sağlığı ve Güvenliği Belgeleri ve Uluslararası Taşımacılık Belgesi (C1) belgemiz var.

2014 yılı için İstanbul Sanayi Odası'nın yaptığı Türkiye'nin en büyük 500 Sanayi Kuruluşu Araştırmasında 352. Firmayız. Yine 2014 yılı için TİM'in verilerine göre de ihracatta 499. firmayız.



Şirketin yöneticilerinden Sayın Yrd. Doç. Dr. Necmettin ÇALIŞKAN ile yaptığımız söyleşide aynı zamanda kojenerasyon denilen doğalgaz ile elektrik üretimi yaptıklarını, fabrikalarının ve kurumlarının elektrik ihtiyacını karşılayacak kapasitede elektrik ürettiklerini öğrendik.

Hatay'ın üretim ve istihdam açısından en önemli kurumlarından birinin kurucularından olan Necmettin Çalışkan soyadının hakkını veren bir insan. Akademik ve siyasi kimliğiyle de Hatay'a hizmet ediyor aynı zamanda.

Siyasi kimliğinin ticari ilişkilerini etkileyip etkilemediğini sordüğümüzda aldığımız yanıt hiç de şaşırtıcı değildi.

“Bizim Kapımız ve Gönlümüz Herkese Açıktır.”



Siyasi kimlik ve aktif siyasetin içinden bulunduğumuz konumdan dolayı iş ilişkilerimizin etkilendiği oluyor muhakkak. Fakat bu hiçbir zaman benim tarafımdan değil. Masanın diğer tarafında oturan kişiler tarafından oluyor.

Biz etnik köken, din, dil, mezhep ve meşrep ayrımı gözetmeden herkese kapısını gönlünü açan, insanlarla iyi iletişim içinde olmaya gayret gösteren kimseleriz.

İnsanın, insanlığa ve yaşadığı topraklara karşı sorumlulukları vardır. Biz bu çaba ve gayretleri, bu sorunluluğun bir gereği olarak düşünüyoruz. Bu görevler çıkar ve

beklenti için değil; yüksek inanç ve ahlaki değerler için yapıldığında bir anlamı olur. Necmettin Bey için zaman çok önemli. Bu kadar işin içerisinde bir de Beyzade Radyo yayın kuruluşunu da üstlenmiş durumda. Zamana bu kadar değer veren biri için, yapılabilecek en sağlıklı işi yaparak, yönetim bürosunun üst katına kurmuş radyoyu. Bütün işlerini tek bir ofisten yönetebileceği donanımlı bir yer seçmiş kendine.

HASİAD dergi ekibi olarak bizi çok güzel ağırladığı için, güzel sohbeti için çok teşekkür ederiz.



Sizin için!

“Günlük kesim, taze ürünler”



beyzapilic.com.tr

TÜKETİCİ DANIŞMA HATTI
0850 252 52 52

Zeki BAYLAM
Satış Danışmanı
Kuzuculu Şubesi, Hatay

HASIAD KARADENİZ TURU

Hatay Sanayici ve İşadamları Derneği, 25-30 Ağustos 2015 tarihleri arasında üyelerin kaynaşmasına yönelik Doğu Karadeniz Turu düzenledi. HASİAD Üyeleri, 5 gece 6 gün süren gezide Doğu Karadeniz'in eşsiz güzelliklerini keşfetme fırsatı buldular.





Bu gezi kapsamında Ayasofya Müzesi, Atatürk Köşkü, Sümela Manastırı, Fırtına Vadisi, Zil Kale, Palovit Şelalesi, Ayder Yaylası, Tar Deresi ve Şelalesi, Kuntz Yaylası, Avusor Yaylası, Toba Yaylası, Büyük Göl, Kavrun Yaylası, Öküz Yatağı Gölü, Kaçkar Dağı ve Batum'u gezme fırsatı buldular.



HASİAD üyeleri bu gezide, yoğun iş temposuna kısa bir ara vererek aileleri ile birlikte güzel vakit geçirdiler. Birbirlerini daha yakından tanıma fırsatı bulan HASİAD Üyeleri, benzer etkinliklerin daha sık yapılmasını dilediklerini belirttiler.







MİRİOĞLU SÜT ÜRÜNLERİ

Tel. (0326) 296 21 51 Gsm: 0533 469 15 99
mirioglusut@gmail.com

Antakya Ticaret ve
Sanayi Odası Başkanı

Hikmet ÇİNÇİN





Antakya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hikmet ÇiŇİN 5 Eylül 1961 tarihinde Antakya’da doğdu. İlk, orta ve lise eğitimini Antakya’da tamamladıktan sonra İngiltere’de 15 ay dil eğitimi aldı. Antakya’da 2. El Traktör satışı ile ticaret hayatına adım atan Hikmet ÇiŇİN, daha sonra Massey Ferguson Traktörleri bayiliği, Isuzu Bayiliği, Servis ve Yedek Parça satışı, Lastik Taban Fabrikası işletmeciliği ile uğraşmış olup şu an Zeytin ve Zeytinyağı Üretimi ve Şişeleme, Yap-Sat tarzı Mütcahitlik ve Luk Oil Petrol bayiliğini sürdürmektedir. 20 Kasım 2006 yılından bu yana Antakya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini yürütmekte olan ÇiŇİN Yönetim Kurulu Başkanı olarak, Antakya’nın ve Hatay’ın şehirlik ve ticaret alanındaki temel sorunlarının çözümünü ve turizm alanında tanınması için birçok proje başlatmış, seminer ve konferanslar düzenlemiştir. Başkan Hikmet ÇiŇİN; *ATSO Yönetim

Kurulu Başkan Yardımcılığı (2007-2008), *Hatay spor Yönetim Kurulu Başkanlığı (1996-1997)-(1998-1999), (2010-2013) *Türkiye Futbol Federasyonu Yönetim Kurulu Üyeliği (2000-2004), *HAGİAD Yönetim Kurulu Başkanlığı (1997-1998) görevlerinde de bulunmuş, Halen; *Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Tır Komitesi Üyeliği *Doğu Akdeniz Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu Üyeliği *Çukurova Fuarçılık A.Ş Yönetim Kurulu Üyeliği görevlerini sürdürmektedir. Evli ve 2 çocuk babası olan Hikmet ÇiŇİN, İngilizce bilmektedir.

Antakya Ticaret ve Sanayi Odası başkanlık görevini 10 yıldır başarıyla sürdüren Sayın Hikmet ÇİŇİN ile Hatayın özellikle Antakyanın ticaret ve sanayi durumunun son dönemdeki siyasi ve toplumsal olaylardan nasıl etkilendiği üzerine yaptığımız söyleşide Sayın ÇİŇİN bizlerle değerli görüşlerini paylaştı.

► **Seda GÜNEY:**

Hatayın temel ticari geçim kaynakları nelerdir?

► **Hikmet ÇİŇİN:**

Hatay’ın temel geçim kaynakları yaş sebze meyve ihracatı, uluslararası taşımacılık ve nakliye, yolcu ve yük taşımacılığı diyebiliriz, yolcu taşımacılığında da Türkiye uluslararası platformdada var Hatay, bunun yanında özellikle erkek ayakkabı üretiminin % 35i, mobilya üretimi en ön sıralarda geliyor. Tabi ben Hatay derken Antakya, Samandağ, Yayladağı, Altınözü ve sınırlarını yani dağın güneyini temsilen konuşuyorum.

**ORTADOĞU’DA
İSTİKRAR
ACİLEN
SAĞLANMALI**

► Seda GÜNAY:

Hatayın Antakyanın sanayi ve ticaret anlamında sıkıntıları, sorunları neler? Tespit ve gözlemlerinizi öğrenebilir miyiz?

► Hikmet ÇİNÇİN:

Sanayi arazisi üretmekte sıkıntılar yaşıyoruz. Etrafımız sit alanları ve tarım arazileriyle kaplı. Turizm ve sanayinin gelişmesinde oldukça önemli. Bir arazinin sanayi alanı olabilmesi Toprak Koruma Kurumunun ve bakanlar kurulunun kararıyla mümkündür. Dolayısıyla sanayi arazisi üretmekte sıkıntı yaşıyoruz.

Maalesef ana sektörlerimizin hepsi sorunlu. Sebebi Ortadoğudaki iç savaş ve ortadoğudaki Irak, Mısır, Ürdün gibi ülkelerle ilişkilerimizin iyi olmaması, ilişkilerimizin bozulmuş olması. Suriye'deki iç savaş bizim hem turizm girdilerimiz açısından hem ürettiğimiz malları ortadoğuya ulaştırmamız açısından, ortadoğunun en ücra köşelerine 8-9 günde ulaşıyorduk, bu kapının kapanması ciddi anlamda Hatay

ekonomisine ve Türkiye ekonomisine zarar vermiş durumda. Temennimiz bu savaşın bir an önce sonlanması. Mısır, Irak ve Ürdün'le ilişkilerimizin düzelmesi.

Ayrıca Rusya'daki krizdende etkilendik. Yaş sebze meyve ihracatçıları da Rusya'daki kriz vurdu tabi.

Bunun dışında ihtisas organize sanayi bölgelerinin oluşamaması bizde ciddi sıkıntı yarattı. Bunu ilk başaranlar mobilyacılar oldu. Mobilya sektörü toprak koruma kurulunun kararlarını aşarak bir ihtisas organize sanayi bölgesi oluşturdu.

Ardından metalciler gelecek ve kundura sektörü İOS (İhtisas Organize Sanayi) bölgesi kurmak üzere. Ayakkabı. Mobilya ve metal sektöründe OİB (Otomotiv İhracatçıları Birliği) kurulamamasından dolayı beklenen gelişmeler bugüne kadar gerçekleşemedi.

Bu dönemde en sorunlu sektörümüz nakliye sektörü.

Nakliye sektörü Hatay'ın bel kemiği olan bir sektör.

Suriye toprakları güvensiz olduktan sonra, Mısır üzerinden ro-ro taşımacılığıyla tırlar geçiş yapıyordu. Mısır'ın kara yolları anlaşmasının bitmesiyle, Mısır'ın anlaşmayı uzatmayacağını beyan etmesi, tek taraflı fesh etmesi üzerine nakliye sektörünü dahada zor duruma soktu. Gerçekten Hatay ro-ro Hatay'lı nakliyecilerin kurduğu bir şirket, her türlü riski ve maliyeti göze alarak fedakarca davrandılar. Sektörün rahatlaması için ellerinden geleni yaptılar. Şimdi Süveyş kanalını kullanarak Ürdün Akabe üzerinden Suudi Arabistan'a ulaşmaya çalışan bir sektör durumunda nakliye sektörü.

Tabi bu tür durumlar sürdürülebilir durumlar değil. Temennimiz Suriye savaşının bir an önce bitmesi ve her şeyin normalleşmesi. Mısır'la Irak'la dış politikamızın düzelmesi şart.

Suriye bizim için çok önemli bir bölge. 900 km sınırimız olan bir ülke ve oradaki her türlü olumsuzluğun Türkiye'ye yansıma oranı çok yüksek.





Suriye'deki bir iç savaş Türkiye için her zaman bir risk oluşturuyor. Gerek güvenlik açısından, gerekse ekonomik açıdan. Suriye ile yaptığımız ticaretin dışında Suriye topraklarını kullanıp bizim ortadoğuya taşıdığımız malın miktarını düşündüğümüz zaman çeşitli kaynaklara göre bunun 15 milyar dolar ile 20 milyar dolar arası olduğu söyleniyor. Suriye'nin güvenliğinin barış ortamının toprak bütünlüğünün Türkiye için önemi ortada. Barış ortamının sağlanması, hem Irak'la hem Mısır'la ilişkilerimizin düzelmesi önemli, barış için adımlar atılması gerektiğine inanıyoruz, sınır illerde ekonominin canlanması için. Bunun yanında son günlerde artan terör olayları ve şehitler hepsine Allahtan rahmet diliyoruz, bunlar insani ve yönden ve toplumsal olarak çok moral bozucu gelişmeler. Biz 7 haziran seçimlerinden sonra geçici de olsa bir koalisyon hükümeti kurulmasını

temenni ettik. Tabi gerçekleşmedi. Tekrardan bir erken seçim söz konusu. Ben hemen şunu temenni edeyim 5. bir Seçimle karşılaşmayalım. 4. Seçimde bitsin. Türkiye'nin gerçek gündemi ekonomi ve maalesef terör. Türkiye'nin gerçek gündemine dönmesi gerekir.

► **Seda GÜNAY:**
Hataydaki istihdam konusunda kalifiye eleman sıkıntısı çekiliyor mu? Suriyeli yerleşimciler nasıl etkiledi işsizlik oranını?

► **Hikmet ÇİNÇİN:**
Suriye'li yerleşimciler, misafirler diyelim, bunlarla ilgili bir çalışma vardı. Güneydoğu odalarıyla aldığımız bir karar vardı. Yüzde 10 işçi çalıştırma kararı. Bu karar kesinleşmeden, bakanlık onaylamadan seçim kararı çıktı. Bu insanların hem kendi güvenlikleri hem işveren açısından sıkıntı oluşturuyor. Şimdiye kadar bir iş kazası olmadı ama

olduğu takdirde hukuksal açıdan riskli bir durum. Şu an göz yumuluyor ve çalışıyorlar. Bazı ustalık alanları var, taş ustalığı gibi; Suriye'li iş gücüne ihtiyaç var. Tabi iş sağlığı güvenliği açısından hukuki düzenlemeye ihtiyaç var.

Tr 63 diye adlandırılıyor biz, Osmaniye, Kahramanmaraş, Hatay. Türkiye'nin istihdam rakamlarının üstünde seyrediyor bizim istihdam rakamlarımız. Sınır ili olmamız sebebiyle ortadoğudan, savaşlardan hemen hemen en çok etkilenen iliz diyebilirim.

HİÇBİR KRİZ KALICI DEĞİLDİR



► Seda GÜNAY:

Henüz çok ciddi bir toplumsal patlama yaşanmadı ilimizde, insanlar hala sakin ama herkes tedirgin. Yoğun bir gelecek kaygısı var. Siz nasıl görüyorsunuz bu durumu?

► Hikmet ÇİNÇİN:

İş adamlarımızın kriz tecrübesi yüksek. Elimizde çok ciddi veriler olmadığı için çok net konuşmıyoruz. Temennim kriz büyümeden siyasetin artık gerçek gündemine dönmesi. Bu krizi yönetebileceğimize ve atlatabileceğimize inanıyorum. Hatay dinamikleri güçlü bir il. Hatay insanı girişken. Yeni pazarlar buluyorlar. Afrika'ya gitmeye başladılar.

Bu yüzden umutluyum. Gündemimizde 1 Kasım Genel Seçimleri bulunmaktadır. Birçok firmamız ekonomik açıdan sıkıntılı bir süreçten geçmektedir.

1 Kasım'dan hemen sonra Türkiye'nin esas gündemi olan Ekonomi ve Terör sorununa eğilecek hükümet oluşmasıdır.

Bunun dışında Türkiye'nin gündemine girebilecek yeni bir erken seçim ve uzun süre kurulamayacak hükümet Türkiye'nin hem ekonomik hem de terör sorununu daha da ciddi boyutlara sürükleyecektir.

Dolayısıyla 1 Kasım seçimlerine katılacak Meclis'te grubu olsun veya olmasın tüm siyasi partiler Türkiye'de

istikrarlı bir hükümet oluşmasında büyük sorumluluklar taşımaktadırlar. Bu bilinçle seçime gidecek tüm siyasi partilere ve adaylarına başarılar diliyorum

**TEMENNİM
KRİZ
BÜYÜMEDEN
SİYASETİN
ARTIK GERÇEK
GÜNDEMİNE
DÖNMESİ...**



crik crik®



SİPARİŞ HATTI

0326 215 19 66 | 0533 217 94 22

İNÖNÜ CAD. KIŞLASARAY MAH. HOCAOĞLU APT. ZEMİN KAT ANTAKYA/HATAY

İş hayatında başarıyı tetikleyen birçok faktör var ama marifet kalıcı başarıda.

Kalıcı Başarı için en önemli yetkinlik büyük resmi görebilmek. Dünya tarihindeki bütün başarılı insanlara baktığınız zaman bu yetkinliğe sahip olduklarını ve sonuç odaklı olduklarını görürsünüz.

► **Hüsnü TÜRKOĞLU**



► BİZE BİRAZ KENDİNİZDEN SÖZ EDERMİSİNİZ?

1977 Altınözü doğumluyum. Evli ve 3 çocuk babasıyım. İlk orta ve Lise Elektronik bölümü eğitimimi Antakya'da tamamladım.

1999 Yılında ONUR ELEKTRONİK VE GÜVENLİK SİSTEMLERİ Firmasını kurarak iş hayatıma başladım. 10 Yıl süren iş akışından sonra 2009 Yılında Sayın Besim GEÇMEN ve Fehim GEÇMEN ile GBF GROUP çatısı altında GBF ELEKTRİK, ELEKTRONİK, GÜVENLİK, OTOMASYON TAAH. TİC. LTD.ŞTİ. 'ni kurarak ortak oldum. Şu an geldiğimiz noktada Hatay'ın prestijli ve modern teknoloji projelerini yapan bir firmayız. GBF ŞİRKETLER GRUBU'NDA Genel Koordinatör olarak iş hayatıma devam etmekteyim.

► NE ZAMANDIR HİZMET SEKTÖRÜNDESİNİZ?

2009 Yılından bu yana hizmet sektörü içerisinde bulunuyorum.

► NE TÜR ORGANİZASYONLAR YAPIYORSUNUZ?

GARDENİA KIR BAHÇESİNDE Düğünler, kır düğünler, kına, nişan, sünnet, iş yemekleri ve toplantıları, kongreler, okul mezuniyet baloları, toplantı organizasyonları ve birçok organizasyon için etkinlik sağlanmaktadır.



► GARDENİA 'NIN DİĞER İŞLETMELERDEN FARKI VAR MI? İNSANLAR SİZİ NEDEN TERCİH ETMELİ?

GARDENİA KIR BAHÇESİ 1.000 Kişilik açık kır bahçesi 750 kişilik kapalı mekan ve 500 araçlık özel otoparkı ile hizmet vermektedir.

GARDENİA KIR BAHÇESİ Kaliteli hizmet ve insanların kendini evindeymişçesine rahat ve huzurlu ortamı bulacakları yerdir. İnsanların tercih etme sebepleri yoğun yaşam mücadelesinde kısıtlı zamanların en güzel anlarını ailesiyle, arkadaşlarıyla güzel zaman geçirebilecekleri yerdir.

► SEKTÖRÜN ZORLUKLARI NELERDİR?

Hizmet Sektöründe rekabet ortamı çok fazla, bazen istenmeyen durumlarla karşılaşabiliyoruz. Ama bizim için önemli olan bizi tercih eden insanların memnuniyeti ve rahatlığıdır.

Eğitim pazarı Türkiye’de giderek büyüyen ve birçok yatırımcının iştahını kabartan bir sektördür. Rekabetçi bir alanda hizmet veriyoruz. Rakiplerin kazanç durumlarıyla ilgili net bir bilgin yok ancak bence başarı, pazarın iç dinamiklerini çok iyi bilmekten ve markanızı doğru bir algıyla yönetmekten geçiyor.

Markanızın bağlantı kurduğu ya da kurabileceği tüketicilerin, iş ortaklarının anlayış, sempati ve desteğini elde etmek, doğru marka algısını yakalamak ve en önemlisi bunun devamlılığını sağlamak çok önemli. bunu başarabilen firmalar gelecekte de bir adım önde olacaktır.

► HİZMET SEKTÖRÜ VE EĞİTİM SEKTÖRÜ ÇOK FARKLI SEKTÖRLER. BU İKİ SEKTÖRÜ HANGİ PAYDADA BİRLEŞTİRİYORSUNUZ?

Evet farklı yönleri olabilir. Hizmet sektöründe insanlara verdiğimiz hizmetle rahat ve güvende olmalarını sağlamaktadır. Eğitim sektöründe ise okul hayatına adım atan geleceğin nesillerine hayatlarına yön vermelerine ve iyi bir eğitim almalarına öncülük etmektedir.

Bu iki sektörü birleştirdiğimizde insanlara fayda ilişkisi, yaşamlarına olumlu katkı sunmaktadır.

► YENİ PROJELERİNİZ NELER? YENİ BİR SEZON BAŞLIYOR NE GİBİ HAZIRLIKLAR YAPIYORSUNUZ?

Zeus Aquapark:

Hatay’ın en büyük Aquaparkı 2016 yılında değerli Antakya halkıyla buluşacak.

Yeni Doğa Towers Proje hazırlıkları devam etmektedir.



“Mutlu Çocuk ÖĞRENİR.”

YENİ AÇILACAK OLAN DOĞA KOLEJİ HAKKINDA BİZİ BİLGİLENDİRİR MİSİNİZ?

Doğa Okulları Kurulduğu günden itibaren eğitimde yenilikçi yaklaşımlarla hareket ederek sadece eğitim modelleri ile değil okullarının ortamı ile de fark yaratıyor. Eğitim anlayışının temelinde “Mutlu Çocuk Öğrenir.” Fikri yatan Doğa Okulları, sunduğu ayrıcalıklı eğitim modelleriyle ile yeniliğe açık ve öğrenmeyi seven öğrenciler yetiştiriyor. Doğa Okulları eğitim kalitesi ve kendine özgü eğitimiyle 2016 Eğitim Öğretim yılında Antakya’da öğrencileri ile buluşacak.

Antakya Doğa Koleji 12.784 metrekare kapalı alanı içerisinde başta Sanat Sokağı, Ekoloji, Drama, Satranç, Resim ve Müzik sınıflarının yanında kapalı spor salonu, kütüphane, kantin, Doğa Store, idari ofisler, çok amaçlı atölye, 630 kapasiteli yemekhane ve 330 kişilik konferans salonu, yüzme havuzu, at binicilik açık alan yeri barındırıyor.



HASİAD'A NELER KATMAYI HEDEFLİYORSUNUZ. HASİAD İLE İLGİLİ DÜŞÜNCELERİNİZ NEDİR?

HASİAD Başkanı ile birlikte çok değerli yönetim kadrosu ve üyeleri bulunan büyük bir ailedir. Yapılacak çalışmalarda HASİAD'ın vizyonu, misyonu ve bağlayıcı kurallarından ayrılmadan gerektiğinde destekleme gerektiğinde aktif rol alarak elimden geleni yapmaktır.

HASİAD ailesi ve okuyucularına saygılar sunuyorum. Bu sayıda bana yer verdiğiniz için teşekkür ederim.

Verdiğiniz bilgilerden dolayı HASİAD DERGİSİ olarak size teşekkür ederiz.

ORJİN

"her zaman daha iyisi"

GÜÇLÜ

Modern Mimarlığın Adresi

ORFEN

Modern Yapının Adresi



*Estetiğin Olduğu Yerde
Biz Varız...*

☎ : 0326 232 55 03

☎ : 0326 216 55 01

☎ : 0326 216 42 01

📍 : Belediye Sarayı İşhanı 2/C Antakya - Hatay

www.orjininsaat.com.tr : 🌐

info@orjininsaat.com.tr : 📧

orjinguclu : 📞

orjinsirketlergrubu : 🏢

HATAY TABİAT ŞİFAHANESİ

TIBBİ AROMATİK
BİTKİLER MÜZESİ

Tıbbi ve aromatik bitkiler; hastalıkların önlenmesi ve iyileştirilmesi, sağlığın sürdürülmesi için ilaç olarak geleneksel ve modern tıpta, besin takviyeleri, bitkisel çay, tat ve çeşni olarak beslenmede olmak üzere sanayinin farklı kollarında da geniş bir kullanım alanına sahiptirler.



Türkiye Florası'ndaki kareleme sistemine göre Hatay'ın da içinde bulunduğu C6 karesinde [Hatay, Kahramanmaraş, Osmaniye, Kilis Ve Gaziantep] 126 familyaya ait 2577 bitki türü bulunmaktadır.

Hatay sınırları içinde yaklaşık 2000 bitki türünün bulunduğu ve bu türlerden 300'e yakınının endemik olduğu anlaşılmıştır. 2000 bitki türünün ise yaklaşık 550 tanesinin tıbbi ve aromatik bitki olduğu, ancak yapılacak literatür çalışmaları ile bu sayının çok daha fazla olacağı tahmin edilmektedir.

Hatay ilinin sahip olduğu zengin tıbbi ve aromatik bitki çeşitliliğinin tanıtılması gerekliliğinden yola çıkılarak, geçmişte eski bir Antakya evi olan ve bu zamana kadar çok farklı amaçlarla kullanılan bina İl Özel İdaresi tarafından kamulaştırılıp restore edilerek TIBBİ VE AROMATİK BİTKİLER MÜZESİ olarak hizmete girmiştir.





-Tıbbi ve aromatik bitkiler sergi, teşhir ve eğitim merkezinde neler bulabiliriz?

Merkezimizde Hatayda yetişen endemik [yöreye özgü] bitki türlerine ait çok özel fotoğraflar, yine bu bitkilerin kurutulmuş formları ve bitkilere ait değerli bilgiler bulunmaktadır. Ayrıca aromatik bitkilerden elde edilen yağlarda sergilenmektedir. Toplam 280 farklı bitkiye ait materyal inceleyebilir, bitkilerin şifai özellikleri hakkında özel bilgilere sahip olabilirsiniz. Hatta bunlardan tatma imkanınızda var.

-Sergilenen bitkiler nasıl elde edildi?

Merkezimizdeki bütün bitkiler danışman hocamız Mustafa Kemal Üniversitesi öğretim üyesi Doç. Dr. Ahmet İLÇİM tarafından derlendi. Bitkilerin doğadaki halleri fotoğraflanmış ve literatür çalışmalarından sonra kayıtlara geçirilmiştir.



-İnsanlar merkezine nasıl ulaşabilir?

Tıbbi aromatik bitkiler sergi ve teşhir merkezi Hatay ili merkez ilçesi olan Antakya'dadır. Şehir merkezinin güneyinde, Habibi Neccar Dağının eteğinde Anadolu'nun ilk camisi olan Habibi Neccar Camisine yakın bir nokta bulunmakta. Camiden batıya doğru giden caddenin sol tarafındaki 3. sokaktadır.

-Sergilenen bitkileri satın alma imkanımız var mıdır?

Merkezimizde bitki satışı yapılmamaktadır. Ancak şehrin önemli ticaret merkezlerinden olan ve yakın mesafede bulunan Uzun Çarşıda yer alan aktarlardan istenen tüm bitkiler satın alınabilir, bulunabilir.

Arı Orkidesi



Çadır Otu



Develik Otu



Boyacı Papatyası



-Merkezinizi ya da Hatayı ziyaret edecek konuklar için konaklama yerleri var mı?

Merkezimize yaklaşık 200 m mesafede bir otel bulunmaktadır. Ayrıca Hatay ve Antakyanın çeşitli yerlerinde de oteller ve konaklanacak yerler bulunuyor. Konaklama için buralardan da yararlanılabilir.



-Antakyayı gezmeye gelen konukların gezip görebilecekleri başka nereler var? Nereleri görmelerini önerirsiniz?

-Ziyaret edilebilecek çok nadir tarihi eserler, dini merkezler ve doğal güzellikler bulunan turizmin çok yoğun olduğu bir bölge Antakya. Anadolunun ilk camisi olan Habibi Neccar Cami, Hristiyan dinine ait ilk mağara kilise St. Pier Kilisesi, Samandağ ilçesinde bulunan M.Ö 300 yıllarında yapıldığı bilinen tarihi kentin limanına ait Titus Tüneli, Kaya Mezarları, ve mağaraları, Payas ilçesinde bulunan Osmanlı dönemine ait Sokullu Külliyesi, Altınözü ilçesinde bulunan, Antakya Prenslüğünü korumak amacıyla yapılmış olan Koz Kalesi, Defne ilçesinde bulunan doğal güzellikleri, şelaleleri ve tabi ki, mezeleriyle meşhur Harbiye ziyaret edilmesi gereken yerlerin başında gelir.



Dere Otu

TURUNÇLAR DÖVİZ

EXCHANGE صراف



TURUNÇLAR DÖVİZ A.Ş.



Tel: 0 326 216 02 57 - 216 03 89

TURUNÇLAR DÖVİZ & NİZİPLİOĞLU KUYUMCULUK
Yavuz NİZİPLİOĞLU & Ali NİZİPLİOĞLU
İstiklal Cad. No: 50 Antakya / HATAY
iletisim@turunclar.com

Tel: 0 322 352 53 31 - 352 22 60

UMRE DÖVİZ ALTIN VE DÖVİZ TİC. A.Ş.
Coşkun - Murat - Mehmet NİZİPLİOĞLU
Merkez: Saydam Cad. Mısır Çarşısı No: 46
Şube: Cemalpaşa Cad. M. Gümüşdamla Sk. No: 11/B
Tel: 0 322 458 66 48 - 458 66 50

Mehmet Ali YÜKSEL



SİZİ VE AİLENİZİ ANTAKYA ÇOK İYİ TANIYOR AMA YİNE DE BİZE KENDİNİZİ ANLATIRMISINIZ?

1962 Yılı Antakya doğumluyum. Evli ve 2 çocuk babasıyım. Eşim Ümit Yüksel ev hanımı, oğlum Selahattin Yüksel İnşaat Mühendisi ve kızım Ece Yüksel Mimardır.

1986 yılından bugünlere kadar hala devam eden inşaat malzeme ve boyaları Hatay Toptancı Bayiliği yapıyorum. 2. İş olarak da 20 yıl önce kooperatif başkanlığı yaparak inşaat sektörüne girmiş oldum. İlk 5 yıl Ece Kooperatif ve Ceylan Yapı Kooperatif in başkanlığını yaptım. Daha sonra kendi parsellerim üzerinde inşaat faaliyetlerine devam ettim. Tabii çocuklarda inşaatçı olunca aile şirketi olarak Yüksel İnşaat Ltd.Şti ve Sema İnşaat Ve Proje Ltd.Şti ni kurarak inşaat sektörüne ağırlık vermeye başladık.

“ Bir işi başarmanın tek yolu sevgiden geçer...”

SEKTÖRÜNÜZÜN HATAY DAKİ DURUMUNU VE KONUMUNU NASIL BULUYORSUNUZ?

Ticari olarak 2015 yılı ticaret yapma,büyüme ve gelişme değil,seçim yılı oldu.Bana göre 2015 duraklama dönemi,boş geçen bir yıl oldu.Tabii 2016 yılı için birikmiş,yapılamamış işlerin devam edeceğini düşünerek umutluyuz.

SEKTÖRÜN ZORLUKLARI NELERDİR?

Ticaret de”Her an her şey olabilir”düşüncesi vardır.O yüzden en ufak bir hata çok kötü sonuçlara neden olabilir.Ticaretin genel olarak çek ve senet ile yapılmasından dolayı riski de büyük oluyor.Aynı zaman da yasalarda ki açıklardan dolayı dürüst esnaf zor duruma düşmektedir.(Örnek: Var ki verdin,olunca alacaksın,-sesini yükseltme suçlu sen olacaksın)

TİCARİ ALANDAKİ BAŞARINIZI NEYE BORÇLUSUNUZ?

Bir işi başarmanın yolu sevgiden geçer ve ben işime her zaman saygı ve sevgi ile bakarım.Ticaret de her zaman kendime “Nasıl farklı olabilirim?” sorusunu sorarım.Farklılık aramaya başlarım.Bunun da beni her zaman bir adım ileriye götürdüğünü düşünüyorum.





SEKTÖRDEKİ HEDEFLERİNİZ NELERDİR?

İnşaat sektöründe az ve öz , üstesinden gelebileceğimiz projeleri yapıyoruz.Tabii bu sınırlamayı Türkiye nin siyasi,ticari istikrar durumlarına göre değerlendirmek gerekiyor.Şu an da tek hedefimiz , kendi gücümüzü korumak,yaptığımız ve yapacağımız inşaat faaliyetlerinde üst düzeyde kaliteyi ve hızı yakalamak.12 ay gibi kısa bir sürede başladığımız inşaatları bitirmek.

İNSANLAR HATAY DA EV DEKORASYONUNA,İÇ DEKORASYONA DAHA ÇOK ÖNEM VERİR HALE GELDİLER. BUNUN İLE İLGİLİ ÇALIŞMALAR YAPIYORMUSUNUZ?

İnşaatlarımızda yeniliklere çok önem veriyoruz.Bunun için de sürekli araştırma yapıyoruz.Bölgemize ve yaşam tarzımıza uygun alanları seçiyor ve uyguluyoruz.

KENTSEL DÖNÜŞÜM HATAY DA NE DURUMDA?YAPILMASI GEREKENLER NELER SİZCE?

Hatay da kentsel dönüşüm hiç iyi durumda değil. Kent şantiye ye dönmüş durumda.Şehir merkezi terk edilmiş binalarla dolu.Belediyelerimizin kentsel dönüşümde ada bazında çürük raporu alınmış binaların bir an önce yıkılmasını sağlayıp,ada bazında raporu olmayan yere de çürük ise belediyelerimizin çalışma yapması gerekiyor.Şehir merkezinde bir çok bina da oturulamaz raporu,çürük raporu olmasına rağmen hiçbir işlem yapılmıyor.Bununla ilgili de Belediyelerimizin çalışma yapması lazım. ...

Sayın Mehmet Ali YÜKSELe bize verdiği bilgilerden dolayı teşekkür ederiz.

YÜKSEL İNŞAAT

"Yaşam kalitenizi yükseltin"



2014 Yılında Teslim Edilen Binalar



Yavuz Sultan Selim Cad.1. Tabakhane Sok. No:18 Antakya / HATAY
Tel: 0(326) 225 30 31 Faks: 0(326) 225 30 32

yuksel.proje@hotmail.com

HASİAD ÜYE YEMEĞİ

HASİAD Üyeleri HASİAD Evi avlusunda düzenlenen yemekte bir araya geldi. Yemeğe İl Emniyet Müdürü Sayın Ali Doğan Uludağ, Defne Belediye Başkanı ve aynı zamanda HASİAD Üyesi İbrahim Yaman ve İl Gıda, Tarım ve Hayvancılık Müdürü Sayın Aydın Tüfekçi konuk olarak katıldı.

HASİAD Üyelerinin kaynaştırılması amacıyla ayda bir yapılan üye yemeği, HASİAD avlusunun otantik havası ve eşsiz güzelliği eşliğinde gerçekleşti. Samimi bir ortamda geçen yemekte HASİAD Üyeleri birbirleri ile sohbet etme fırsatı buldu.









AKDENİZ ENTEGRE TAVUKÇULUK GIDA
ANTAKYA ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ - ANTAKYA / HATAY
Tel.: (0326) 451 23 20

Mehmet KAYNAK



GELECEĞE GÜVENLE YÜRÜME KARARLILIĞINDA OLAN BİR ÜLKE, BU YÜRÜYÜŞÜNE HİÇ ŞÜPHE YOK Kİ İNŞAATLA BAŞLAYACAKTIR.

- Sizi tüm Antakya çok iyi tanıyor ama yine de bize kendinizi anlatır mısınız?

1966 yılında Antakya'da doğdum. İlk ve Ortaokulu öğretimimi F R I E D R I C H - E B E R T SCHULE'de aldım. Liseyi Antakya Kurtuluş Lisesi'nde okudum. 1989 yılında Uludağ Üniversitesi Mühendislik Fakültesi inşaat bölümünü bitirdim. 1991 yılında kurmuş olduğumuz İnşaat firmasıyla bugünlere kadar geldik. Tıp fakültesinde, mimarlık fakültesinde ve lisede okuyan olmak üzere 3 çocuk babasıyım. İyi derecede Almanca biliyorum.

- Ticari alandaki başarınızı neye borçlusunuz, ticarete nasıl başladınız ?

Mesleğinizi iyi analiz edip uygulayacaksınız yenilikleri takip edeceksiniz.

Piyasa analizi ve yer seçimi burada çok önem arz etmektedir.

İş hayatına 1991 yılında kendime ait inşaat şirketimi kurarak başladım. Önce proje işiyle başladık. Daha sonra toplu konuta el atarak tatil siteleri inşaatına başladık. Ardından taahhüt işleri ve yap-sat işleri konusunda çalışmalara yöneldik.

İş hayatında başarı tesadüf

olmuyor. Mesleğinizi iyi analiz edip uygulayacaksınız. Mühendislik ve mimarlık alanındaki yenilikleri takip edeceksiniz. Yurt içi ve yurt dışı fuarları takip edeceksiniz. Piyasa analizi ve yer seçimi burada çok önemli rol oynayan faktörlerdir.

- Sektörünüzün Hatay'daki durumunu ve konumunu nasıl buluyorsunuz?

Son yıllarda yaşanan ekonomik durgunluğun yanı sıra Suriyede yaşanan iç savaş inşaat sektörüne gerileme yaşatmıştır.

-Bu olumsuz tablonun yanında

kentsel dönüşümün devreye girmesiyle inşaat sektörü yeni ve hızlı bir ivme kazanmıştır. Krizin nasıl sonuçlanacağını bilmeyen vatandaş konut ihtiyacını erteletmektedir. Bu da inşaat sektörünü olumsuz etkilemektedir. İnşaat sektörünün gelişmesinde hükümet politikalarının, uluslararası kredi kuruluşlarının, politika ve ekonomiyi etkileyen kararlarının doğrudan etkisi bulunmaktadır.

Yüksek oranlı-istikrarlı büyüme ve beraberinde istihdam yaratma ihtiyacı her zamankinden daha fazla olan Hatay ekonomisi için, inşaat sektörünün önemi her zamankinden daha önemli hale gelmiştir.

Son yıllarda yaşanan ekonomik durgunluğun yanı sıra Suriye’de yaşanan iç savaş inşaat sektörüne gerileme yaşıtmıştır. Bu olumsuz tablonun yanında kentsel dönüşümün devreye girmesiyle inşaat sektörü yeni ve hızlı bir ivme kazanmıştır.

- Sektörün zorlukları nelerdir?

Açık bir sektör olmasına rağmen diğer sektörlerle göre sanayileşmeden az pay alan sektör olmuştur.

En önemli sorunumuz proje finansmanı, artan maliyetler ve yetişmiş iş gücü açığıdır.

Açık bir sektör olmasına rağmen diğer sektörlerle göre sanayileşmeden az pay alan sektör olmuştur.

En önemli sorunlarımız:

- Yeni imar alanlarının açılmaması
- İmar alanlarındaki düzenlemelerin yapılmaması
- Ada parseli sisteminin esas

alınmaması

- Ruhsat işlemlerinde çok prosedür olması ve işlemlerin seri ilerleyememesi
- İmara açılan bölgelerdeki eksiklikler(alt yapı çalışmalarının planlanması)
- İlçe belediyelerinin farklı uygulamaları
- Tapu harçlarının yüksekliği ve raic bedellere olan etkisi
- Müteahhitlerin denetim firmalarını kendilerinin belirlemesi yerine ilgili atamanın Çevre ve Şehircilik Müdürlüğü tarafından yapılması sektörde denetim konusunda yaşanan ve yaşanacak sorunları ortadan kaldıracaktır
- Kalifiye eleman sıkıntısı
- İnşaat müteahhitliği tanımının yeniden yapılması



- Sektördeki hedefleriniz nelerdir?

Hızla büyüyen ülkemizde inşaat sektörü halen lokomotif sektörlerden biridir.

Sektördeki amacımız insan ve doğa önceliklidir. Burada vizyonumuz gelişen sektörde çevre ile uyumlu yapılar inşa ederek teknolojiyi en iyi şekilde kullanarak hizmet etmeye devam etmektedir.

- İnsanlar Hatay'da ev dekorasyonuna, iç dekorasyona daha çok önem verir hale geldiler. Bununla ilgili çalışmalar yapıyor musunuz?

Bunları hesaba katmadan inşaattan bahsedemezsiniz. Çıplak ve soğuk kalır bina ve evlerimiz.

-Mühendislik, mimari ve iç mimari ile harmanlanınca ortaya keyifli bir çalışma çıkarabilirsiniz. Projelerimizde deneyimli iç mimarlarla çalışmayı ve dekorasyondaki yenilikleri takip etmeyi önemsiyoruz.



- Kentsel dönüşüm Hatay'da ne durumda? Yapılması gerekenler neler sizce?

Halk arasında "Kentsel Dönüşüm" olarak bilinen 6306 sayılı Afet Risk altındaki alanların dönüşümüne dair yasa kapsamında mevcut güvensiz binaların yıkılıp, yerine güvenli bir bina yapılmasını isteyenlerin dikkat etmesi gereken hususlar bulunuyor.

Bildiğiniz gibi Hatay ilimiz 1.derece deprem bölgesi olup kentsel dönüşümün hızlı ve

sağlıklı bir şekilde hayat geçmesi gerekmektedir.

Dikkat edilecek önemli hususlar şöyledir:

- 1) Müteahhit firma seçiminde dikkat edilmelidir.
- 2) Yıkım sürecini başlatmadan önce imar hakkı ile ilgili doğru bilgiye sahip olunmalı
- 3) Kentsel dönüşüm için uzman kişilerden ve hukukçulardan destek almak gerekmektedir.





Adres: Atatürk Cad.Neşe Apt.Kat:2 No:7

Tel: 0 326 221 12 72

Fax: 0 326 221 28 82

ATSİAD' IN DASİFED ZİYARETİ

Akdeniz Tüccar ve Sanayici İşadamları Derneği (ATSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Şekip Abacı ve Yönetim Kurulu Üyeleri, HASİAD'ın kurucusu ve üyesi olduğu DASİFED'i ziyaret etti.

ATSİAD Başkanı Şekip Abacı, yeni kurulan derneklerinin kuruluş amacı ve çalışmalarını hakkında kısaca bilgi vererek Yönetim Kurulu üyelerini tanıttı. Bölge sorunlarının çözümü konusunda dernekleşmenin yanı sıra federasyon ve konfederasyon şeklinde örgütlenmenin daha etkin olduğunu bildiklerini ve DASİFED'in tüzük ve çalışmalarını inceleyerek kendilerine en uygun federasyon olarak düşündüklerini ve üye olmak için gereken prosedürler kapsamında çalışmalar başlattıklarını belirtti. DASİFED Başkanı Mehmet KILIÇLAR, öncelikle ziyaret için teşekkür etti. Daha güçlü bir yapı için ATSİAD gibi derneklere ihtiyaç duyulduğunu ve federasyona üyeliklerinden dolayı memnuniyet duyacaklarını belirtti.





ATVİNA®
0(326) 215 32 15 - Antakya/HATAY

*Güzelliğinizin
Yansıması*

Hüseyin KAZAR Kimdir?



Bize biraz kendinizden söz eder misiniz?

1986 yılı Antakya doğumluyum. İlk, orta ve lise öğrenimimi Antakya'da tamamladım. Evliyim. AHM KAZAR YAPI HIRDAVAT İNŞAAT MALZ. İTH. İHR. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ. ve HAKTEL ÇİVİ HADDECİLİK DEMİR METAL SAN. İTH. İHR. TİC. LTD. ŞTİ. firmalarının ortağıyım.

NE ZAMANDAN BERİ HİZMET SEKTÖRÜNÜN İÇERİSİNDESİNİZ?

Küçük yaşlardan itibaren ticaretini yapmakta olduğumuz hırdavat sektöründe faal olarak bulunmaktayım. Babam Ali KAZAR'ın ortak olduğu şirkette bulunan hisselerimizi 2015 yılının Nisan ayında diğer ortağımıza devrederek AHM KAZAR YAPI HIRDAVAT İNŞAAT MALZ. İTH.İHR.SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. kurduk. Yeni kurulan şirketimizde kardeşim Mehmet Kazar ile ortak olarak çalışmaktayım. 2012 yılında Antakya Organize Sanayi Bölgesinde yer alan, aylık 55 ton

üretim kapasitesiyle satın almış olduğumuz inşaat çivi ve inşaat teli üreten fabrikamızı (HAKTEL ÇİVİ HADDECİLİK DEMİR METAL SAN. İTH. İHR. TİC. LTD. ŞTİ.) kısa zamanda aylık üretim kapasitesini 200 tona çıkararak faaliyetlerimize devam etmekteyiz.

1993 yılından beri hırdavat sektöründeyim. 2012 yılında ise sanayiciliğe el atmış bulunmaktayım. 2013 yılında fabrikamıza (HAKTEL ÇİVİ HADDECİLİK DEMİR METAL SAN. İTH. İHR. TİC. LTD. ŞTİ.) yatırım yaparak alçı köşebent tesisimizi kurduk.

ÇALIŞMA ALANLARINIZ NELER, HANGİ ALANLARDA FAALİYET GÖSTERİYORSUNUZ?

İnşaat, tarım, sulama, nalburiye ve ambalaj sektöründe faaliyet göstermekteyiz. Hatay ilinde en ucra noktalara kadar pazarlama ve dağıtım konusunda toptancı şirket konumundayız. Ayrıca şehir merkezinde yapı marketimiz bulunmaktadır. Perakende satışlarımızı 2007 yılından beri Balıkçılar Çarşısı karşısında olan yapı marketimizde yapmaktayız.

DİĞER İŞLETMELERDEN FARKINIZ NEDİR? İNSANLAR NEDEN SİZİ TERCİH ETMELİ?

Nitelikli imalatçılardan, ihtiyaç duyulan ürünleri uygun fiyatlara alarak değerli müşterilerimize sunarak hizmet etme anlayışına sahibiz. Toptancı şirket olduğumuzdan dolayı ürün yelpazemizi sürekli geniş tutmak ana hedefimizdir. İnşaat, tarım, sulama ve ambalaj sektörü ile ilgili ürünlerin tamamına yakını pazarlama konusunda faaliyet göstermekteyiz. En alt elemandan en üst elemana kadar kuruluşumuzdan bu yana iş disiplini aşılanmaya çalışılmaktadır. En iyi yatırımın insana olan yatırım olduğu firmamızın ortak değerleri arasındadır. Bu değeri babam Ali KAZAR'ın anlayış felsefesinden almış bulunmaktayız. Şirketimizin amacı bu felsefeyi gelecek kuşaklara aktarmaktan geçmektedir. İnşaat sektörünün en önemli ürün gruplarından olan inşaat teli ve inşaat çivisi temininden ve fiyat politikası değişikliklerinden kaynaklanan sıkıntıları görerek bu alana yatırım yapan tek toptancı şirketiz. Fiyat, kalite ve temin konusunda sıkıntı yaşadığımız diğer ürünler ile ilgili fizibilite yaparak, yatırım olanaklarını masaya yatırmış bulunmaktayız. 2016 yılında en az iki ürünün imalatını Antakya Organize Sanayi Bölgesinde bulunan 3200m² kapalı alana sahip fabrikamızda HAKTEL ÇİVİ HADDECİLİK DEMİR METAL SAN. İTH. İHR. TİC. LTD. ŞTİ. bünyesinde yapılması planlanmaktadır. ARGE faaliyetlerimiz ilimize katma değer yaratacak şekilde ilerlemektedir.



HASIAD İLE İLGİLİ DÜŞÜNCELERİNİZ NELERDİR? HASİAD'A NELER KATMAYI HEDEFLİYORSUNUZ?

Üyesi olduğum Hatay Sanayici ve İş Adamları Derneği'ne daha önce üye olmadığım için pişmanlık duyuyorum ve geç kalınmış bir hamle olarak görüyorum. Bu önemli sivil toplum kuruluşuna tüm sanayici ve iş adamlarının üye olması gerektiği kanaatindeyim. İlimize yapmış olduğu katkıların çok fazla olduğunu düşünüyorum. Kurulduğu günden bu yana ilimize yapmış olduğu katkılardan dolayı tüm bu faaliyetleri yürüten Başkanından çalışanına kadar herkese teşekkürlerimi sunar başarılarının devamını dilerim.

SEKTÖRÜN ZORLUKLARI NELERDİR?

Rekabet, kalifiye eleman, merdiven altı ürünler, Çin menşeli ithalat, son yıllarda yaşanan ekonomik belirsizlikler, Ortadoğu sorunu, inşaat sektöründe konut stokunun artması bunların hepsi bizi zorlayan nedenlerdendir.

SEKTÖRDEKİ HEDEFLERİNİZ NELERDİR?

Etkili satın alma faaliyetlerini yürütmek, yeni nesil ürünlerin piyasa ile tanıtılmasının sağlanması, tedarikçinin ayağımıza gelmesinden ziyade sürekli seyahatler düzenleyerek kaliteli ürünlerin piyasa ile buluşturulmasının sağlanması. Üretimini gerçekleştirdiğimiz ürünlerde marka yaratmak hedeflerimiz arasındadır.

HAK TEL

**ÇİVİ HADDECİLİK DEMİR METAL
SAN. İTH. İHR. TİC. LTD. ŞTİ.**



Depo Tel. : (0.326) 221 66 38
Depo Tel. (0.326) 221 77 04

Mrk. Tel. : (0.326) 225 06 29
Faks : (0.326) 221 77 01

Yavuz Selim Cad. Tahir Necip İşhanı A Blok No.1-2 - Antakya/HATAY

HASİAD'IN | İŞ BERLİN GEZİSİ



Hatay Sanayici ve İş Adamları Derneği,
10-13 Eylül tarihleri arasında Almanya'nın başkenti
Berlin'e bir iş gezisi düzenledi.



Gezi kapsamında öncelikle, Hataylı İş Adamı, BWK meslek okullarının kurucu ve işletmecisi ve Antik Antakya Kültür derneği başkanı ve bu gezinin organizasyonunda büyük emeği geçen sayın Nihat Sorgeç ziyaret etti. BWK meslek okullarını gezen Hasiad ekibi ziyaret sonunda sayın Nihat Sorgeç'e başkanımız sayın Halit Yağcıoğlu tarafından bir plaket takdim edildi.



HASİAD ekibinin bir sonraki durağı ise Türkiye'nin Berlin büyükelçiliği oldu. Berlin büyükelçisi sayın Hüseyin Avni Karşlıoğlu makamında ziyaret edildi. Ziyaret sonunda sayın Hüseyin Avni Karşlıoğlu'na başkanımız sayın Halit Yağcıoğlu tarafından bir plaket takdim edildi.



HASİAD ekibi, Almanya'da bulunduğu günlere denk gelen, Berlin Mercedes-Benz Arena'da oynanan, Avrupa Basketbol Şampiyonası Türkiye-İzlanda maçını izleme fırsatı buldular.



HASIAD ekibinin bir sonraki durağı, “Siemens gaz türbinleri” olmuştur. Üretim hattını detaylıca gezmiş ve bilgileri yerinde alma fırsatı buldular.



HASIAD ekibi daha sonra Almanya Federal Meclisi’ni ziyaret etti. Meclisin kuruluşundan bu güne kadar geçirdiği evreleri ve işleyişini bütün detaylarıyla öğrenme fırsatı buldular. Meclis gezisinde emeği geçen Almanya Parlamentosu milletvekili sayın

Cemile Giousouf ve meclis görevlisi sayın Kadir Pınar’a teşekkür ederiz.

Hasiad ekibi Berlin’i daha yakından tanımak ve şehrin güzelliklerini yerinde görmek amacıyla şehir turuna katıldılar.



Beşiktaşlılar Derneği Hatay Şube Başkanı sayın Mehmet Yıldız tarafından, sayın Nihat Sorgeç'e "Beşiktaş Rozeti" takdim edildi.



HASIAD ekibi daha sonra, döner üretim tesisi olan 'Baha Döner'in açılışına katılmışlardır. Açılıştan sonra tesisin yerinde inceleme fırsatı buldular.



Hasiad üyeleri son olarak, sayın Nihat Sorgeç'in düzenlemiş olduğu "Türk Gecesi"'ne katıldılar.





“Profesyonel çözüm ortağınız”

- IŞIKLI TABELA
- IŞIKSIZ TABELA
- KUTU HARF
- ARAÇ GİYDİRME
- DİGİTAL BASKI
- KOMPOZİT KAPLAMA

Serkan AYDIN - 0534 022 96 88 Mehmet AYDIN - 0535 764 34 27

Yavuz Sultan Selim Cad. 103 Sok. Hilton Müze Otel Civarı ANTAKYA

HASIAD'IN ATSO VE HESOB ZİYARETİ

HASIAD Yönetim Kurulu Üyeleri, Antakya Ticaret ve Sanayi Odası (ATSO) ve Hatay Esnaf ve Sanatkarlar Odalar Birliği'ni (HESOB) ziyaret etti.

Ziyaret kapsamında HASIAD Başkanı Halit Yağcıoğlu, ilimizin içinde bulunduğu bu olumsuz durumdan kurtulmak için bu üç kurum (HASİAD-ATSO-HESOB) arasında güç birliği oluşturularak ortak hareket edilmesi ve daha sonra bu güç birliğine Hatay Milletvekilleri ve Belediye Başkanlarının dahil edilerek sorunlara çözüm bulunması gerektiğini, çözilemeyen durumların hazırlanacak raporlarla hükümet nezdindeki ilgili bakanlıklara iletilmesi gerektiğini ifade etti.

ATSO Başkanı Hikmet Çinçin ve HESOB Başkanı Abdulkadir Teksöz bu güç birliği fikrini olumlu bulduklarını ve gereken desteği vermeye hazır olduklarını belirttiler. Ayrıca bu konuyu daha ayrıntılı bir şekilde görüşmek için en kısa zamanda HASİAD'ı ziyaret edeceklerini ifade ettiler.





Abdullah KORKMAZ



BU YAZI EKONOMİK, SOSYOLOJİK, PSİKOLOJİK TESPİTLER VE BİLGİLER İÇERİR

BÖLÜNMEYELİM BİRLEŞELİM YÖNETİLMİYELİM YÖNETELİM

Kral başa geçer geçmez danışmanlarını çağırıyor. Ben bu ülkeyi nasıl yönetirim? Diye soruyor. Bu ileri gelenleri bu ülkeden sürsem olur mu? Yok olmaz diyolar, kessem biçsem diyor, o da olmaz diyorlar. Ne yapmalıyım? Diyor. Kralım sen bu toplumu ancak onları ayırıştırarak yönetirsin diyorlar. Önce aralarında sorunlar varmış gibi göster, sonra aralarında hekemlik yap. Böylelikle hepsi sana bağımlı olur diyorlar. Kral tam da bu ayırıştırma politikasını uygulayıp toplumlar arasında olmayan sorunları oldurup yönetiyor.

► **Seda GÜNAY:**

Sizi biraz tanıyabilir miyiz?

► **Abdullah KORKMAZ:**

1957 Antakya doğumluyum. İlk orta, lise eğitimimi Antakyada tamamladım. Ankara Ticaret Turizm Meslek Öğretmen Okulu İşletme Muhasebe bölümünden mezun oldum. 4 yıla yakın bir süre Ticaret Lisesinde muhasebe öğretmenliği yaptım. Üniversitede 8 yıllık bir eğitim verme sürecim oldu, yine vergi ve muhasebe üzerine. 12 yıldan beri de Antakya'da mali müşavirlik yapıyorum. Bizim meslekle ilgili derneklerimiz vardı yasal

düzenleme olmadan önce. Bir süre dernek yöneticiliği yaptım Antakya'daki mali müşavirlerle ilgili. 1989 yılında Serbest Muhasebeciler ve Mali Müşavirler Odası kurulduğunda oda disiplin kurulunda bir süre çalıştım. 1992 yılından bugüne de oda başkanlığı görevini yürütüyorum. HASİAD üyesiyim, 2 dönemdir yöneticilik yapıyorum. Rotary Kulübünde belli bir süre bulundum. Şu anda da TÜRMOB'un üyesiyim. Buna benzer tüm sosyal derneklerde de çalıştım.

► **Seda GÜNAY:**

Hem kişisel olarak hem oda olarak yoğun bir toplumsal sorumluluk taşıdığınızı görüyorum. Faaliyetleriniz biraz sözeder misiniz?

► **Abdullah KORKMAZ:**

Toplumun her kesiminden insanla oturuyorum, dinliyorum, bundan keyif alıyorum. Bu durum benim pek çok farklı alanda bilgi sahibi olmamı sağlıyor. Bakış açımı genişletmeme sebep oluyor. Bizim odamızın eğitim programları oluyor. Her yıl 8, bazen 10 farklı konuda eğitimler veriyoruz. Hangi konuyla ilgili eksiklik varsa o konunun uzmanlarını getiriyoruz ve eğitimler verdiriyoruz. Yeni mezun olan gençlerin tamamı stajyer mantığıyla alıp, eğitimden geçirip mali müşavirliğe hazırlıyoruz. Şu anda odanın yaklaşık 460 genci var. Bu gençleri hem eğitiyoruz hem de bu gençlere iş bulma konusunda iddia ediyorum iş bulma kurumundan fazla iş buluyoruz.

“ Suriyelileri konuk etmek işsizlik oranımızı arttırıyor

► **Seda GÜNAY:**

Böyle bir toplumsal sorunumuzda var tabi, işsizlik. Bu konuda neler düşünüyorsunuz?

► **Abdullah KORKMAZ:**

Devletimiz bu konuda sürekli istatistiki bilgiler verir, işsizlik oranıyla ilgili bilgiler veriyor. Gerçek şu ki işsizlik oranları söylenenin çok üstünde. Bunun nedenlerinin başında yanlış devlet politikası geliyor. Plansız bir biçimde her yere üniversiteler açtılar. Üniversite mezunu işsiz sayısı lise mezunu işsiz sayısına oranla çok daha fazla. İhtiyacın çok üzerinde mezun var her alandan. İşletme olsun, mühendislik

olsun. Tabi Hatay ve diğer sınır illerde işsizlik oranı Türkiye ortalamasından üzerinde son dönemde. Bilinçsiz ve kontrolsüz biçimde mülteci alımının bunda çok büyük etkisi var. Biz burada hem Suriyelileri misafir ediyoruz hem istihdam ediyoruz. Hatayın insanının asgari ücret ve sigorta talebiyle başvurduğu işe bu insanlar minumum ücretle, tabiri caizse karın tokluğuna talip oluyorlar. Mesela asgari ücretle çalışan çok fazla üniversite mezunu gencimiz var. Tabi esnaf kendi çıkarını düşünerek Suriyeli çalıştırmayı tercih ediyor. Bu yasal değil ama önlem alınmıyor ve engellenmiyor.

Bir diğer neden ise Hatay'ı özellikle Antakya'yı ekonomik anlamda ayakta tutan en önemli sektörlerin turizm ve nakliye sektörünün maalesef Suriye sorunuyla birlikte ciddi anlamda sıkıntıya girmiş olması.



► **Seda GÜNAY:**

Hatay ekonomik olarak işsizlik dışında nasıl etkilendi bu durumdan?

► **Abdullah KORKMAZ:**

Turizm ve nakliye, ihracat sektörü, dolayısıyla tarımda tabi Suriye sınır kapısının kapanmasıyla çok ciddi sıkıntılar yaşıyor. Türkiye’de kriz yaşandığı dönemlerde örneğin 2001 krizinde Hatay Gaziantep gibi sınır illeri krizden çok fazla etkilenmiyordu. Yerli ve yabancı turist yine Hatay’a geliyordu. Restoranlar, oteller iş yapıyordu, dolu oluyordu. Esnaf satış yapıyordu. Nakliye firmaları tüm ortadoğuya bu kapıdan kısa sürede ulaşıp ürününü pazarlıyordu. Dışarıdan gelen ciddi bir gelir vardı. Bir mali müşavir bunu söylemez ama ben söylüyorum. Çok ciddi bir kayıt dışı ekonomi vardı. Vatandaş burdan aracına atlayıp Suriye’ye gidip arabasına ucuz benzinini doldurup, ordan uygun ücretle alışverişini yapıp, dönüp burada bu getirdiği ürünlerin satışını yapıyordu. Siyasetçilerimiz şu nokta büyük bir hata yaptılar. Biz Suriye’yle problemliyiz dediler. Halbuki siz bu kapıyı kapatmakla ortadoğu levhasının tamamını kapatmış oluyorsunuz. Ürdün’e gidemeyince Suudi Arabistan’a gidemiyoruz. Suudi Arabistan’a şu anda rorolarla deniz yoluyla gidiliyor. Çok ciddi maliyetler ödeyerek yapıyor iş adamları bunu. Mustafa Kemal Üniversitesi’nin Cilvegözü sınır kapısıyla ilgili bir tespit var. Ayda 18000 araç giriş çıkış yapıyor. Bunlar resmi rakamlar. Nakliye sektörünün gücünü, çalışan

insan gücünü bir anda sıfıra indirdiler. Hem ürün pazarlama ihracatı bitirdiler. Eskiden iyi meyve bile yiyemiyorduk, hepsi yurtdışına gidiyordu. Şimdi biz iyi meyve sebzeyi yiyoruz ama çiftçi ürününün satışı konusunda bu kapının kapanmasının altında kaldı.

Mustafa Kemal ATATÜRK`ün “Yurtta sulh cihanda sulh” sözünün anlamı bugün daha çok ortaya çıkıyor

► **Seda GÜNAY:**

Yurt içinde ve yurt dışında şu anda Hatayda savaş var algısı hakim. Oysaki biz normal hayatımızı yaşıyoruz. Sabah işimize gidip dükkanlarımızı açıyoruz, düğünlerimizi yapıyoruz, bayramlarımızı kutluyoruz. Bu savaş var, orada bombalar patlıyor, çok tehlikeli bir yer algısını nasıl yıkabiliriz, değiştirebiliriz?

► **Abdullah KORKMAZ:**

Burada en büyük görev yöneticilere düşüyor. Burada bir barış ortamının hüküm sürdüüğünü, savaş olmadığını dışardaki insanlara anlatacak olan bu memleketin yöneticileridir. Çeşitli organizasyonlar yapabilirler, ulusal basını davet edebilirler, demeçler verebilirler. Dışarıya açılımı sağlayabilirler. Aslında bu bölgede yaşayan halkların hiçbirinin birbirleriyle

ilgili bir sorunu yok. Bu halklar yüzyıllardır birarada kardeşçe yaşamış insanlar. Bu tamamen politik sebeplerden çıkmış bir savaştır. Bizim ne işimiz Suriye’de ya da Mısır’da. Niye bu ülkelerin iç işlerine karıştık inanın bilmiyorum ama bu tutum ve kararlar ülkemizdeki hiç bir vatandaş için iyi bir sonuç doğurmadı. Mustafa Kemal ATATÜRK`ün “Yurtta sulh, cihanda sulh.” sözünü bu siyasetçiler iyi anlayabilselerdi böyle kararlar vermezlerdi diye düşünüyorum.

Ben dışardaki algıya bakıyorum bunun tam tersi bir durum söz konusu. Dışarıdaki insanlar Hatay’dan geliyorum dediğim zaman orda durum nasıl, nasılsınız diye endişe içerisinde soruyorlar. Bunun böyle olmadığının anlatılması lazım.

Türkiyeyi yönetenler dış politikayla ilgili yanlış kararlar verdiler. Tüm komşularımızla sorunlar yaşıyoruz. Halbuki Orta Doğu bizim sınır kentlerimiz için çok önemli. Bu bölgede yaşayan bizler için çok önemli.

Hatay’ın sosyolojik yapısının değişmesi ekonomik sonuçlarda doğurdu. Bu ekonomik ve sosyolojik sorunlar insanların psikolojik olarak sorunlar yaşamasına sebep oluyor. Herkes bıkkın, umutsuz ve mutsuz. Hep bir endişe içerisindeyiz. Kalabalık yerlere gitmeyin bomba ihbarı, şu bölgede bir kadına saldırmışlar, bu bölgede çocuk kaçırmışlar, şu bölgede hırsızlık olayları olmuş diye haberler geldikçe dahada korkar olduk hem can güvenliğimizin hem mal güvenliğimizin tehdit

edilmesi söz konusu. Biz Türkiye Cumhuriyeti vatandaşları ve Hatay bölgesinde yaşayan insanlar olarak huzursuzuz. Fakat Suriyeliler bizden daha rahatlar. Bizim memleketimizde bize yabancıymışız, buraların sahileri kendileriymiş gibi davranıyorlar. Evlerimize kapatıldık, dışarı çıkmaya korkar oldu insanımız. İnanın insanların yüzlerine bakamıyorum, herkes asık suratlı. Burası böyle bir yer değildi. Herkes birbirine gülümser selam verirdi. Artık bu kalmadı. Bu da çok üzücü bir durum.

► **Seda GÜNAY:**

Sivil toplum kuruluşları bu konuda neler yapıyorlar ya da yapmalılar?

► **Abdullah KORKMAZ:**

Sivil toplum kuruluşları korkuyorlar. Herkes korkuyor.

İş adamları, bürokratlar herkes korku içinde. Konuşursam başıma bir iş gelir mi diye düşünüyor herkes. Biz oda olarak, ben şahıs olarak eleştirilerimi yapıyorum. Bana bu konuda sürekli uyarılar geliyor. Aman konuşma diye. 7 Hazirana kadar gelmeyen şehit haberleri ne olduda 7 Haziran'dan sonra gelmeye başladı. Allahtan rahmet dilerim hepsine. Bugün ülkenin en güçlü kurumları TOBB gibi TÜSİAD gibi, onlar bile dinlenmiyorlar, sözleri geçmiyor. Ki bu kurumlar ülke ekonomisini ayakta tutan kurumlar. Halkında sivil toplum kuruluşlarına destek vermesi gerekiyor. Bugün kardeşini şehit veren bir yarbay, acılı bir insan vatan haini ilan edilebiliyor. Mezhebi araştırılıyor. Bir linç kampanyası başlatılıyor. 3 seçimden çıkmış bir ülke sırf

bu partiler birbirleriyle masaya oturmak istemedikleri için tekrar bir seçim ortamına sürükleniyor. Çok ciddi maliyetlere mal olacak bir iş yapılıyor şu anda. Takım tutar gibi parti tutuluyor. Olması gereken bu değil, olması gereken ülkenin ortak çıkarları doğrultusunda hareket etmek.

**HATAY HALKI
ÇALIŞKAN,
FEDAKAR,
DUYARLI VE
ÜLKESİNE
BAĞLI BİR
HALKTIR**



► **Seda GÜNAY:**

Çok olumsuz ve umutsuz bir tablo çizdiniz. Ben korktum doğrusu. Peki böyle mi devam edecek sizce?

► **Abdullah KORKMAZ:**

Ben geleceğe umutla bakıyorum. Gezi bugün yeni neslin ne kadar duyarlı olduğunu ortaya koydu. Hiçbir durumun farkında olmadığını düşündüğümüz bu gençler herşeyin farkında olduklarını ve ne kadar bilinçli bir kuşak olduklarını ortaya koydular.

Hatay konusundada aynı fikirdeyim. Bu halk en zorda kaldığı durumlarda bile evdeki altını satar devlete olan vergisini öder. Türkiye'de her yıl vergi sıralamasının en üstlerinde 7-8. Sıralarda yer alır. Sabırlıdır, fedakardır. İş adamlarımız bugün bu kadar sıkıntılar içerisinde dış ticareti sürdürmeye çalışıyorlar. Çiftçimiz yeni piyasa arayışında olduğu halde üretimi bırakmıyor. Çok çalışkan bir halkımız var. Provakasyonlara gelmiyoruz. Bu kadar farklı topluluktan insan hala daha tüm kışkırtmalara rağmen ırk, dil, din ayırımı yapmadan yaşıyor. Ticarete, günlük ilişkilerinde. Vatanına bu kadar bağlı bir halka istemediği hiçbirşeyi hiç kimse yaptıramaz. Umutsuzluğa gerek yok. Var gücümüzle çalışıp hem barış ortamının sağlanması için hem bu savaşın bitmesi için hem de özgürce yaşayabilmek için elimizden geleni yapıp başaracağımıza inanıyorum. Hatayın ekonomik tablosunu

konuşmak için görüştüğümüz Hatay Serbest Mali Müşavirler ve Muhasebeciler Odası Başkanı Sayın ABDULLAH KORKMAZ bizi sadece ekonomi konusunda değil pek çok konuda bilgilendirdi. Hepimizin düşündüğü, belki dile

getiremediğimizi, belki sadece kendi aramızda konuştuğumuz birçok soruna parmak bastı. Çözüm önerileri getirdi. Bu güzel söyleşi ve bize verdiği değerli bilgiler için HASİAD Dergi ekibi olarak kendisine teşekkür ederiz.





ERASLAN İTHALAT

İhracat Gıda Temizlik Tekstil Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.

Haraparası Mah. Tabakhane Sok. Sıdika Civelek İşh. B Blok K: 1 No:11 Antakya - Hatay / TÜRKİYE

Tel: 00 90 326. 225 13 26

info@eraslanbaharat.com www.eraslanbaharat.com

HASIAD İFTAR YEMEĞİ

HASIAD, Yönetim Kurulu, Denetleme Kurulu, Onur Kurulu ve Yüksek İstişare Konseyi Üyelerinin katılımıyla bir iftar yemeği düzenledi.

Yemekte HASIAD'ın 2015'in ilk altı aylık döneminde yaptığı çalışmalar değerlendirilerek ikinci altı aylık dönemde yapılacak çalışmalar hakkında fikir alışverişinde bulunuldu. Yapılan etkinliklere üye katılımlarının artırılması ve bu şekilde üyelerin daha fazla kaynaşmasının sağlanması ile ilgili yapılacak çalışmalar görüşüldü. Ayrıca ilimizde son dönemlerde yaşanan olumsuz gelişmeler, bu gelişmelerin iş dünyasına yansımaları ve bu yansılardan iş adamlarının en az zararla nasıl çıkabilecekleri konuşuldu.





HASİAD Başkanı Halit YAĞCIOĞLU, Denetleme, Onur ve Yüksek İstişare Kurulu üyelerine yemeğe katılımları ve derneğe verdikleri emek ve destekleri için teşekkür etti.





Hatay'ın En Seçkin Projeleri



Tel: 0 326 227 00 95



Ekinci Yolu Üzeri İnönü Bulvarı Antikent Yanı
Antakya / HATAY



Gsm : 0 531 773 44 88

GARDENIA



ELEKTRİK GÜVENLİK ELEKTRONİK
OTOMASYON TAAH. TİC. LTD. ŞTİ.



1
doğa
KOLEJİ
Bir Doğa Nesli Yetiştiriyor

Ürgenpaşa Mah. Yüzbaşı Asım Caddesi Suadiye Apt. No:85/C Antakya / HATAY
Tel.: 0326 221 65 50 Gsm: 0530 529 28 27
www.gbf.com.tr - info@gbf.com.tr